



Китай порадовал Президента порядком, реформами и военными заказами

Госбюджет как зеркало политической власти

Стратегия

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → **О**фициальный визит в Китай прошел под знаком военных заказов.
- 4 стр. → **П**олитические силы блокируются перед выборами.
- 5 стр. → **Г**осбюджет-95 — бюджет типично социалистического государства.
- 6 стр. → **И**нвестор ждет атмосферы доброжелательности.
- 11 стр. → **Д**олги можно обратить во благо с помощью факторинга.
- 12 стр. → **У**правление прибылью — высший палочный менеджер.
- 13 стр. → **Н**ефть как средство политики.
- 14 стр. → **Е**вропейское сообщество помогает Беларуси.
- 18 стр. → **Н**ужно ли консигнатору платить НДС?
- 19 стр. → **П**рофсоюзы готовят акции протеста.
- 20 стр. → **Н**а рынке недвижимости дорожает аренда квартир.
- 22 стр. → **Ф**инансовый рынок: заработать могут только профессионалы.
- 24 стр. → **М**еждународный кодекс рекламы: благопристойность, честность, правдивость.

Энтузиазм народных депутатов в процессе обсуждения государственного бюджета порою вызывал удивление. Поправки к расходным статьям вносились и отстаивались с таким напором, что создавалось впечатление судорожности каждой из них. А между тем...

Планировать на год вперед в конкретных цифрах статьи доходов и расходов может сегодня в республике только гений или сумасшедший. Поскольку разработчиков бюджета трудно подозревать как в первом, так и во втором, остается предположить, что они исполнили обязательный ритуал. Определили основные составляющие элементы доходной части бюджета, пропорции в направлениях расходования средств и умножили их на взятые с потолка цифры. Точнее не с потолка, а из предписаний потенциальных кредиторов, то есть экспертов МВФ. При этом достоверно зная, что ни одна из этих статей не будет выдержана в указанных количественных параметрах.

Основу средноточных расчетов бюджета составляет разработанный в декабре прогноз социально-экономического развития республики на 1995 год, согласно которого инфляция в будущем году составит 390 процентов, а объем валового внутреннего продукта достигнет 66-68 трлн. рублей. Исходя из этих опорных показателей были определены доходные и расходные статьи бюджета.

Но Минэкономики всегда потрясал нас своим оптимизмом. Уже который раз подряд он обещает улучшение экономической ситуации в начале года и скромно умалчивает о своих прогнозах в конце. Между тем, экономическая ситуация в республике ничуть не улучшается, и нет реальных оснований ожидать ее оживления в ближайшем будущем. Президент и правительство не сделали даже минимума из возможных антиинфляционных мероприятий и, похоже, не решаются даже думать о них. Поэтому прогнозируемый рост цен в 3,9 раза будет "достигнут" уже к маю-июню. Соответственно, 4% от ВВП дефицит бюджета, запланированный в сумме 2,67 трлн. рублей, к концу года обернется всеми 10 трлн. и кредитная эмиссия Национального банка взамен намеченных 2 трлн. составит, в лучшем случае, 6-7 трлн. рублей. Это, если удастся удержаться в

рамках дефицита бюджета в 4 процента от ВВП. Рост цен составит за год не менее 1.500%.

Впрочем, поскольку достоверность количественных показателей весьма низкая, на них можно не обращать внимания, а сконцентрировать анализ на относительных величинах. То есть на процентных долях каждой из статей в общих суммах доходов и расходов. В них много любопытного. Например, доходная часть бюджета примерно на 40% состоит из налогов, которые включаются в издержки производства и которые объективно понижают конкурентоспособность белорусской продукции не только на внешних рынках, но и на отечественном. Зато транзитный налог, являющийся по сути чистым доходом государства, составляет более чем скромную долю — 1,4%, которой не хватит даже на ремонт дорог.

Зато в расходных статьях на строительство и ремонт дорог заложена сумма в 4 раза выше, и в целом затраты на финансирование народного хозяйства составляют 16,9% расходов республиканского бюджета. Они уступают только финансированию социально-культурных учреждений и мероприятий — 19,3%. Однако работникам этой сферы не следует обольщаться, поскольку данная статья — своеобразный резерв правительства. Средства из нее можно безболезненно перебросить на иные цели, особенно когда в условиях инфляции сумма расходов бюджета возрастет в несколько раз. Около 11% расходов запланировано на содержание силовых ведомств (Минобороны, МВД и КГБ), что состав-

ляет, кстати, около 2,7% от ВВП. По данному показателю мы превосходим многие европейские страны и даже богатейшую Японию. И после этого к ним же обращаемся за финансовой помощью. 13,5% расходов выделено на ликвидацию последствий Чернобыля, что само по себе нормально, если эти средства дойдут до тех, кому они предназначены. Твердой уверенности в этом нет, а расходы запланированы немалые.

Попутно нардепы отсрочили до 1 октября 1995 г. погашение льготных кредитов сельскому хозяйству на посевную и уборку урожая в прошлом году на сумму в 150 млрд. рублей, наивно полагая, что к осени нынешнего года наши совхозы и колхозы почему-то разбогатеют. Они также отнесли на внутренний долг кредиты Нацбанка на покрытие дефицита бюджета в 1994 г. в пределах 4% от ВВП (800 млрд. рублей) и установили на 1995 год предел внешнего долга в 2 млрд. USD. Последняя цифра опять-таки вызывает некоторое удивление, поскольку сумма нынешнего внешнего долга, если учесть неоплаченную задолженность по энергоносителям России, уже вплотную приблизилась к этому рубежу. Если же Запад выделит нам обещанные кредиты по линии СТО и "стэнд-бай", то общая сумма превысит предполагаемый годовые экспорт, и мы автоматически оказываемся за пределами безопасной внешней задолженности. Для внешних инвесторов это будет крайне отрицательным сигналом.

(Окончание на 5-й странице).

Summit Systems COMPUTERS

(0172) 342-172



Все хорошо, прекрасная маркиза!

Эхо недели

"Утверждение, что белорусская промышленность находится в кризисе, неверно", — заявил 16 января на правительственной пресс-конференции вице-премьер Валерий Кокорев.

"Положение тяжелое, но результаты работы в прошлом году, а также усилия Кабинета министров, который не потерял нити управления на макроэкономическом уровне и делает все возможное для стабилизации обстановки, позволяют прогнозировать ее улучшение в нынешнем году", — утверждает В.Кокорев.

По заверению вице-премьера, в декабре 1994 года впервые был обеспечен опережающий рост промышленного производства, который по отношению к декабрю 1993 года составил 8,8%. Среднемесячное производство промышленной продукции с августа по декабрь прошлого года превысило аналогичный показатель января-июля почти в 1,4 раза, а к уровню августа-декабря 1993 года составило 95,6%. Из 430 важнейших видов продукции в прошлом году выпуск увеличился по сравнению с 1993 годом по 61 изделию, а в декабре 1994 года — по 97.

В последнее время, как утверждает официальная статистика, происходит наращивание

выпуска конкурентоспособных видов продукции, а также объема экспорта республики. Так, в 1994 году только в дальнее зарубежье Беларусь увеличила поставки в 1,6 раза тракторов, 1,4 — калийных удобрений, 2,8 — мотоциклов. В целом же экспорт республики за этот период возрос в 1,3 раза.

Журналистам сообщили также, что принятые правительством меры по либерализации внешнеэкономической деятельности в сочетании с использованием государственного регулирования позволили в прошлом году обеспечить в торговле со странами дальнего зарубежья положительное сальдо в 432 млн. USD, что более чем в 2 раза превышает уровень 1993 года. Доля экспорта в промышленно развитые страны составила 43,7%. В минувшем году увеличился также выпуск товаров народного потребления.

В то же время, обратил внимание вице-премьер, реализация концепции по созданию более широкого спектра конкурентоспособных

товаров и выходу на мировые рынки невозможна без внедрения в промышленности системы энергосбережения. Иного пути у Беларуси нет. Например, потребление нефти в прошлом году по сравнению с 1993 годом сократилось на 1,2 млн. тонн, газа — более чем на 1 млрд. кубометров. В то же время только за август-декабрь 1994 года объемы промышленного производства возросли на 40% — значит, энергоэффективность предприятий снижается.

Белорусское правительство намерено больше внимания уделять валютоокупаемым проектам. По словам В. Кокорева, Беларусь уже сегодня достигла пика в использовании внутренних ресурсов, и дальнейшее увеличение объемов производства без привлечения внешних инвестиций практически невозможно.

Как сообщил вице-премьер, правительство вынуждено идти по пути создания промышленных образований, способных в рыночной экономике производить конкурентоспособную продукцию. Речь идет о СП, ФПГ, крупных межгосударственных объединениях. По словам В. Кокорева, уже отработан механизм создания с Россией 6 крупных ФПГ — 4 из них с центром

базирования в Беларуси: в области нефтехимии, тракторостроения, машиностроения, сельхозмашиностроения и радиоэлектроники. Причем, по обоюдной инициативе государств. (Окончание на 2-й странице).

ФИНАНСОВАЯ
ГРУППА fisco®

**СРОЧНЫЕ
ПЛАТЕЖИ**

РОССИЯ, УКРАИНА, МОЛДОВА,
КАЗАХСТАН, ТУРКМЕНИСТАН,
государства БАЛТИИ

fisco-dealing:
тел. (0172) 23-66-79, 23-68-68

© fisco

Союз с Великой стены

Во время трехдневного официального визита в Китайскую Народную Республику, приуроченного к третьей годовщине установления дипломатических отношений между Беларусью и Китаем, Президент Александр Лукашенко и председатель КНР Цзян Цзemin подписали совместную декларацию о дальнейшем развитии и углублении сотрудничества. 17 января в Пекине были подписаны также два соглашения — об избежании двойного налогообложения и о воздушном сообщении между обеими странами.

Один из результатов визита — договоренность о создании в Китае совместного предприятия по выпуску большегрузных самосвалов

типа БЕЛАЗ. Вообще, автомобильное производство и военно-промышленный комплекс должны стать главными точками соприкосновения Китая и Беларуси. В декларации говорится о необходимости использования новых возможностей, возникающих при реформировании экономики двух государств, для создания благоприятных условий развития инвестиций и торговых связей между КНР и

РБ. Неслучайно А. Лукашенко посетил Пекинскую зону экономико-технологического развития и похожую зону в Пудуне, одном из районов Шанхая. В первой белорусскому Президенту показали совместное японско-китайское предприятие по производству электротехнической продукции, а во второй — также японско-китайское "Шанхай Шарп электроник". Похоже, Президент был впечатлен увиденным и при беседе с руководством Шанхайской валютной биржи спросил о том, что нужно для привлечения зарубежных инвестиций. Услышав перечень общих мер — низкие налоги, достаточно твердая валюта, стабильная политическая обстановка — Лукашенко сказал, что он знал этот ответ, но задал вопрос ради присутствовавших при беседе (Окончание на 19-й странице).

ПАНОРАМА



На торги выставляются шесть столичных объектов в микрорайонах Сухарево-2 и Малиновка-8. Среди них — КБО, приемный пункт химчистки, универсам, два

Аукционы

27 февраля Мингосимущество после длительного тайм-аута проводит аукцион по продаже объектов незавершенного строительства.

продмаг различной степени строительной готовности (от нулевого цикла до финишной стадии отделочных работ).

В этот же день состоится конкурсная продажа трех действующих продовольственных и хлебного магазина (ул. Багратиона, Уборевича, Енисейская) и столовой (р-н универмага "Беларусь"). Условия кон-

курса — сохранение профиля объектов, трудового коллектива, инвестирование средств в них.

Объекты незавершенного строительства оценены в ценах на 1.01.1995 г., а действующие объекты — на 1.12.1994 г.

Мингосимущество:
(0172) 20-66-24.

Семинары

24-28 января Институт приватизации и менеджмента проводит с участием ведущих специалистов в этой области семинар "Оценка стоимости имущества" (г. Минск, ул. Октябрьская, 5).

Программа включает подходы и методики оценки имущества, применимые при оценке бизнеса.

25 января состоится семинар "Регистрация специализированного инвестиционного фонда, аккумулирующего именные приватизационные чеки "Имущество". Будут рассмотрены вопросы, связанные с регистрацией фонда и получением лицензии в Мингосимущество. Слушателям предоставляется пакет правовой информации и конспект лекций.

В январе также пройдут семинары: "Курсы для членов правлений АО" — 23-27.01.95 г.;

"Курсы для консультантов, участвующих в проведении работ по приватизации и разгосударствлению" — 23.01-3.02.95 г.;

"Организация бизнеса" — 23-27.01.95 г.;

"Первое собрание акционеров" — 25-27.01.95 г.

Более подробная информация по телефонам: (0172) 35-82-71, 36-43-95.

Выставки

С 24 по 28 января во Дворце искусств (ул. Козлова, 3) пройдет фестиваль международных выставок "Информленд" — "Бизнес-Контакт-95".

В выставке "Информленд" примут участие около 60 фирм из 8 стран, которые представят вычислительную технику, программное обеспечение, телекоммуникационное оборудование и ортехнику.

В традиционной выставке "Бизнес-Контакт-95" участвуют около 100 предприятий различных форм собственности из десяти стран. Они представляют одежду, обувь, косметику, мебель, различные продукты питания.

Во время работы выставок будет организовано несколько семинаров по ВТ, внешнеэкономической деятельности, состоится дегустация непальской кухни, французской водки, а также демонстрация моделей одежды и обуви.

Телефоны: (0172) 200-595; 200-638.

Тревожные будни

БДИМ!

18 января Совет безопасности при администрации Президента поднял по тревоге подразделения КГБ, ВВ, МВД.

Работники этих служб вместе с работниками службы контроля администрации и службой безопасности Президента провели рейд-проверку сигналов о строящихся за государственный счет коттеджах. Для участия в рейде были приглашены представители государственных СМИ.

Как сообщил внештатному корреспонденту "БР" один из участников акции, проверка дала, за редким исключением, отрицательный результат, но Управлением общес-

твенно-политической информации администрации Президента было подготовлено несколько материалов, теле- и радиопередач, где эта акция будет подана как один из фактов борьбы с коррупцией. Мысль о проведении такой акции, по сведениям информированного источника, возникла в администрации после доклада С. Антончика о коррупции.

Компьютерная акссуары фирмы MEILON

Копилондэры
Боксы для дискетаў
Ахоўныя экраны да манітораў
Электрападаўжальнікі
Інструмент для рамонтаў кампутараў
Дыскеты фірмы 3M

Dainova
Мінск: 302-356 (4 лініі)

Все хорошо...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

интерграция в коммунистический период была настолько глубокой, что разорвать ее сегодня — это все понимают — безумие, и мы стремимся восстановить связи". Создание ФП требует наличия аукционного капитала, и поэтому потребуются "быстрыми, цивилизованными темпами, с учетом ошибок в России" провести акционирование предприятий.

Что же касается перспектив развития промышленности Беларуси в 1995 году, вице-премьер считает, что "мы, может, еще удержим позиции, завоеванные в конце года, но, если в ближайшее время не будет решен вопрос с инвестициями от МВФ, Всемирного банка и других международных организаций, дальнейший самостоятельный вывод экономики РБ из кризиса будет сопряжен с огромными трудностями".

Кроме того, подчеркнул В. Кокорев, самое главное сейчас — укрепить положение и не допустить "раскачивания, призывов к перепрофилированию предприятий". На это нужны инвестиции, а собственных оборотных средств у предприятий нет даже для развития производства. Поэтому некоторые руководители, по словам вице-премьера, "высказывают даже такую мысль — обратиться к Президенту, чтобы были наведены нормальные экономические отношения, ибо эта раскачка не дает никакого результата, а лишь выбивает из нормального ритма".

С января текущего года в Беларусь не поступает российская нефть. Более двух недель белорусская промышленность работала за счет использования государственного резерва и запасов, созданных в декабре прошлого года. Такая ситуация, по словам вице-премьера, — обычное явление для начала года, когда Россия в первую очередь решает собственные проблемы обеспечения энергоснабжения, а уж потом возобновляет поставки в ближнее и дальнее зарубежье". В. Кокорев выразил надежду, что воз-

никшие проблемы носят временный характер и будут разрешены. Оптимизм правительства строится на том, что к концу 1994 года Беларусь удалось не только выйти на уровень оплаты за энергоносители по текущим счетам, но и снизить общую задолженность по ним России на 70 млн. USD.

В. Кокорев также уточнил: заявление А. Лукашенко о том, что в 1995 году поставка нефти в Беларусь будет осуществляться только четырьмя крупными нефтяными компаниями, вовсе не означает их исключительную монополию на внутреннем сырьевом рынке республики. "Роснефть", "ЛУКОЙЛ", "Славнефть" и "Беларусьнефть" будут работать по линии межправительственных соглашений. В частности, с Россией предстоит подписать соглашение, касающееся торгово-экономического сотрудничества. В нем будут оговорены объемы и цены продукции, поставленной в Россию, взамен на экспорт нефти по ценам, также зафиксированным этим соглашением. Из 150 компаний и фирм, которые поставляли нефть в республику в прошлом году, работать на рынке в 1995-м будет позволено только тем, кто зарекомендовал себя надежным партнером и имеет непосредственный доступ к российскому сырью.

Татьяна
МАНЕНКО.

Подъем подкрался незаметно

На прошлой неделе два вице-премьера объявили, что в экономике республики наступает стабилизация. "Наша промышленность теперь находится в таком состоянии, после которого наступает стабилизация и в ближайшее время можно рассчитывать на подъем", — заявил Михаил Мясникович.

Оптимистический вывод правительство сделало, опираясь на статистические данные за июль-декабрь 1994 года. По официальным утверждениям, достигнут рост промышленного производства по сравнению с тем же периодом 1993 года. Не упоминается, однако, что именно в это время в прошлом году произошла едва ли не половина промышленного потенциала республики, что параллельно произошло накопление запасов в торговле. С другой стороны, то же правительство прогнозирует инфляцию в этом месяце в 50%, обещает в январе-феврале отпустить цены на основные продукты питания и довести уровень оплаты за коммунальные услуги до 70%. Таким образом, в ближайшее время население ожидает сильный удар, и, похоже, заявления правительства о росте производства можно расценивать как начало пропагандистской кампании по обеспечению "гладкого" прохождения требований МВФ непопулярных мер, ибо каждое новое повышение цен, проводимое "батькой", народ встречает все с меньшим энтузиазмом.

Пропагандистское обеспечение этой акции исполняется в высшей степени бездарно. Вместо того, чтобы сказать народу правду о предстоящей "шоковой терапии", ему в очередной раз начинают морочить голову. Настораживает и то, что о грядущих рыночных шагах правительства не сообщается ровным счетом ничего. Наоборот, в пропагандистской кампании делается упор на усиление регулирующей роли государства.

Только за последнее время мы стали свидетелями нескольких "рекламных кампаний". Президент договаривается о поставках хлопка на отдельно взятую фабрику, вице-премьер сопровождает в Пакис-

тан партию белорусских тракторов, контракт на поставку которых был заключен заводом еще при прошлом правительстве. Президент осуществляет меры по сдерживанию падения белорусского рубля (и курс на бирже действительно немного вырастает, на что не реагируют комбанки и уличные менялы), издает Указ о мерах по увеличению выпуска товаров народного потребления, написанный в добрых традициях распределительного социализма.

Похоже, правительство и Президент всерьез надеются, что декларируемые ими меры народ примет за стабилизацию, ибо благодаря деятельности подконтрольных СМИ у людей нет понятия, что такое действительно рыночные реформы.

На первой в этом году правительственной пресс-конференции М. Чигирь заявил, что активизация покупательского спроса в предновогодние дни не отмечено, хотя раньше на эти дни приходился пик покупательской активности. После праздников у населения на руках осталось 600 млрд. "горящих" рублей, по версии М. Мясниковича — 200 млрд., с которыми люди не поспешили расстаться даже перед встречей Нового года. Правительство заявляет, что эта цифра — еще одно доказательство растущего народного благосостояния, и лишь "отсутствие встречного предложения товаров и услуг", по словам Чигиря, помешало населению расстаться со своими кровными. Но разделим эту сумму на количество населения. Окажется, что каждый человек перед Новым годом имел на руках по 60 (20) тысяч "зайчиков". Вот ведь богатство!

В прессе скупко сообщалось о забастовках на БЕЛАЗе, где администрация сумела частично удовлетворить требования рабочих о повышении зарплаты, и на "Вол-

не", где эти требования удовлетворены не были. Газеты сообщили о том, что за "президентской" помощью пенсионеры выстраивались с ночи, но на всех малоимущих ее не хватило. Это вызвало локальные вспышки недовольства в собесах. Объявили о готовящихся 26 января акциях протеста официальные профсоюзы и Ассоциация независимых профсоюзов промышленности.

Правительство позаботилось заранее указать на организаторов забастовок и народных волнений как на виновников продолжающегося спада: Валерий Кокорев сообщил на пресс-конференции, что на деятельность предприятий серьезно влияет политическая ситуация. Ему вторит в интервью "Звяздзе" председатель Гомельского облисполкома Павел Шипук: "В кризисной ситуации успеха можно добиться тогда, когда в обществе есть согласие. Сегодня же на словах многие заявляют, что надо выбираться из болота, а сами ведут борьбу за власть".

Стремление Президента, его правительства и "вертикали" предостеречь массовые выступления, сплотить народ на идее преодоления кризиса пока не приносит отдачи. Электорат ждет от Президента выполнений обещанного, а те, кто выступал за рыночные реформы и голосовал против Лукашенко, понимают половинчатость и неэффективность принимаемых мер. В ближайшее время следует ожидать усиления "рекламной кампании" правительства, еще большего обнищания и недовольства народа, которое будет на первом этапе "не замечаться", а на последующем — подавляться.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Опять крокодилы в Свислочи

Когда несколько лет тому назад одна из газет поместила сенсационное сообщение под заголовком "Крокодилы в Свислочи!", в это мало кто поверил. Даже несмотря на убедительную фотографию. Но годы передачи "Пад купалам Сусвету" потеснили примитивный материализм и могущество науки в умах растерянных соотечественников. Теперь эту новость люди восприняли бы серьезно. Они для этого уже созрели.

Действительно, кто бы мог поверить несколько лет тому назад, что денационация денег отнимет у людей их сбережения. А теперь верят не только малограмотные граждане, но и ученые, и политики. Какой

научный институт несколько лет тому назад выделил бы средства на исследование способов размножения крокодилов в условиях Комсомольского озера? А теперь Конституционный суд возбуждает дело о денационации.

В общем, денационация подтвердила, что наш мир полон чудес и что наука совсем ступсевалась. Даже кандидаты экономических наук писали в газетах, что Национальный банк пытался таким образом решить проблему наличности.

Говорят, что в начале года одним крокодилом стало больше. Это произошло после выступления премьера Чигиря на пресс-конференции, где он ут-

верждал, что промышленное производство растет. Там же не без гордости заявлено, что на руках населения осталось по 20.000 "зайчиков" на душу и что это является ярким свидетельством роста благосостояния наших людей в конце 1994 года.

На основании последнего факта ученые сделали вывод, что рост числа крокодилов связан каким-то образом с укреплением веры в народ и правительство. Ибо то, что утверждает Чигиря, разумом не воспринимается. На основании своей теории ученые прогнозируют значительное увеличение популяции крокодилов, поскольку пошло новое поветрие. (Окончание на 19-й странице).

Удивительное рядом



ТРЕТИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС-СЕМИНАР
San Francisco • Geneva • Moscow • Minsk
Минск: 1 февраля 1995 г.

Организация бизнеса за рубежом

- Безналоговые компании в США, Европе, офшор
- Счета в первоклассных банках США и Швейцарии
- Кредитные карты и инвестиции за рубежом
- Бизнес - эмиграция и недвижимость в США и Швейцарии

Заочное высшее бизнес-образование
ДИПЛОМ АМЕРИКАНСКОГО УНИВЕРСИТЕТА
 Степени: БАКАЛАВР, МАГИСТР, ДОКТОР в области бизнеса, финансов и банковского дела. Обучение 8-12 мес. заочно на русском языке.

Организатор семинара:
 специализированная компания
Business Management International (USA)
 Тел. в США: (415) 861-2252, факс: (415) 861-3303.
 Тел. в Минске: (0172) 26-5145, факс: (0172) 20-7412.

transfer v.i.1) переводить, перемещать
 to transfer money from Russia and Ukraine and back
 осуществлять платежи в Россию, Украину и обратно
 soft currencies - мягкие валюты

invest v.i.1) вкладывать (во что)
 to invest money into a profitable business
 вкладывать деньги в высокодоходное производство

ЭТИ ДВА СЛОВА ЭКОНОМЯТ ВАМ ДЕНЬГИ И ВРЕМЯ

ТРАНСФЕР-ИНВЕСТ
 тел. 268-353; 268-231 факс 233-424

Кухонная посуда из Германии

PRO-TRADE

Розничная продажа: ул. Богдановича, 11, 2 этаж, "Камісійная лаўка".
 Оптовые поставки: ул. Гусовского, 4, к. 409, 507. Тел: (0172) 596-770.

АВТОТЕКС

Организациям и гражданам Республики Беларусь!

Компания "Автотекс" предлагает принять участие в долевом строительстве квартир в г. Минске.

- Это реальная возможность приобретения жилья на выгодных условиях оплаты;
- это разнообразные виды квартир;
- это гарантия получения жилья

Контактный телефон:
(0172) 66-39-00.

Ждем Вас по адресу:
 г. Минск, ул. Калинина, 9, 2 этаж.

ЮРАТЭ
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

Выставочный зал:
 ул. Платонова 12-6, тел. (0172) 39-98-79;
 ул. К. Маркса, 36, маг. "Политкнига";
 тел. (0172) 26-10-90, тел./факс 69-02-14.

Это Ваш стиль

ФГП

РОССИЯ
УКРАИНА
МОЛДОВА
КАЗАХСТАН
УЗБЕКИСТАН
БЕЛАРУСЬ
БАЛТИЯ

срочные платежи (до 1 дня)
 предоставление счетов в СНГ
 покупка и продажа б/н валют
 конвертация СКВ

Минск
 0172/ 358612 ф,
 0172/ 35 8332
 0172/ 35 8801 ф,
 0172/ 35 8623

Гомель
 0232/ 55 8618
 0232/ 53 1485
 0232/ 53 1168
 0232/ 53 2156

Измерительная техника фирмы Hewlett Packard

- медицинские приборы;
- диагностическая аппаратура для предприятий машиностроения и химической промышленности;
- автоматизированные лабораторные комплексы для тестирования и настройки радиоэлектронных устройств.

Тел.: (0172) 45-45-52,
тел./факс: (0172) 45-45-51.

Star S

АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНОЙ РЕКЛАМЫ
МЫ ЗАПУСКАЕМ ЗВЕЗДЫ

ВСЕ ВИДЫ РЕКЛАМЫ
 PUBLIC RELATIONS
 НЕДОРОГАЯ ПОЛИГРАФИЯ

23-33-29
 МАШЕРОВА 7, ОФИС 1019

Фирма "JUNAX"
 (Республика Польша, г. Радом)
 закупит мочалосолёные шкуры БРС
 машинной съёмки,
 мясокостную муку, а также вет-блю.
 Возможен бартерный обмен или закупка:

- оболочки белковой d-23-100 мм;
- оболочки полиамидной d-40-120 мм (может быть разных цветов: белая, с надписями);
- алюминиевой жести для упаковки мясных консервов (толщина и ширина алюминиевой ленты под заказ);
- химикатов для изготовления вет-блю

В случае заинтересованности просим обращаться:
 Республика Польша, г. Радом,
 тел./факс: (4848) 430-84.
 Украина, г. Львов,
 тел./факс: (0322) 79-72-91.

СКБ "Запад" осуществляет поставки
полупроводниковых приборов, микросхем
 и комплектующих изделий зарубежных фирм.

Наши реквизиты:
 224011, г. Брест, ул. Суворова, 96/1.
 Тел.: (0162) 43-35-63, факс: (0162) 43-31-59.

Организация реализует:

БЕНЗИН
ДИЗТОПЛИВО

Тел./факс:
 (02144) 6-29-93,
 тел.: (02144) 9-29-50.

Российская Финансовая Группа

Любые операции с СКВ и мягкими валютами.

конвертация
 RUR ↔ СКВ
 BRB ↔ СКВ
 KRB ↔ СКВ

К

Оплата валютных контрактов.
 Оплата счетов в Туркменистане.

Тел.: (0172) 368-593.

Ваша реклама в СНГ и Балтии

Вы можете разместить рекламу Вашей организации в любой газете, позвонив по телефону (0172) 27-06-72.

РеМарк
 Рекламное агентство

Вечерний Минск

Предлагаем складские стеллажи с электроподъемниками бывшие в употреблении.

Тел.: (0232) 53-88-45, 55-53-73.
Факс: (0232) 55-90-44.

Рекламный ГИД
МОСКВЫ
 рекламно-информационный каталог
 1994
 Обращаться по телефону (0172) 27-06-72.

Белорусское благотворительное общество **"Феникс"**

Вам нужны на постоянную, разовую или временную работу квалифицированные, ответственные, добросовестные работники?

Биржа труда для инвалидов предоставит вам работников более 30 специальностей.
Тел. (0172) 38-49-70 (для работодателей);
Тел. (0172) 38-46-74 (для инвалидов, желающих трудоустроиться).

Организация предлагает:

поролон (пенополиуретан) мебельный листовой или формованный

Телефоны в г. Киеве:
 (044) 212-85-68, 416-52-65.



личество членов) примерно так:
В рамках регионов вы-

зидента. Она может скорее связать свободу действий главы исполнительной власти, что будет совсем ни к чему А. Лукашенко во время неизбежного противостояния двух ветвей власти после парламентских выборов.

Покой им только снится

Анализ расстановки политических сил позволяет сделать ряд выводов о характере предвыборной

тойчивости, но с другой — привносит в идеологическое противостояние с оппонентами региональный оттенок и чревата созданием регионального лобби внутри самой партии.

В этом плане особенно выделяются малые партии. Не чувствуется никаких предпосылок к уменьшению этой тенденции, а потому надо ожидать, что в самом ближайшем будущем фактор межрегиональных противоречий и блоков станет весьма заметным в белорусской политической реальности, подобно тому, как это произошло на Украине и в России. Однако БНФ обладает продуманной долгосрочной стратегией в этом вопросе и основных негативных последствий от регионализации, поражающей Беларусь, возможно, сможет избежать.

Обнадеженные тезисы предвыборных лозунгов и программ разных политических партий и блоков непосредственно друг против друга не направлены. В прицеле их критики находится Президент. Очевидно, после выборов новый ВС продолжит это давление, так как маловероятно, чтобы за полгода в Беларуси какой-то политической блок добросбы до способности к эффективному управлению государством на всех уровнях власти. Значит, они смогут продолжить позволять себе роскошь идеологической принципиальности. В этой ситуации переход Президента под давлением внешних факторов на сторону одного из формирующихся полюсов может быть чреват крахом именно этого полюса.

Кроме того, в новом ВС, очевидно, заметный процент составят так называемые независимые депутаты — наподобие Д. Булахова и В. Гончара, которые далеко не сразу будут интегрированы партийными фракциями. То есть непосредственное столкновение блоков БНФ и ПКБ в виде, скажем, регионалистского движения на Востоке Беларуси до выборов и непосредственно после них маловероятно. Маловероятна и длительная жизнеспособность будущего парламента, так как основные его фракции продолжат скрытое противостояние друг другу в борьбе за социальную базу Президента.

Судя по всему, особых надежд на конструктивные изменения в результате предстоящих выборов в парламент питать не приходится. Впереди и после 14 мая — углубление политического кризиса.

Юрий ШЕВЦОВ,
политический обозреватель "БР".

На пороге политической дифференциации

По мере углубления экономического кризиса и приближения парламентских выборов растет политизация общества.

Как-то незаметно за полгода правления А. Лукашенко ушло в прошлое общественное согласие основной массы населения. Сегодня, после крушения надежд электората на чудо-президента, уже трудно представить былой всплеск доверия избирателей к какому-то ни было политику. Так же незаметно исчезли из магазинных очередей и директорских кабинетов нерушимое еще летом доверие и симпатии к России, расчеты на панацею от всех проблем в виде борьбы со спекуляцией, мафией и коррупцией.

Восемь партий — один я

За полугодие президентства Лукашенко зарегистрировано восемь политических партий. Еще три партии подали документы на регистрацию. Причем, в целом в течение этого полугодия процесс роста количества политических организаций ускорился, что само по себе может расцениваться как следствие общего усиления политической и идеологической дифференциации общества.

Особенно быстро за этот период пополняются ряды наиболее крупных политических партий: Партии коммунистов Беларуси и Белорусского народного фронта.

По данным руководства Партии коммунистов, в ее ряды было принято не менее тысячи новых членов, преимущественно 30-40-летнего возраста. Последнее особо важно для организации, где люди старше 60 лет составляют около 50 процентов состава. Причем ПКБ сейчас посчитали своей партией, в первую очередь, чиновники местных органов власти.

По ряду оценок, за тот же период в БНФ вступили около 1.500 человек.

Руководство РБ пытается сдержать рост поли-

тической активности граждан или, по крайней мере, обеспечить большую степень управляемости им. Как проявление этого стремления можно рассмотреть закон о политических партиях, принятый ВС. Из числа общественных организаций право выдвижения кандидатов в депутаты получили лишь политические партии. Но они должны пройти перерегистрацию в минюсте на более жестких условиях, чем это было ранее. В частности, им требуется набрать в свои ряды не менее 500 членов.

На середину января перерегистрацию прошла лишь Партия БНФ, представившая легко собранный список из 1.800 членов. Еще три партии были зарегистрированы согласно новым правилам впервые: Белорусское патриотическое движение, Белорусская народная партия и Социально-спортивная партия. 2 партии (Социал-демократическая громада и Аграрная партия) подали документы на перерегистрацию.

Согласно Закону о выборах в ВС, право выдвижения партийных кандидатов будут иметь лишь партии, официально зарегистрировавшиеся до 1 апреля 1995 года. Впрочем, некоторые юристы утверждают, что это чрезмерно отдаленная дата и надо исходить из положения об окончании сроков выдвижения кандидатов в депутаты, который заканчивается еще раньше. Можно предположить, что к часу "Ч" процесс перерегистрации пройдут не все 29 партий, а лишь наиболее заинтересованные в участии в парламентских выборах.

Вероятнее всего, перерегистрацию (или регистрацию), помимо БНФ и уже подавших документы трех партий, успешно пройдут Партия коммунистов Беларуси, утверждающая, что она самая массовая партия в РБ, Гражданская партия, Партия ВЕС, а также некоторые организации Народного движения Беларуси и сформированные сторонниками Президента общественные движения. Некоторые наблюдатели

ставят под сомнение перерегистрацию Объединенной демократической партии Беларуси.

С другой стороны, вполне вероятно, что небольшие партии наподобие Славянского собора "Белая Русь" (по данным их оппонентов — 114 человек), Либерально-демократической партии Беларуси, Правого реванша, Белорусской партии свобод не смогут или не пожелают пройти к установленной дате этот процесс и не примут непосредственного участия в выборах.

Возможно неожиданной для сил, инициировавших этот Закон, станет неизбежное усиление тенденции к реальному влиятию этих образований в близкие к ним по идеологии, но менее радикальные организации. Тем самым в Беларуси дополнительно несколько стимулируется рост политической поляризации в обществе, что в принципе гораздо более чревато общественными катаклизмами, чем локализация идеологизированных радикальных группировок в самостоятельные небольшие партии.

Таким образом, в политической борьбе на приближающихся выборах из числа политических партий, судя по всему, смогут реально выступить более-менее известные избирателям организации. Поэтому и нового "Лукашенко", неожиданно вырвавшегося вперед на популярности волне партии-команды, по видимому, не предвидится. Подобных темных лошадей можно ожидать лишь среди так называемых независимых кандидатов.

Блок на блок идет с мандатом

Комплекс новых законов, касающийся политических партий, дополнительно подтолкнул объединение политических сил в блоки. Объединительская тенденция, в свою очередь, облегчает идеологически близким силам внутри блоков задачу распространения своих идей, перевода акценты в предвыборной борьбе в идеологическую плоскость. Кстати, действия партии власти, инициировавшей своим законодательством тенденцию в развитии политических партий РБ, можно

рассматривать как недостаточное профессиональное, подталкивающее общество к внутренней конфронтации.

Основные предвыборные политические блоки — соглашения в РБ уже сложились: правоцентристский в составе БНФ, БСДГ и ряда других организаций и левоцентристский — ПКБ, Аграрная партия, Социалистическая партия, Республиканская партия труда и справедливости, Союз офицеров, ЛКСМБ, Республиканский совет организации ветеранов войны, труда и вооруженных сил. Объявили о готовности примкнуть к нему организации, входящие в НДБ.

До конца еще не определились так называемые либералы, в первую очередь, ОДПБ, Гражданская партия и группировка С. Шушкевича, всплывшая как определенная политическая сила во время переговоров по поводу создания Гражданской партии. У них еще есть время окончательно решить, идут ли они на союз с БНФ или создают самостоятельную, хотя и изначально слабый либеральный политический центр, как это фактически планировалось инициаторами Гражданской партии. Напомним, что усиление БНФ в постперестроечную эпоху всегда сопровождалось усилением либералов в качестве своего рода противовеса Фронту в рамках общего антикоммунистического и прозападного движения.

Либералы всегда были менее решительны и организованны, чем национально-ориентированные силы, и всегда им в критических ситуациях лидерство уступали. Они были как бы на подхвате, готовые испробовать после победы переиграть "националистов", как это сделала в Литве партия А. Бразаускаса. Вероятно, и далее будет так же.

Потому рассматривая предвыборные блоки, надо иметь в виду в качестве особых их подразделений центристские крылья (либералы для БНФ и НДБ Гайдукевича — для ПКБ).

Сегодня основные политические партии, согласно декларированной ими же самими в прессе информации, распределяют свое влияние в РБ (ко-

	г. Минск	Минская	Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	Могилевская	Всего
БНФ	3.000	1.500	1.000	800	400	2.000	300	9.000
БСДГ	500	150	150	100	100	200	100	1.300
ОДПБ	300	30	30	40	100	20	100	600
ГП	320	30	20	20	80	20	80	570
ПНС	200	250	?	?	?	50	?	500
ПКБ	4.000	4.000	3.000	4.500	4.000	2.500	4.000	26.000
НДБ	600	400	200	600	300	200	500	3.000

деляется комплекс районов на стыке Витебской, Гродненской и Минской областей, где в последнее время особенно усилилось влияние БНФ. Там концентрируется около 1.000 — 1.500 членов этой партии. Кроме того, малые партии обычно свои 500 — 600 членов набирают не из числа активистов, а из числа сочувствующих.

Соответственно, с учетом вхождения в состав предвыборных блоков членов мелких, близких к ним по идеологии организаций, надо ожидать, что своих кандидатов в депутаты эти силы смогут выставить преимущественно в округах, расположенных на территориях, где концентрируется особо заметное количество членов партий. Все или почти все округа своими кандидатами смогут охватить реально лишь блок во главе с БНФ и союз социалистически ориентированных сил во главе с ПКБ. Остальные силы, например, потенциально возможный самостоятельный либеральный блок, как видно из таблицы, могут рассчитывать лишь на ограниченное количество округов и не во всех регионах.

Теоретически остается свободной ниша для партии сторонников Президента, которую можно было бы сформировать из еще сохранившихся групп наподобие Гродненского "Очищения". Такая партия претендовала бы на некоторое количество летнего президентского электората. Однако следует отдавать себе отчет, что А. Лукашенко отошел от формулировок своей предвыборной программы. По сути ее сегодня проповедуют коммунисты. Таким образом, у партии Президента в идеологическом аспекте остается лишь своеобразный патернализм — ориентация на личность Президента. Вряд ли такая партия сможет быть весной влиятельной и привлекательной для Пре-

кампании политических партий РБ.

Во-первых, налицо предпосылки к распространению в масштабе всего общества национальной и социалистической идеологии, предпосылки к превращению противостояния блоков БНФ и ПКБ в основную внутреннюю доминанту предвыборной борьбы. За счет этого уменьшается вероятность прохождения в новый ВС независимых и случайных кандидатов. В этих условиях может расширяться политическая ниша Президента, несмотря на всю антипрезидентскую риторику обеих доминирующих в республике сил.

Во-вторых, на фоне усиления политической поляризации общества политическая борьба может принять весьма радикальные формы. Уже сегодня едва ли не каждая более-менее заметная акция с участием оппозиции сопровождается либо насильственными действиями со стороны ее оппонентов, либо угрозой их. "Съезд националистов" в Витебске — аресты и разгон его митингов. Трехтысячный митинг БНФ у Оперного театра — столкновения с баркашниками. Стандартный в практике всех стран антикоррупционный выпад парламентской оппозиции — прямые репрессии против прессы и устойчивые слухи о намерении властей загнать оппозицию в подполье. Одновременно в течение последнего полугодия идет рост количества и рядов ранее редких военизированных радикальных организаций разного толка: "Славянские соколы", Русское национальное единство, Правый реванш и т.п.

В-третьих, у каждой действующей на республиканском уровне политической силы возникает регион своего устойчивого политического влияния. Такая тенденция, с одной стороны, придает политической силе заметную ус-

Дело живет, но не побеждает

Годовщина

21 января — 71-я годовщина со дня смерти человека, по поводу которого почти все наше столетие не утихают споры — Владимира Ильича Ульянова (Ленина). Для одних он — посланник Бога, для других — дьявол.

Но умершему никому не подвластно. Пустое занятие их превозносить или ненавидеть. Для живых главное — воспринять их опыт и не совершить их ошибок.

Еще совсем недавно в ходу была шутка, что в СССР непредсказуемо не будущее, а прошлое. Родную историю в угоду требованиям политической конъюнктуры могли переписать самым неожиданным образом и вчерашний герой становился злодеем.

Постсоветские режимы образовавшиеся на месте Союза, унаследовали эту малосимпатичную привычку мараить собственное прошлое.

Более всего достается вождем мирового пролетариата.

Люди, которые еще недавно могли, извините, и до ветру сходить, не осенив себя цитатой классика, объявив своего кормильца кровавым ищущим зла, агентом немецкого генерального штаба и даже лицом нерусской (еврейско-калмыцкой) национальности.

Однако тот, кто постоянно перекраивает историю, лишаясь возможности учиться на ее уроках и обречен на бесконечное повторение ее самых трагических страниц. То, что давно принято всем миром как непреложная истина, мы все еще доказываем себе и друг другу, расшибая в кровь лбы.

На опыте революции, гражданской войны и военного коммунизма в конце жизни Ленин

убедился сам и завещал нам вывод о том, что в 1917 году никаких предпосылок для социализма в России не было, "в материальном, экономическом и производственном смысле" страна не находилась даже в преддверии социализма. Чтобы вообще когда-либо можно было поставить вопрос о социализме в России, необходимо, чтобы рыночное хозяйство создало для него предпосылки.

Для того, чтобы от сверхцентрализованной принудительной экономики вернуться к нормальному развитию, необходимо: "...дать некоторую свободу кустарной промышленности, ремеслу, отдать в аренду и возратить владельцам небольшие предприятия.

Все должно быть пущено в ход, чтобы оживить мертвечину хозяйственную жизнь... Это будет лучше, чем думать о чистоте коммунизма".

Даже теперь люди, проходившие (мимо) Ленина в многочисленных институтах, пытаются отменить чухлое частное производство, частную торговлю и не допустить частную собственность, не удосужившись взглянуть в последние работы того, кого они вчера считали богом.

"...Пытаться запереть совершенно всякое развитие частного, негосударственного обмена, то есть торговли, то есть капитализма, — было бы глупостью и самоубийством той партии, которая испробовала бы такую политику. Глупостью — ибо эта политика экономически невозможна; самоубийством — ибо партии, пробующие подобную политику, терпят неминуемый крах. Не того

надо бояться, что мелкая буржуазия и мелкий капитал вырастут. Надо бояться того, что слишком долго продолжится состояние крайнего голода, нужды, недостатка продуктов."

"...Гвоздь вопроса в том, чтобы мы поняли, что тот капитализм, который мы можем и должны допустить, необходим для широкого крестьянства и частного капитала, который должен торговать так, чтобы удовлетворить нужды крестьянства. Необходимо поставить дело так, чтобы обычный ход капиталистического хозяйства и капиталистического оборота был возможен, ибо это нужно народу, без этого жить нельзя".

Нет, напрасно бывшие товарищи, а ныне спадары выбросили с полок своих секретарских кабинетов Полное собрание сочинений. Самое время перечитать, там и про колхозы

сказано: "...Вопрос о колхозах не стоит как очередной. Надо опереться на единоличного крестьянина... Опыт коллективных хозяйств только показывает, как не надо хозяйничать... Мелкое производство никакими декретами перевести в крупное нельзя. Нужно постепенно основывать социалистическое общество... Такое дело может исчисляться не менее, чем десятилетиями."

Оценивая слова и дела нынешних представителей законодательной и исполнительной власти, приходится только сожалеть, что они в своих партияколах и академиях общественных наук плохо изучали труды товарища Ленина и теперь изобретают велосипед.

Александр АЛЕСИН.

Госбюджет как зеркало...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Есть одна любопытная цифра и в плане валютных доходов и расходов Кабинета министров. Доходы в основном предполагаются сформировать за счет покупки валюты из резервных средств Нацбанка в сумме 105,7 млн. USD. В расходных статьях на содержание КМ средств на их покупку не предусмотрено — они спрятаны в статье "расходы, связанные с внешнеэкономической деятельностью" — 7,85% расходов бюджета. В принципе это немного, поскольку в будущем году надо уже выплатить около 60 млн. долларов по обслуживанию ранее полученных кредитов. И данная статья в бюджете будет постоянно нарастать из года в год. Другое дело — почему в плане доходов Кабинета министров отсутствуют поступления от консульских учреждений за рубежом, которые, как известно, зарабатывают немало валюты.

Представляет определенный интерес и расшифровка средств, привлекаемых на покрытие дефицита бюджета. Половина дефицита — 1,325 трлн. руб. или 2% от ВВП за счет кредитов Нацбанка, 1,3 трлн. — за счет внешних займов и лишь 130 млрд. — от продажи ценных бумаг правительства. То есть правительство не верит в то, что собственные предприниматели и население дадут ему свои деньги на коммерческой основе — под определенный доход от реализации государственных ценных бумаг. И правильно делает — никто ему не поверит.

Впрочем, постатейное планирование доходов и расходов бюджета — это "святое" право правительства, и Верховный Совет, по большому счету, не должен вмешиваться в него. Он должен принимать или отвергать бюджет целиком.

Важно, однако, другое. Государственный бюджет Республики Беларусь, принятый на 1995 год — это бюджет типично социалистического государства в худшем значении этого слова. В нем ни слова не сказано о государственной поддержке частного предпринимательства (за исключением 41 млрд. рублей на поддержку фермерских хозяйств), развития малого и среднего бизнеса, об инвестиционном использовании средств от приватизации госсобственности (доходная статья от приватизации вообще отсутствует в республиканском бюджете). Зато есть положения о ведомственном жилищном фонде при местных Советах, об аккумуляции 15% амортизационных отчислений министерствами, 16% прибыли сельхозпредприятий облисполкомами и т. п. Тем самым последние получают мощные рычаги в перераспределении финансовых ресурсов, а, следовательно, в распространении дополнительных властных полномочий на зависимых от них субъектов хозяйствования. Если считать, что бюджет — это лицо государства, то думающие граждане Беларуси получили полное представление об истинном облике новой власти.

Валерий БЕЛИЦКИЙ.



Есть проблемы?

Валютное обозрение

За третью неделю января курсы доллара и марки практически не изменились как на МВБ, так и в наличном обороте. Курс RUR снизился на 3,3%.

В понедельник 16 января курс USD упал на 20 рублей и лишь в среду поднялся на 40, после чего застыл на отметке 11.740. Немецкая марка по инерции выросла 16 января на 140 пунктов, поэтому во вторник ей пришлось упасть на 200, дабы соответствовать остановившемуся USD. И только российский рубль избежал колебаний — его курс упал в понедельник, затем во вторник и, наконец, в пятницу достиг уровня 2,90 (на 10 копеек или на 3,3% меньше, чем неделю назад).

Соотношение дол-

лар/марка держится у нас на мировом уровне 1,54-1,55, а вот российский рубль дорожает: покупать его на МВБ 20 января было бы на 3,4% накладнее, чем в Москве. Действительно, "наш" кросс-курс равен 4.048, а курс ММВБ достиг в пятницу лишь 3.916. Таким образом, курс RUR в Минске падает слишком медленно, а доллар не падает вообще.

Наступившее торможение долго не продлится. Уже спешит на МВБ "Белтрансгаз" с новыми заявками на покупку, уже вступают в новый

финансовый год хорошо отдохнувшие бизнесмены, уже подбивают баланс в бухгалтериях экспортно-импортных фирм. Так что хотя бы до 12.000-12.200 доллар поднимется и потянет за собой марку (до 7.750-7.850). Курс RUR составит 2,85-2,90.

Кое-кому, впрочем, эта тенденция не нравится: Президент Лукашенко создал комиссию "по изучению проблем курса белорусского рубля" (оказывается, у курса есть проблемы) во главе с нардепом Петром Прокоповичем, известным знато-

ком различных проблем.

Не совсем понятно, что будет изучать комиссия, но общая мысль ясна: не дело, когда наша зарплата в пересчете на доллары тянет на 20-25 USD. Другие задумались бы об эффективности производства, снижении налогов, поощрении экспорта. Но проще, конечно, назначить комиссию и этим взбаламутить валютный рынок.

Что она придумает? Устанавливать курс на основе равенства цен потребительских корзин в Беларуси и России (на США явно не заманутся)? Было. Контролировать МВБ вплоть до прекращения торгов? Было. Устанавливать курс обязательной продажи части валютной выручки ниже биржевого? Было, было...

Александр БУРДА.

Состояние финансового рынка Республики Беларусь на 20.01.95							
20.01.95	Курс НБ РБ	Итого торгов на МВБ	Курс обмена нал. валюты в КБ		Внебанковский рынок 20.01		
			покупка	продажа	покупка	продажа	
USD	11.740	11.740 (+0,17%)	11.550 (+0,83%)	11.860 (+0,33%)	12.150 (-0,81%)*	12.600 (-0,05%)*	
DM	7.648,21	7.570 (-0,39%)	7.450 (+2,05%)	7.700 (+0,65%)	—	—	
RUR	2.95	2.90 (-3,33%)	2.55 (0%)	2.90 (-4,91%)	2.92 (-1,68)	3.08 (-3,14%)	
KRB	0.093	0.097 (+5,5%)	—	—	0.088 (+14,3)	0.098 (+15,3)	

* Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безналичный расчет; для мягких валют — средний курс дилинговых операций у финансовых компаний.

Служба информации ассоциации RONAS тел.: (0172) 31-10-97, 32-10-23; факс: 32-87-15, E-mail: alex@ron.belpak.minsk.by

СКВ-гайджест

Доллар США вырос на торгах Лондоне 17.01.95 г. с 1,5282 DM и 98,125 Y до 1,532 DM и 99,075 Y. Причиной этого аналитики считают успехи американской экономики, которые отражены в свежее опубликованных статистических данных. Так, рост выпуска промышленной продукции в декабре составил 1% — рекорд последних двух лет. Эта и другие цифры говорят о том, что Федеральный резервный банк США, возможно, повысит процентные ставки — считает обозреватель "FT".

Канадский доллар упал ниже самого обвального курса последних девяти лет. На торгах 17.01.95 г. он составил 1,4205 CS по отношению к USD. Аналитики считают одной из причин этого кризиса создание условий для повышения Fed процентных ставок, что сделает невозможным удержание канадских процентных ставок на конкурентоспособном уровне.

Кросс-курсы валют							
17 января 1995 г.	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	дат. крона	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,566	2,399	8,294	9,454	2514	155,1
доллар США	0,639	1	1,532	5,296	6,037	1605	99,04
нем. марка	0,417	0,653	1	3,457	3,941	1048	64,65
фр. франк	1,206	1,888	2,892	10,0	11,40	3031	187,0
дат. крона	1,058	1,656	2,538	8,773	10,0	2659	164,1
итал. лира	0,040	0,062	0,095	0,330	0,376	100,0	6,169
яп. иена	0,645	0,010	1,547	5,348	6,095	1621	100,0
ЭКЮ	0,789	1,236	1,893	6,546	7,462	1984	122,4

фр. франк, дат. крона — 10,00, итал. лира — 100,00, яп. иена — 1000,00

Подготовила Татьяна НОВИКОВА.

Опыт

Управление прибылью: не иллюзия, а реальность

Сегодня перед руководителями всех предприятий стоит задача научиться управлять прибылью. Достаточно ли для этого закончить краткосрочные курсы, семинары или нанять консультанта? Вряд ли. Если вы действительно хотите управлять прибылью и повысить производительность на своем предприятии, необходимо разработать стратегию управления прибылью.

При умелом управлении предприятие сможет не только выжить, но и развиваться.

"В неспокойные времена первейшая задача управления — обеспечить способность организации к выживанию, обеспечить ее структурную прочность и надежность, ее способность пережить удар, приспособиться к внезапной перемене и воспользоваться новыми возможностями".

П. Друкер, американский специалист по менеджменту.

Измерение прибыли

Для получения желаемого результата (прибыли, продукта) нужно знать, как функционирует предприятие и уметь управлять его динамичными процессами. Нельзя управлять предприятием, если вы не можете измерить результаты его работы. Только измерение, оценка и сопоставление дают направленность и смысл хозяйственной деятельности.

Умение управлять зависит от использования знаний и информации, необходимых для принятия решений. Критерий деятельности руководителя — результативность (продукт) и эффективность (экономичность) всего предприятия. Он может и должен оценивать значение каждой единицы ресурсов для получения конечного продукта тем или иным способом (технология). Причем оценивать заранее.

С прагматической точки зрения, цель измерения и оценки производительности заключается в улучшении функционирования предприятия как еди-

го целого и его конкурентных позиций. Этот процесс не менее важен, чем другие функции управления, но им все время пренебрегали. Сегодня это недопустимая роскошь, что уже становится очевидным. Например, Ассоциация лизинговых предприятий РБ использует в своей деятельности компьютерную программу оценки прибыли (финансового результата), которая служит базовым модулем системы управления прибылью.

Нельзя судить о деятельности предприятия или об эффективности использования ресурсов на основании лишь одних доходов и расходов (величины прибыли), поскольку они не дают полной картины сложных взаимосвязей между внутренними и внешними факторами. В то же время с помощью модели на основе той же информации, которая используется для исчисления доходов и расходов, можно намного глубже и полнее взглянуть в процесс образования прибыли. (Окончание на 12-й странице).

ОБНАЛИЧИВАЕМ

в Санкт-Петербурге
и Северо-Западном
регионе России.

Тел.: (812) 271-09-69.

Еще раз о подоходном налоге

Новое налоговое законодательство, действующее с 1.01.95 г., изменило саму методику расчета подоходного налога с граждан. В связи с этим требуется уточнения сообщения ИБРК № 2/95 г. о порядке исчисления подоходного налога.

Возможного недоразумения можно было бы избежать, если бы законодатель внес в заголовок и первую строку таблицы ст. 8 Закона "О подоходном налоге с граждан", и формулировку "размер месячного облагаемого дохода", ведь именно это и имелось в виду.

Как сообщили корреспонденту "БР" в республиканской ГНИ, теперь налог взимается в зависимости от размера месячного облагаемого дохода. Иначе говоря, из месячного дохода гражданина вначале вычитается льготная часть (одна МЗП по месту основной работы, как это предусматривает подпункт "и" п. 1 ст. 3 Закона) и лишь затем исчисляется подоходный налог по ставкам таблицы ст. 8.

Таким образом, в отношении месячных доходов имеет силу только одна таблица (ст. 8 Закона), которую мы повторно публикуем:

Размер месячного дохода	Сумма налога
До 300.000 руб.	9% с суммы дохода
От 300.001 до 450.000 руб.	27.000 руб. + 12% с суммы, превышающей 300.000 руб.
От 450.001 до 600.000 руб.	45.000 руб. + 15% с суммы, превышающей 450.000 руб.
От 600.001 до 900.000 руб.	67.500 руб. + 20% с суммы, превышающей 600.000 руб.
От 900.001 до 1.800.000 руб.	127.500 руб. + 25% с суммы, превышающей 900.000 руб.
От 1.800.001 до 2.400.000 руб.	352.500 руб. + 30% с суммы, превышающей 1.800.000 руб.
От 2.400.001 до 3.000.000 руб.	532.500 руб. + 35% с суммы, превышающей 2.400.000 руб.
От 3.000.001 руб. и выше	742.500 руб. + 40% с суммы, превышающей 3.000.000 руб.

Второй вопрос: как рассчитывается льгота, предусмотренная введенным с 1.01.95 г. новым подпунктом "к" п. 3 ст. 4 Закона?

Напомним формулировку этого подпункта: сумма налога понижается "для рабочих, служащих и приравненных к ним по налогообложению граждан по заработной плате и другим видам денежных вознаграждений — на сумму налога, исчисленного исходя из месячной минимальной заработной платы на каждого ребенка до 18 лет и иждивенцев у каждого гражданина. Аналогичная льгота предоставляется гражданам, осуществляющим предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, по доходам от этой деятельности при отсутствии у них другого основного места работы."

Поскольку сейчас МЗП равняется 30.000 руб., то льготированная сумма налога составит $30.000 \times 9\% = 2.700$ руб. Следовательно, если гражданин имеет одного ребенка до 18 лет или иждивенца, то его налог, исчисленный по таблице ст. 8, уменьшается на 2.700 руб.; если двух детей до 18 лет или иждивенцев — налог уменьшается на 5.400 руб.

Пример 1. За январь доход гражданина по месту основной работы составил 320.000 руб. Гражданин имеет одного ребенка до 18 лет.

Расчет. Поскольку доход получен по месту основной работы, из суммы доходов вычитается 30.000 руб. (январская МЗП): $320.000 - 30.000 = 290.000$ руб.

По таблице исчисляется налог — 9% с суммы облагаемого дохода: $290.000 \times 0,09 = 26.100$ руб. Из исчисленного налога вычитается льготированная сумма на одного ребенка: $26.100 - 2.700 = 23.400$ руб. Итого удерживается подоходный налог 23.400 руб.

Для родителей, воспитывающих трех и четырех детей в возрасте до 18 лет, как известно, существует льгота — снижение суммы налога на 50% (подпункт "и" п. 3 ст. 4 Закона), а для имеющих на иждивении трех и более человек — снижение суммы налога на 30% (только

по основному месту работы согласно подпункта "в" п. 3 ст. 4). В этих случаях рассчитываются оба варианта льгот — как снижение суммы налога на 30 или 50%, так и уменьшение суммы налога на 2.700 руб., умноженные на число иждивенцев или детей до 18 лет. Принимается тот вариант, который предусматривает наименьший размер налога (согласно п. 5 ст. 4 Закона).

Пример 2. За январь доход гражданина по месту основной работы составил 320.000 руб. Гражданин имеет на иждивении трех человек.

Расчет. Поскольку доход получен по месту основной работы, из суммы доходов вычитается 30.000 руб. (январская МЗП): $320.000 - 30.000 = 290.000$ руб.

По таблице исчисляется налог — 9% с суммы облагаемого дохода: $290.000 \times 0,09 = 26.100$ руб. Затем рассчитываются два варианта:

1. Льгота 2.700 руб. на каждого иждивенца: $26.100 - (2.700 \times 3) = 18.000$ руб.

2. Льгота 30% по всей сумме налога: $26.100 \times 0,7 = 18.270$ руб.

Поскольку первый вариант предусматривает наименьший размер налога, то удерживается подоходный налог 18.000 руб.

Бухгалтерия



На поклон к национальному инвестору

Проблема

Без кредитов Дела не сотворишь

Капиталы отечественных предпринимателей, составляющие сегодня по официальным данным 3 млрд. USD, могут стать основным источником инвестиций.

Перспективы белорусской экономики напрямую зависят от положения на инвестиционном рынке. Пока он на 90% заполнен государственными вложениями, которые постоянно снижаются. За последние три года их объем уменьшился в два раза. В 1994 году инвестиции "подтаили" еще на 25% в сравнении с 1993 годом.

Больше всех страдает производственная сфера, где объем капиталовложений упал в три раза по сравнению с 1991 годом, а износ основных фондов достиг почти 50%.

Инвестиционный вклад новорожденных субъектов хозяйствования — ассоциаций и акционерных обществ — составляет пока мизерную сумму в 250 млн. рублей. Комбанки сжали за два года кредитную массу в валовом внутреннем продукте с 70 до 22%, а иностранные инвесторы вложили 49 млрд. рублей (1% в общей структуре капиталовложений).

Очевидно, что государственные инвестиции будут сокращаться, а компенсировать их придется за счет негосударственных источников — вложениями отечественных и иностранных негосударственных структур. Однако чтобы их привлечь, нужна гибкая инвестиционная политика, новые критерии и методы ее реализации.

Пока в РБ нет органа, который бы рассматривал вопросы инвестиций в комплексе. Хотя есть много инстанций (в лице Минэкономики, Минфина, Минвнешэкономсвязей), дублирующих функции друг друга. Получается, что целый "пирог" инвестиций разобрали и каждый слой выпекают по отдельности. Причем "слой" иностранных инвестиций печется отдельно, в отрыве от сферы производства и услуг.

В кругах, близких к правительству, пришли к пониманию проблемы и изучают варианты решения этого управленческого кризиса.

На мой взгляд, орган, занимающийся вопросами инвестиций, надо создавать в Министерстве экономики. Именно здесь формируется ткань экономических программ республики, разрабатываются первичные пакеты законопроектов.

С помощью этой структуры в одном органе управления будут сконцентрированы все вопросы разработки государственной инвестиционной политики. Определяются подходы к разработке и экспертизе инвестиционных проектов. Наконец, процесс инвестирования капитала превратится в непрерывный.

Предложенный подход официально поддержан всеми министерствами республики, облисполкомами, Минским горисполкомом и Национальным банком. Важно, что сосредоточение этих функций в Минэкономики не потребует новых затрат из бюджета, а наоборот, сократит их за счет передачи соответствующих обязанностей из других министерств. Следующим шагом, "тонизирующим" инвестиционный процесс, могло бы стать образование в республике государственной инвестиционной организации на принципах финансово-промышленной группы.

Теперь еще об одной идее, связанной с привлечением инвестиционных денег. Речь идет о "транзитном" капитале (поначалу из стран СНГ). Известно, что предприниматели из-за жесткой фискальной политики по отношению к валютной выручке вынуждены искать для нее прибежище за рубежом. Если бы удалось задержать эти "горячие" деньги в Беларуси, многие проблемы, связанные с инвестированием капитала, можно было бы решить. Мешает отсутствие либеральных условий для притока иностранных депозитов и, в первую очередь, гарантий исключительной конфиденциальности в отношении "банк-клиент". Важнейшая проблема — отсутствие стабильности законодательства.

По мнению банковских специалистов, для привлечения "транзитных" капиталов надо решить несколько практических вопросов:

- внести изменения в банковское законодательство и обеспечить упрощенную процедуру регистрации банков и повышенную конфиденциальность вкладов путем принятия специального закона;
- скорректировать налоговую систему в направлении развития финансовых институтов;
- привлечь в республику

иностранные банки, традиционно работающие в оффшорных зонах.

Бесспорно, что для РБ крайне необходимо сотрудничество с международными финансовыми институтами (МФИ), которым здесь принадлежит особая роль, иностранными государствами-кредиторами, частными экономическими структурами. Размеры мирового ссудного и предпринимательского капитала впечатляют. Годовой уровень кредитования, например, МФИ оценивается в 35-40 млрд. USD, в том числе МВФ и МБРР — 28 млрд. USD. Однако в сфере влияния, к примеру, МВФ находится 167 стран мира, из них 55 выполняют программы фонда. И Беларусь — лишь одна из них. Кроме того, кредиты являются наиболее обременительной формой использования иностранного капитала в национальной экономике и поэтому должны привлекаться крайне осторожно, лишь при условии их эффективного использования. У нас же 20% кредитных инвестиционных проектов пока не являются валютоокупаемыми.

Инвестиционные капиталы индустриальных государств (Японии, ФРГ и т.д.), составляющие 120 млрд. USD, активно используются в США, других развитых странах и почти не доходят до нас.

Объем частного рынка капиталов оценивается в 543 млрд. USD. Однако эти деньги предоставляются под высокий процент на коммерческих условиях.

Теперь реально взвесим наши достижения в области привлечения иностранных инвестиций.

Объем кредитных ресурсов, полученных от МФИ и иностранных государств и направленных на инвестирование (что, кстати, до недавнего времени являлось главной коммерческой тайной Минвнешэкономсвязей), составляет почти 240 млн. USD. В пересчете на национальную валюту — 1% в общей структуре капиталных вложений.

Положение с прямыми иностранными инвестициями еще более удручающее — 22 млн. USD на 1,8 тысячи совместных и иностранных предприятий. Причем эти средства, в основном, внесены в виде неденежных вкладов в уставные фонды. Таким образом, большинство иностранных инвесторов пока лишь формируют структуры для своей предпринимательской

деятельности, не наполняя их финансовыми средствами.

Все чаще западные экономисты высказывают мнение, что иностранный капитал — это фактор, необходимый для ускорения национального развития, дополняющий внутренние возможности государства. Нехватку национального капитала они рассматривают как неумение мобилизовать и использовать имеющиеся ресурсы.

В условиях пока еще монополизированной экономики и длительного переходного периода разумнее ставить вопрос о расширении технической помощи Запада для углубления использования своего капитала (передача технологий, оборудования, подготовка проектов и программ развития, их экспертиза, повышение квалификации кадров) и лишь затем — о привлечении иностранных инвестиций, лучше — прямых и портфельных.

По сведениям Национального банка, капиталы отечественных предпринимателей сегодня составляют 3 млрд. USD. Привлечение даже части их могло бы изменить экономическую ситуацию. Но это возможно лишь при наличии правовых условий и твердых гарантий. Безусловно, надо применять новые методы инвестирования: залоговое право, лизинг, вексельное обращение и другие.

По мнению ряда авторитетных юристов и экономистов, необходимо усовершенствовать правовую базу. Для этого необходимо разработать несколько новых законопроектов: "О концессиях", "О хозяйственных объединениях", "О финансовых ценных бумагах", а также усовершенствовать уже принятые законы: "Об инвестиционной деятельности", "О предпринимательстве" и другие. Считаю, что нужен один закон об инвестиционной деятельности, а не два, которые существуют сейчас.

Надо смелее переходить к политике протекционизма по отношению к своим предпринимателям. Атмосфера доброжелательности к национальным инвесторам, создание для них режима наибольшего благоприятствования заодно подает добрый сигнал и их коллегам с Запада и Востока.

Валерий ДРОЗД,
начальник отдела инвестиций
Министерства экономики РБ.

Перед белорусской экономикой встала жесткая дилемма, которая терзает многие умы: продолжение инфляционного инвестирования хозяйства убийственно, но и перекрытие финансового края смертельно для производства.

Автор открытого письма председателю правления Национального банка С. Богданкевичу предлагает свой вариант решения этой проблемы.

Уважаемый Станислав Антонович!

Совершенно искренне считаю Вас наиболее последовательным сторонником рыночных реформ в нынешнем составе правительства. Вы не раз доказывали это делом. Поэтому даже в тех случаях, когда очередная директива Национального банка выглядела недостаточно рыночной, хотелось отнести это к издержкам производства. И чаще всего по прошествии некоторого времени подобные решения корректировались.

Директива, о которой пойдет речь, столь судьбоносна для нашей и без того тщедушной экономики, что считаю своим долгом сделать все возможное для максимального сокращения сроков ее корректировки.

Речь идет о недавнем установлении ставки рефинансирования на уровне 40 процентов в месяц.

Когда нам говорят о том, что 150 фирм, занимавшихся торговлей нефтепродуктами, грабили население и разрушали экономику, имея легкую добычу, всякому стороннику здоровой конкуренции ясно, что в решении ограничить число "грабителей" четырем ничего рыночного нет.

О Вашей директиве так не скажешь. Несколько последних лет не было более легкого и более "подрытого" заработка, нежели игра на дешевых кредитах. Любой предприниматель, считающий себя еще и гражданином, вынужден будет признать абсолютно рыночным и своевременным Ваше настойчивое стремление сделать кредитные ставки положительными. Это, конечно, недостаточное, но совершенно необходимое условие борьбы с инфляцией.

Тем не менее, судя по отзывам банкиров, в последние две-три недели всякого рода кредитование в республике практически прекратилось. Осмелюсь предположить, что дело не в самом факте повышения процентных ставок до положительного уровня. В этом случае следовало бы просто потерпеть, руководствуясь тем простым соображением, что во всем мире так работают, и наши должны. Дело, видимо, в конкретном механизме повышения ставок, к которому привыкнуть невозможно.

Сужу по себе. Для запуска строительной программы "Рациональный дом" мне нужен кредит порядка ста миллионов рублей. Примем для простоты, что курс на момент взятия кредита — 10 тысяч за доллар. Стало быть, возьму я всего 10 тысяч долларов: на проекты, рекламу и прочие мелочи. Но во что мне это выльется?

Уже спустя месяц после взятия кредита я должен буду заплатить за него проценты — 45 миллионов (в 5 миллионов я оцениваю банковскую маржу). К этому времени курс должен достигнуть 14 тысяч за доллар, поскольку именно к 40% ожидаемой инфляции привязана новая ставка рефинансирования. Значит, в валютном выражении я должен буду заплатить 3.214 долларов. То есть 32 с лишним процента ежемесячных! После подобных расчетов я вышел из банка, чтобы отдышаться.

Понимаю, дальше будет легче. К следующей выплате доллар подрастет еще на 40%, и очередная выплата составит "всего" 2.296 долларов, потом 1.640 и так далее, приближаясь к нулю. Но как пережить первые месяцы, если программа построена так, что вначале надо только тратить? А ведь так построено большинство серьезных программ. И все они новой директивой практически режутся под корень.

Вы, верно, спросите, а как такие программы осуществлялись до того? Да, проблема эта терзала нас и раньше, с того самого дня, когда Национальный банк запретил отсрочки по процентам. Но, во-первых, удельный вес процентов был не так велик. Можно было перекрывать их доходами от другой деятельности. При

новых ставках это будет под силу немногим. Во-вторых, не так ревностно следили за целевым использованием кредитов. Брали кредит несколько больше, чем нужно для дела, избыток конвертировали, а потом ежемесячно частями продавали валюту за рубли, расплачиваясь по процентам. Химия, конечно, а что делать?

Сейчас все эти шалости решительно и, должен отметить, профессионально, пресекаются. Но вместе с ними будет пресечено и само Дело, ибо без кредитов его не сотворишь.

В живых, как всегда, останутся лишь те, кто умеет делать деньги из ничего. Специалист по "купи-продай", взявший, как и я, 10 тысяч долларов рублями и вернувший все через месяц, в проигрыше не окажется. 145 возвращенных им миллионов составят в нашем примере 10.356 долларов. Три процента в месяц — многовато, но для коммерческой операции терпимо. Да только от таких ли операций мы ждем подъема экономики?

Ни в коем случае не призываю Вас к отступлению, к отказу от положительных ставок как таковых. Призываю лишь к корректировке методики. Причем корректировке в сторону упрощения. Ведь даже с формально-арифметической точки зрения внедряемая Вами методика безупречна лишь в том предположении, что ежемесячный уровень инфляции сохранится на уровне 40 процентов или ближе к этому. Только в этом случае взятый однажды кредит, равный 10 тысячам долларов, в любой момент его возврата составит вместе с ранее уплаченными процентами те же 10 тысяч плюс маржа. А если инфляция изменит свои темпы? Придется опять менять ставку рефинансирования. Вновь трудное решение, уходящее корнями в политику. Причем решение, на ранее выданные кредиты не распространяющееся. Значит, банки и впредь будут опасаться выдавать долгосрочные кредиты, не способствуя расцвету экономики.

Труден был путь к рублевым кредитам, равным по тяжести кредитам валютным! Но он, слава Богу, пройден (в этом Ваша безусловная заслуга, Станислав Антонович). Так не принять ли валюту в качестве основы во всех расчетах по кредитам? Выдавать рублями, а считать в долларах: сами кредиты и проценты. Удобно, по-моему, всем. Вам вместе с комбанками в этом случае не придется менять ставки после каждого резкого скачка на валютной бирже. Предпринимателям, взявшим кредиты, не придется, вопреки собственной совести, молить Бога о продлении и даже ускорении инфляции.

Кредитные проценты в этом случае распределяются равномерно по месяцам — уже гораздо легче для серьезных заемщиков. Но можно будет пойти и дальше. Коль скоро проценты станут исчисляться в твердой валюте, ни банки, ни бюджет не пострададут, если вновь будут разрешены отсрочки по процентам. Долгосрочные кредиты, на условиях выплаты процентов вместе с возвратом самого займа, окажутся доступны всем, включая начинающих. Но при положительных ставках эти кредиты будут не разорять экономику, а оживлять ее. То есть осуществится то, чего Вы добивались.

Я далеко не банковский работник. Допускаю, что внедрение данного предложения потребует определенной перестройки в банковском учете и отчетности. Но если есть хоть какая-то возможность это осуществить, воспользуйтесь ею, уважаемый Станислав Антонович!

Владимир ЛОПАТИН,
предидент объединения
"Рациональный дом".

Чек — не акция

Согласно подпункта "ф" п. 1 ст. 3 Закона "О подоходном налоге с граждан", налогом не облагаются суммы зарплаты и других доходов граждан, подлежащие налогообложению, направляемые на выкуп имущества госпредприятий, приобретение акций и погашение кредитов, выданных на эти цели.

Прошу ответить, облагаются ли налогом суммы, затраченные на приобретение ИПЧ "Имущество" у граждан предпринимателем в 1994 году, но еще не вложенных в какие-либо акции. Расписки граждан, продававших чеки, с суммами полученных ими денег имеются.

Смутько А. Г., предприниматель, г. Пинск

Казалось бы, этот вопрос должен интересовать граждан, получивших доход от продажи ИПЧ, а не предпринимателя, который учитывает средства на покупку чеков в составе расходов. Кстати, если он не получил какой-либо доход от операций с чеками в 1994 году, то ГНИ может расценить покупку чеков как расходы будущих периодов и исключить из состава расходов за 1994 год со всеми вытекающими последствиями (умышленное искажение отчетности, сокрытие дохода и т.д.).

По существу вопроса следует сказать, что продажа гражданами ИПЧ "Имущество" никак не может быть приравнена к выкупу имущества госпредприятий или приобретению акций.

Поэтому предприниматель, казалось бы, обязан был своевременно удержать и перечислить в бюджет подоходный налог с граждан, получивших от него деньги за проданные чеки. Однако республиканская ГНИ, пользуясь своим правом применять закон на практике, приняла следующее решение:

"Доходы, полученные гражданами от реализации принадлежащих им приватизационных чеков "Имущество", не подлежат налогообложению подоходным налогом с граждан, если они реализованы по номинальной или ниже номинальной стоимости. В случае реализации этих чеков по стоимости выше

номинальной, суммы превышения подлежат налогообложению по ставкам ст. 18 Закона "О подоходном налоге с граждан".

Такой порядок действовал в 1994 году, действует и сейчас. Но нужно учитывать, что решение республиканской ГНИ отнюдь не бесспорно: вполне возможно, что все изменится после ответа Минюста, куда обратилась ГНИ для выяснения этого вопроса.

Дабы не рисковать, на будущее можно предусмотреть следующий вариант: между предпринимателем и гражданином оформляется договор, согласно которому гражданин поручает предпринимателю направить свои ИПЧ на приобретение каких-либо акций и сразу получает за это деньги. Эта сумма не облагается подоходным налогом. Вознаграждением предпринимателя в данном случае могут являться будущие дивиденды по акциям. При продаже акций доходы, ранее освобожденные от налогообложения, подлежат обложению на общих основаниях, так что акции в дальнейшем лучше не продавать, а, скажем, сдавать в долгосрочную аренду.

Александр БУРДА.

Вопрос — ответ

Рынок финансовых услуг

Данные на 20.01.95 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	
АКБ "Новоком", т. 603-401, 603-402*	физич. лица	—	—	400-420	400-480	30 тыс.
Белорусский биржевой банк, т. 691-368, 353-353**	юридич. лица	400	410	420	—	100 млн.
	физич. лица	250	270	384	по дог.	500 тыс.
"Олимп", т. 508-557, 261-436	юридич. лица	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	10 млн.
	физич. лица	384	384	384	390	100 тыс.

* 4 мес. - 400-440%, 5 мес. - 400-460%; ** Для физ. лиц на 12 мес. — по дог.

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
		7 дней	14 дней	21 день	28 дней	
"Олимп", т. 508-557	по договоренности	—	—	—	—	10 млн.

Вклады сроком "до востребования" (для юридических лиц)

Наименование банка	Сумма (руб.)	Процентные ставки			Телефон
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	
Белорусский биржевой банк	до 10 млн.	280% до востребования	—	—	691-368, 353-353
	10-50 млн.	290% до востребования	—	—	
	50-100 млн.	300% до востребования	—	—	

Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 7 дн.	до 15 дн.	до 30 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
Белорусский биржевой банк	BRB	500	—	—	—	—	залог им-ва, банк. гарантии	691-368
"Олимп"	BRB	500	550	580	—	—	страховка, залог им-ва, банк. гарантии	540-131

* Минимальная сумма — по дог.

Межбанковские кредиты (предложение)

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
"Олимп"	BRB	525	545	—	—	—	срочное обязат-во	508-557

* Минимальная сумма — по дог.

Межбанковские кредиты (спрос)

Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
Белорусский биржевой банк	BRB	—	—	—	—	—	срочное обязат-во	683-869
"Олимп"	BRB	430	445	—	—	—	срочное обязат-во	508-557

* Минимальная сумма — по дог.

Эмиссия векселей сроком "по предъявлению"

Наименование банка	Сумма сделки	Процентные ставки (годовые)								Телефон
		2-5 банк. дней	6-12 кал. дней	13-20 кал. дней	21-28 кал. дней	29-45 кал. дней	46-60 кал. дней	61-90 кал. дней	91-180 кал. дней	
Белорусский биржевой банк	1-5 млн.	210	220	230	240	250	260	—	—	337-106, 345-012
	5-10 млн.	220	225	235	245	255	265	—	—	
	10-30 млн.	230	240	250	260	270	285	—	—	
	свыше 30 млн.	240	250	270	280	290	300	—	—	

"Северо-Запад"	10-40 млн.	по дог.	330	350	370	390	410	430	450	269-927, 269-174
	свыше 40 млн.	—	350	370	390	410	430	450	—	—

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)											
		3 банк. дн.	12 кал. дн.	20 кал. дн.	30 кал. дн.	45 кал. дн.	60 кал. дн.	90 кал. дн.	120 кал. дн.	150 кал. дн.	180 кал. дн.	270 кал. дн.	360 кал. дн.
Белорусский биржевой банк, т. 337-106, 345-012	50-1.000 тыс.*	—	—	—	265	—	300	320	—	—	—	—	—
	свыше 1 млн.*	—	—	—	270	—	290	330	—	—	—	—	—
	0,5-5 млн.	220	235	250	260	270	280	300	—	—	—	—	—
	5-10 млн.	230	240	260	270	280	290	310	—	—	—	—	—
	10-30 млн.	240	250	270	280	290	300	315	—	—	—	—	—
	30-100 млн.	250	260	280	290	305	310	320	—	—	—	—	—
АКБ "Новоком", т. 603-401	свыше 100 млн.	260	270	290	300	310	320	330	—	—	—	—	—
	5-10 млн.	270	330	340	370	400	—	—	—	—	—	—	—
	10-50 млн.	340	370	380	400	420	—	—	—	—	—	—	—
	свыше 50 млн.	360	390	410	415	430	—	—	—	—	—	—	—
	свыше 100 млн.	380	410	430	440	450	—	—	—	—	—	—	—
	10-40 млн.	—	355	365	395	405	415	425	435	—	—	—	—
"Северо-Запад", т. 269-927, 269-174	40-1-100 млн.	—	360	370	400	410	420	430	440	—	—	—	—
	100-1-200 млн.	—	365	385	405	415	425	435	445	—	—	—	—
	свыше 200 млн.	—	370	390	410	420	430	440	450	—	—	—	—
	10-40 млн.	—	355	365	395	405	415	425	435	—	—	—	—
	40-1-100 млн.	—	360	370	400	410	420	430	440	—	—	—	—
	100-1-200 млн.	—	365	385	405	415	425	435	445	—	—	—	—

* Для физических лиц.

Учет банковских векселей

Наименование банка	Количество дней до погашения векселя	Учетный процент	Телефон
Белпромстройбанк	по договоренности	—	313-771
"Северо-Запад"	по договоренности	—	269-174

Рынок мягких валют стран СНГ. Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубль

Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма
АКБ "Новоком", т. 603-402, 603-401*	RUR	2,94	2,96	любая
	KIT	170	—	—
	LEI	2.500	—	—
	KRB	0,092	0,094	—
Белорусский биржевой банк, т. 681-111, факс: 395-523, 660-539	BRB/RUR	2,90	3,04	любая
	KRB/BRB	0,090-0,091	0,095-0,096	—
	KRB/RUR	30,5	33,5-34	—

* Возможна взаимная конверсия.

Рынок внебанковских услуг

Наличная СКВ за безналичную СКВ

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП, т. 358-332, 358-612, (0232) 531-168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по поступлению денег на счет

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформ. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ТАНА"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	665-976	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по дог.	организ-я	682-787	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организ-я	231-171	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организ-я	(02251) 68-895	—
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ИН-ЛИ"	262-459, 729-036	оплата до 17.30
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335-732	—

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформ. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ТАНА"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	665-976	предоплата до 16.00
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	682-787	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	231-171	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организ-я	(02251) 68-895	—
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ИН-ЛИ"	262-459, 729-036	оплата до 17.30

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки												Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.	
Трастовая компания "Саквай", т. 340-243*	юрид. лиц, физ. лиц	240-335	265-375	300-435	320-500	355-550	400-650	450-750	495-900	535-1.000	800-1.800	—	—	неогр.
Трастовая компания "Саквай", т. 340-243	юрид. лиц, физ. лиц	—	—	24-46	—	—	24-48	—	—	—	24-50	—	—	USD неогр.

Европейская трастовая компания, т. 520-785	до 1.000 USD	2,6	8	—	16,64	—	—	—	—	—	—	—	—	СКВ нал. или руб. по курсу тп 10\$
	свыше 1.000 USD	2,6	9	—	19	—	—	—	—	—	30,5	41	—	

* 10 мес. — 625-1.200%, 11 мес. — 700-1.500%.

Безналичная валюта за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Доминатор", т. 365-242, 363-343	11.900	12.500	от 10.000 USD	1-2 банк. дня	по поступлению денег на счет

Наличная валюта за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП, т. 358-801, 358-612, (0232) 531-168	ММВБ 0%	ММВБ + (до 8%)	от 1.000 USD	до 1 дня	по поступлению денег на счет
"Доминатор", т. 365-242, 363-343	0,5-1,0%	2,0-4,0%	от 10.000 USD	1-2 банк. дня	по поступлению денег на счет

Безналичная валюта за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГП, т. 358-332, 358-612, (0232) 531-168	ММВБ -(0-0,5%)	ММВБ +(3,0%)	от 1.000 USD	1-2 дня	по поступлению денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Безналичная валюта за безналичные RUR, BRB, KRB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ФО "Еврофинтранс" (дилер АКБ "Олимпийский"), т. 395-460	RUR/BRB	2,95	3,20	от 10 млн.	2 банк. дня (по копии п/п)	постоянно
ФП, т. 358-332, 358-801, 358-612, (0232) 531-168, 558-618	RUR/BRB	2,93-2,95	3,05-3,08	любая	до 1 дня по копии п/п	—
	KRB/BRB	0,088	0,098	по дог.	до 1 дня по поступлению денег на счет	
	UZS/BRB	145	190			
	KTT/BRB	165	205			
"Квадромаркет-Инвест", т. 687-306	RUR/BRB	МВБ -2%	по дог.	от 1 млн.	1 день по поступлению денег на счет	постоянно
"Инвест-Москва", т. 311-341, ф. 209-125	RUR/BRB	МВБ -0,02	МВБ +0,03%	любая	по факту	постоянно
	KRB/BRB	—	МВБ +0,003		по копии п/п	
"Доминатор", т. 358-181, 358-393	RUR/BRB	2,90-2,95	3,15-3,18	от 10 млн.	1-2 банк. дня (по поступлению денег на счет)	постоянно
	KRB/BRB	0,092	0,120	от 1 млрд.		
	KTT/BRB	175	—	от 50 тыс.		
	UZS/BRB	155	—	от 50 тыс.		
	TUM/BRB	—	90 за 1 USD	от 100 тыс.		
	LEI/BRB	2,520	—	от 10 тыс.		
	LTL/BRB	2,975	3,125	от 40 тыс.		
LVL/BRB	21,825	22,935	от 5 тыс.			

СUMMIT SYSTEMS COLLECTION

КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС

Лучшие компьютерные технологии в сочетании с 4-мя уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов.

Три года гарантии на все компьютеры Саммит Системс поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией Hot Line.

Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложнейших сетевых проектов.

ГАРМОНИЯ КАЧЕСТВА, ТЕХНОЛОГИИ И СЕРВИСА

САММИТ Минск: (0172) 342-772, 973-119, 973-419
 САММИТ Hot Line: (0172) 973-323, 342-772
 САММИТ Support BBS: (0172) 973-819

ВПЕРВЫЕ в Беларуси

HIGHSCREEN

самые популярные компьютеры Германии

"Верса компьютерс"
 тел 62 62 67
 тел/факс 62 81 11

Мгновенное переключение! Ваша техника не пострадает от перепадов напряжения. Многочасовая работа сохранится. Специальное программное обеспечение заботливо свернет вашу сеть, а затем отключит сервер.

Самые мощные в Беларуси источники бесперебойного питания

Диапазон нагрузок от 250 VA до 600 000 VA

Стабилизация напряжений без переключения на батареи 140-276 V

MAS Elektronik
 Тел. (0172) 351-201 (5 линий), факс 351-200

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА ДИСПЕРАДО

- Купит безналичные российские деньги
- В кратчайшие сроки регистрирует предприятия в Москве

Телефоны: (0172) 63-45-63, 63-90-48, 63-91-22.

КОМПАКТНЫЙ ФАКСИМИЛЬНЫЙ АППАРАТ САВТООТВЕТЧИКОМ PHILIPS HFC-8

Сертификат Министерства связи РБ. Компактный и элегантный, простой и удобный в использовании. Совмещает функции телефона, автоответчика, факса и копировального аппарата. Автоматический прием и голосовых и факсимильных сообщений.

Dilmor Ltd. Тел./факс: (0172) 34-95-56.

ПОДШИПНИКИ от фирмы "БЕЛСНАБПОДШИПНИК"

- Хотите купить? Звоните! Имеющиеся в наличии получите сразу, нет нужных - доставим на ваш склад.
- Хотите много? Нет проблем - доставим на ваш склад.
- Хотите срочно? Организуем: мы ценим своих клиентов.
- Хотите регулярно? Пожалуйста. Заключим договор.

Хотите сами продать? Поможем! Возьмем на реализацию.

Господа! Работая с нами, Вы экономите время и деньги. Клиенты с предоплатой получают гарантии и скидки.

Тел.: (0172) 446-982, 446-992.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА ДИСПЕРАДО

Термобумага 2.4-2.65\$	Компакт-диски США 1991г.-1993г.
Счетно-денежная машинка MCK-3	Масляные обогреватели 750 Вт

CITIZEN
 Калькуляторы - бухгалтерские: 10, 12, 14-разрядные SDC-8751, 8900, 839, 888, 898; -карманные: SLD-760N. Бизнес-папка FT-211.

Купим б/н российские деньги
 Тел. в Минске: (0172) 63-90-48, 63-91-22.

Фирма **"ТЕХНОПАРКСЕТИ"** проводит для сотрудников коммерческих банков, государственных учреждений и промышленных предприятий семинар на тему **"Способы построения распределенных вычислительных сетей и защита информации в них на базе телекоммуникационного оборудования Penril Datability Networks (США) и Rasal Datacom (Англия)".**

Семинар состоится 25 января 1995 года в 14⁰⁰ в актовом зале Дворца искусств по адресу: г. Минск, ул. Козлова, 3.

Предварительная запись по телефону (0172) 45-20-87.

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ИЗ ЕВРОПЫ

Со склада в Минске и под заказ по самым низким ценам:

- подвесные потолки "Armstrong", "Atena";
- потолочные светильники;
- алюминивые и жестяные радиаторы;
- смесители;
- зеркальная продукция;
- стеклообои.

По вопросам приобретения обращаться по телефонам: (0172) 32-45-19, 39-50-24, факс: (0172) 32-56-83.

МИНИФОТОЛАБОРАТОРИИ

FUJI - NORITSU - AGFA

C-41, RA-4 WATERLESS NEW, SECOND HAND ACCESSORIES

ДОСТАВКА УСТАНОВКА ОБУЧЕНИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

КРАЙНЕ НИЗКИЕ ЦЕНЫ

ТЕЛЕФОНЫ В ВИТЕБСКЕ 0212-362209, 377204 ФАКС 0212-362587

VOLVO

модели 1995года

440GL (89 л.с.)	16.000\$
440GLT (107.5 л.с.)	17.500\$
460GL (89 л.с.)	16.500\$
460GLT (107.5 л.с.)	17.900\$
850GLE (144 л.с.)	23.000\$
850GLT (170 л.с.)	26.000\$
850 T-5 (225 л.с.)	30.000\$

Базовый комплект включает: подушка безопасности; подогрев сидений; ABS; центральный замок; электропривод зеркал и т. д. в зависимости от модели.

БАЗОВЫЕ ЦЕНЫ: (без учета таможенных пошлин, со склада в Минске и под заказ)

ТРИАДОС и К тел. (0172) 69-59-22, факс 69-59-32.
 Минск, 8-й км. Московского шоссе, автостоянка, тел. (0172) 68-09-11.

Фирма "ЛиП" продает со склада в г. Минске:

а/покрышки.....185/82 R15 к/м РАФ;
 а/покрышки.....6.40-13 к/м ИЖ-2715;
 а/покрышки.185/65 R14 к/м Москвич 2141;
 а/покрышки.....205/70 R14 к/м Волга.

Тел. (0172) 266-365. Тел./факс: (0172) 266-366.



распродажа

Бытовая техника

Moulinex

ROWENTA

Самые низкие цены.

Тел.: (0172) 27-80-90.
 Тел./факс: (0172) 76-89-73.

АО "Евроконтакт" предлагает:

презентационные устройства фирмы "InFocus" на основе жидкокристаллических дисплеев, совместимые с компьютерами PC, Macintosh, Sun, а также видео-стандартами PAL, SEKAM, NTSC.

Тел: (0172) 45-45-52, тел/факс (0172) 45-45-51.

Высокое качество оборудования и безупречный сервис.

Одним из важнейших факторов при выборе офисного оборудования является его надежность. Именно поэтому потребители выбирают технику с маркой "Ксерокс". Завидную репутацию компании "Ксерокс" создали не только высокое качество оборудования, но и безукоризненный сервис. Специалисты официального дилера "Ксерокс" - фирмы "БИ-Проект" всегда готовы поддержать репутацию компании "Ксерокс", выехав по первому Вашему запросу.

Представитель в РБ - белорусская компания "БИ-Проект".
 Тел.: (0172) 31-24-93, 31-95-16, 31-95-76.



№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ			МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ГАРАНТИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		ТИП / МГц	своя		HDD	объем	тип / диагональ	время доступа	тип	разр. точек	наличие							шрифты	н.п. акс.
1	Компьютерный класс											под заказ		от 1600	12	МПОВТ	327139		
2	IBM PC	286/10	1		40			mVGA				б/у		от 240	6	ЗРОКУС	647006 / 638629		
3	SOEMTRON	286/12	1	5	// 80		13	VGA		39	256	ISA	D	от 500	6	ДИАЛОГ-МИНСК	558005 / 633779		
4	SUNRISE	286/20	1	4	// 100	IDE/ISA	18	SVGA	+	28	512	ISA	MT	579	12	SUNRISE	344356 / 344470		
5	ADING	386 SX/25	1	16	// 85	IDE	13	SVGA		39	256	ISA	MT	605	12	АДИНГ	783512		
6	ADING	386/7 SX/25	1	16	// 85	IDE	13	SVGA		39	256	ISA	MT	625	12	АДИНГ	783512		
7	EC1863.11	386 SX/25	2	16	// 170	IDE	14	VGA		39	256	ISA	+	680	12	МПОВТ	313549 / 393010		
8		386 SX/33	2	16	// 106			msVGA			256			580	24	ИНФОРМАТИКА	370662 / 374519		
9	NTT	386 SX/33	2	16	// 170			msVGA			256		MT	595	12	ТАИР	769080		
10		386 SX/33	2	16	// 170			msVGA			256			710	24	ИНФОРМАТИКА	370662 / 374519		
11	ADING	386/7 DX/33	64	2	32	// 170	IDE	13	SVGA		39	256	ISA	MT	780	12	АДИНГ	783512	
12	LAND	386 DX/33	8	4	16	// 210	IDE/ISA	15	SVGA		39	256	ISA	MT	1130	14	РЕСТА	784100	
13	LAND	386 DX/33	128	4	16	// 210	IDE/ISA	15	SVGA		39	256	ISA	MT	1145	14	РЕСТА	784100	
14	SUNRISE	386 SX/40	1	16	3.5	// 100	IDE/ISA	15	SVGA	+	28	512	ISA	MT	565	12	SUNRISE	344356 / 344470	
15	SUNRISE	386 SX/40	1	16	// 100	IDE/ISA	15	SVGA		+	39	512	ISA	MT	685	12	SUNRISE	344356 / 344470	
16		386 SX/40	1	64	3.5	// 120	IDE	12	msVGA		28	512	ISA	MT	565	15	ИнтерКомСервис	306401	
17	DAINOVA	386 SX/40	1	5.25	// 170						256		SC	579	15	ДАЙНОВА	302356		
18	IT	386 SX/40	1	16	3.5	// 170	IDE	15	mVGA		256		MT	от 599	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341		
19	DAINOVA	386 SX/40	1	16	// 170						256		SC	616	15	ДАЙНОВА	302356		
20	DAINOVA	386 SX/40	1	16	// 170						256		SC	683	15	ДАЙНОВА	302356		
21		386 SX/40	2	16	// 107	IDE	14	SVGA		39	256		MT	722	24	БЕВАЛЕКС	499011 / 499078		
22	American Logic	386 SX/40	2	16	// 107	IDE	14	SVGA		39	512	ISA	MT	743	36	АмериканЛогик	523312 / 525428		
23		386 SX/40	2	64	// 120	IDE	12	msVGA		28	512	ISA	MT	650	15	ИнтерКомСервис	306401		
24	SUNRISE	386 SX/40	2	16	// 130	IDE/ISA	15	SVGA		28	512	ISA	MT	657	12	SUNRISE	344356 / 344470		
25	DAINOVA	386 SX/40	2	16	// 170					39	256		SC	718	15	ДАЙНОВА	302356		
26	LAND	386 SX/40	2	16	// 210	IDE/ISA	15	SVGA		39	256	ISA	MT	940	14	РЕСТА	784100		
27	SUNRISE	386 SX/40	2	16	// 260	IDE/ISA	14	SVGA	+	39	512	ISA	MT	770	12	SUNRISE	344356 / 344470		
28	MAS	386 SX/40	4	16	// 260	IDE/ISA	13	SVGA		28	512	ISA	MT	899	18	МАС Электроник	351201 / 351200		
29	UNTEC	386 SX/40	4	16	3.5	// 426	IDE/ISA	13	msVGA		28	1	ISA	630	12	МИЛЕСА	335253		
30	IT	386 DX/40	128	2	32	// 107	IDE	15	mVGA		256	ISA		от 740	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341		
31		386 DX/40	128	4	// 107			msVGA			512			733	18	Выс.Технологии	207029 / 207911		
32	American Logic	386 DX/40	128	4	32	// 107	IDE	14	SVGA		39	512	ISA	MT	872	36	АмериканЛогик	523312 / 525428	
33	NTT	386 DX/40	128	4	// 170			msVGA			256		MT	709	12	ТАИР	769080		
34	DAINOVA	386 DX/40	8	4	// 170						256		MT	748	15	ДАЙНОВА	302356		
35	DAINOVA	386 DX/40	128	4	// 170						256		MT	762	15	ДАЙНОВА	302356		
36		386 DX/40	8	4	// 170			SVGA		39	256			814	24	ИНФОРМАТИКА	370662 / 374519		
37	DAINOVA	386 DX/40	8	4	// 170			SVGA		39	256		MT	815	15	ДАЙНОВА	302356		
38		386 DX/40	128	4	// 170			SVGA		39	256			824	24	ИНФОРМАТИКА	370662 / 374519		
39	NTT	386 DX/40	128	4	// 170	ISA		SVGA		39	256		MT	824	12	ТАИР	769080		
40	DAINOVA	386 DX/40	128	4	// 170			SVGA		39	256		MT	829	15	ДАЙНОВА	302356		
41	NTT	386/7 DX/40	128	4	// 170			SVGA		39	256		MT	849	12	ТАИР	769080		
42		386/7 DX/40	128	4	// 170			SVGA		28				890	12	Рефал-Алгоритм	521451		
43		386/7 DX/40	128	4	32	// 170	IDE	12	SVGA	+	28	512	ISA	MT	890	18	СНАМИ	645444	
44	NTT	386 DX/40	128	4	// 210			SVGA		39	256		MT	839	12	ТАИР	769080		
45		386 DX/40	128	4	64	// 210	IDE	12	SVGA		39	512	ISA	MT	906	15	ИнтерКомСервис	306401	
46	NTT	386/7 DX/40	128	4	// 210			SVGA		28	512		MT	845	12	ТАИР	769080		
47	DAINOVA	386 DX/40	8	4	// 250			SVGA		39	256		MT	832	15	ДАЙНОВА	302356		
48	DAINOVA	386 DX/40	128	4	// 250			SVGA		39	256		MT	897	15	ДАЙНОВА	302356		
49	SUNRISE	386 DX/40	128	4	128	// 260	IDE/ISA	14	SVGA	+	39	512	ISA	MT	910	12	SUNRISE	344356 / 344470	
50	SUNRISE	386 DX/40	128	4	128	// 260	IDE/ISA	14	SVGA	+	28	512	ISA	MT	950	12	SUNRISE	344356 / 344470	
51	MAS	386 DX/40	128	4	32	// 260	IDE/ISA	13	SVGA		28	512	ISA	MT	990	18	МАС Электроник	351201 / 351200	
52	NTT	386 DX/40	128	4	// 270	ISA		SVGA		28	512		MT	901	12	ТАИР	769080		
53		386/7 DX/40	128	8	// 452			SVGA	+	28	512		MT	1189	18	Выс.Технологии	207029 / 207911		
54	BM2002	486 SX/25	4	32	// 170	IDE	14	VGA		39	512	ISA	+	940	12	МПОВТ	322043 / 326533		
55	Vectra N2 4/25i	486 SX/25	opt.	4	96	3.5	// 170	Fast-IDE	12	SVGA	1 VLB		D	1670	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552		
56	OLIVETTI M4-40	486 SX/25	8	4	// 170			SVGA		+	28	512		1690	24	ТУССОН	365293 / 365931		
57		486 SX/25	256	4	// 210			SVGA		39	512			940	18	Выс.Технологии	207029 / 207911		
58	LAND	486 SX/25	128	4	48	// 210	IDE/ISA	15	SVGA		28	512	ISA	MT	1248	14	РЕСТА	784100	
59	ACER	486 SX/25	8	4	36	3.5	// 210	IDE	12	UMVA	+	28	512	MT	1446	24	BelComData	494045 / 395142	
60	Intel Champion	486 SX/25	4	32	3.5	// 210	IDE/ISA	15	SVGA		28	512	ISA	MT	1596	14	РЕСТА	784100	
61	OPTIMUS SA	486 SX/25	128	4	128	3.5	// 240	IDE/ISA	9	SVGA	+	28	512	MT	1297	18	СЕМИПЛАН	372540 / 37321	
62	Intel Champion II	486 SX/25	int	4	32	3.5	// 245	IDE/ISA	11	SVGA	+	28	512	LP	от 1258	14	ЗЕМЛЕД	266880 / 206964	
63	SAMSUNG	486 SX/25Q	4	32	// 250								MT	1390	12	ИнтТех К.С.	688034		
64	DTK	486 SX/25	4	64	3.5	// 270	IDE/ISA	11	SVGA	+	28	512	VLB	1059	24	НИИ ЭВМ	346530		
65	Magtron Office	486 SX/25	4	128	// 270	IDE/ISA	11	SVGA		28	1	VLB	+	1258	24	МИКРО EXPRESS	347515		
66	Intel	486 SX/25	4	32	3.5	// 270	IDE/ISA	11	SVGA	+	28	512	VLB	1294	24	НИИ ЭВМ	346530		
67	MAS	486 DX/33	128	4															



№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ			МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА			КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ТАРГАТУБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН							
		ТИП / MHz	cache		установка	макс. объем	FDD		объем	тип / емкость	бренд / доступность							тип	L.R.	разр. точек	память	шина	V.L.B.	а.к.с.
КОМПЬЮТЕРЫ																								
141	NTT	486 SLC2/50	int	2	///	106	ISA	sVGA	39	256	MT	ISA	730	12	ТАИР	769080	346609							
142	NTT	486/7 SLC2/50	int	4	///	170	ISA	sVGA	28	512	MT	ISA	896	12	ТАИР	769080	346609							
143	STRATUM	486 SX2/50	256	2	64	3.5"	260	IDE	14	14	MT	72 pin SIMM, MPR-II	1042	12	ЭЛКО	346609 / 206708	346609							
144	HP Vectra VL2	486 SX2/50	256	4	64	3.5"	210	IDE	12	12	MT	ISA	1375	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
145	ICS	486 SX2/50	256	4	32	///	260	IDE	14	14	MT	ISA, Green	1050	12	ТАИР	369754 / 361592	346609							
146	HP Vectra VL2	486 SX2/50	256	4	64	3.5"	340	IDE	12	12	MT	ISA	1220	12	ТАИР	369754 / 361592	346609							
147	Vectra N2 4/50s	486 SX2/50	opt.	8	64	3.5"	270	Fast-IDE	12	12	MT	ISA	1465	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
148	Vectra N2 4/50s	486 SX2/50	opt.	8	64	3.5"	270	Fast-IDE	12	12	MT	ISA	1810	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
149	HP Vectra M2	486 SX2/50	opt.	8	96	3.5"	270	Fast-IDE	12	12	MT	Integr. LAN	1865	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
150	HP Vectra M2	486 SX2/50	opt.	8	96	3.5"	270	Fast-IDE	12	12	MT	Integr. LAN	1945	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
151	HP Vectra M2	486 SX2/50	opt.	8	96	3.5"	270	Fast-IDE	12	12	MT	Integr. LAN	2000	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
152	NTT	486 DX2/50	256	4	///	210	IDE/ISA	15	15	15	MT	ISA VLB	849	24	ТАИР	769080	346609							
153	LAND	486 DX2/50	256	4	48	///	210	IDE/ISA	15	15	MT	MB-486/GVT-2, DOS, Intel, склад	1412	14	РЕСТА	784100	346609							
154	HP Vectra VL2	486 DX2/50	256	4	64	3.5"	210	IDE	12	12	MT	ISA VLB	1490	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
155	LAND	486 DX2/50	256	4	48	///	210	IDE/MLB	15	15	MT	ISA VLB	1666	14	РЕСТА	784100	346609							
156	Intel Champion	486 DX2/50	256	4	32	3.5"	210	IDE/ISA	15	15	MT	изб.-контр., DOS, Intel, склад	1765	14	РЕСТА	784100	346609							
157	OLIMETTI PCS	486 DX2/50	8	4	///	210	IDE/ISA	15	15	15	MT	AIO, DOS, Intel, склад	1770	24	ТАИР	365293 / 365931	346609							
158	DAINOVA	486 DX2/50	256	4	///	250	IDE	12	12	12	MT	ISA VLB	1053	24	ДАЙНОВА	302356	346609							
159	NTT	486 DX2/50	256	4	///	270	ISA/MLB	15	15	15	MT	ISA VLB, Cxrx	984	24	ТАИР	769080	346609							
160	HP Vectra VL2	486 DX2/50	256	4	64	3.5"	340	IDE	12	12	MT	Cyrix, ISA VLB	1051	24	ИНФОРМАТИКА	370662 / 374519	346609							
161	ACER	486 DX2/50	8	4	36	3.5"	420	IDE	12	12	MT	ISA, Green	1580	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
162	NTT	486 DX2/50	256	4	///	425	IDE	12	12	12	MT	Гейм, граф.карт., Ultra-VGA, Green PC, DOS/Win	1607	24	BeComData	494405 / 395142	346609							
163	Vectra N2 4/50	486 DX2/50	opt.	8	64	3.5"	210	Fast-IDE	12	12	MT	ISA VLB	1071	24	ТАИР	769080	346609							
164	Vectra N2 4/50	486 DX2/50	opt.	8	64	3.5"	210	Fast-IDE	12	12	MT	ISA VLB	1875	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
165	DAINOVA	486 DX2/50	256	8	64	///	250	IDE	12	12	MT	Integr. LAN	1930	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
166	HP Vectra VL2	486 DX2/50	256	8	64	3.5"	270	Fast-IDE	12	12	MT	ISA VLB	1262	24	ДАЙНОВА	302356	346609							
167	NTT	486 DX2/50	256	8	64	///	340	ISA/MLB	15	15	MT	ISA VLB	1830	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
168	HP Vectra XM2	486 DX2/50	256	8	96	3.5"	340	Fast-IDE	12	12	MT	Integr. LAN	1219	24	ТАИР	769080	346609							
169	NTT	486 DX2/50	256	8	64	///	540	Fast-IDE	12	12	MT	ISA VLB	2355	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
170	HP Vectra VL2	486 DX2/50	256	8	64	3.5"	540	Fast-IDE	12	12	MT	ISA VLB	1299	24	ТАИР	769080	346609							
171	NTT	486 DX2/50	256	16	///	730	IDE/ISA	15	15	15	MT	ISA VLB	1695	24	ТАИР	769080	346609							
172	LAND	486 DX/50	256	4	48	///	210	IDE/ISA	15	15	MT	MB-486/GVT-2, DOS, Intel, склад	1575	14	РЕСТА	784100	346609							
173	LAND	486 DX/50	256	4	48	///	210	IDE/MLB	15	15	MT	изб.-контр., DOS, Intel, склад	1815	14	РЕСТА	784100	346609							
174	OPAL	486/7 SLC2/66	16	4	///	170	IDE/ISA	15	15	15	MT	IBM-OLEM, VLB	1222	24	ИВА	325122 / 625173	346609							
175	OPAL	486/7 SLC2/66	16	4	///	170	IDE/ISA	15	15	15	MT	IBM-OLEM, VLB	1279	24	ИВА	325122 / 625173	346609							
176	BBM	486 SX2/66	256	4	128	///	452	IDE/MLB	10	10	MT	Optus Logic, CPU UMC, MPR-II, Ni, нем.конф.	1250	12	ВВМ	643429 / 636450	346609							
177	STRATUM	486 DX2/66	256	2	64	3.5"	260	IDE	14	14	MT	72 pin SIMM, MPR-II	1139	12	ЭЛКО	346609 / 206708	346609							
178	NTT	486 DX2/66	256	4	///	210	IDE/ISA	15	15	15	MT	ISA VLB	949	24	ТАИР	769080	346609							
179	STRATUM	486 DX2/66	256	4	///	210	IDE/ISA	15	15	15	MT	ISA VLB	1109	18	Вис. Технологии	207029 / 207911	346609							
180	DMERSIFIED	486 DX2/66	256	4	128	///	210	IDE/ISA	9.7	9.7	MT	NI, VL COMBO	520705	12	ЮНИЛИ	520705	346609							
181	BeIAM	486 DX2/66	256	4	64	///	210	IDE	12	12	MT	MB-486/GVT-2, DOS, Intel, склад	1311	24	БЕЛВМ	347972 / 348105	346609							
182	LAND	486 DX2/66	256	4	64	///	210	IDE/ISA	15	15	MT	ISA VLB	1483	14	РЕСТА	784100	346609							
183	HP Vectra VL2	486 DX2/66	256	4	64	3.5"	210	IDE	12	12	MT	изб.-контр., DOS, Intel, склад	1585	36	ЕВРОКОНТАКТ	346609 / 206708	346609							
184	LAND	486 DX2/66	256	4	64	///	210	IDE/ISA	15	15	MT	AIO, DOS, Intel, склад	1723	14	РЕСТА	784100	346609							
185	Intel Champion	486 DX2/66	256	4	32	3.5"	210	IDE/ISA	15	15	MT	изб.-контр., DOS, Intel, склад	1836	14	РЕСТА	784100	346609							
186	IBM PS/VP II	486 DX2/66	256	4	3.5"	212	IDE	10	10	10	MT	изб.-контр., DOS, Intel, склад	1139	15	МЕТАТЕР	637113 / 637202	346609							
187	NTT	486 DX2/66	256	4	128	///	260	IDE/ISA	12	12	MT	GoldStar monitor	1165	18	ИнтерКомСервис	306401	346609							
188	SUNRISE	486 DX2/66	256	4																				

Конъюнктура и цены

Мебель, мелкооптовый оборот

В настоящее время человек, приобретающий мебель, находится на социальной лестнице между владельцем автомобиля и телевизора.

В среднем цена добротного набора мебели колеблется между 1.000 и 2.000 USD, то есть от

50 до 100 средних зарплат. Ясно, что редко кто может позволить себе другую мебель, кроме кухонной табуретки, поскольку даже верблюд не сможет обходиться без еды и питья от 4 до 8 лет. А ведь мы живем не в пустыне.

Усредненные цены предложения (Минск, 17.01-23.01.95)

Наименование товара	Цена за единицу USD	кожа-заме- нитель	кожа 100%
Гарнитур "DOVER":			
3-местный диван	610	885	
2-местный диван	475	685	
кресло	330	480	
Гарнитур "SAMARCAND":			
3-местный диван	826	1.200	
2-местный диван	645	930	
кресло	440	645	
Гарнитур "CLUB":			
3-местный диван	1.060	1.500	
2-местный диван	945	1.330	
кресло	600	835	
Набор мебели 3-1-1*	2.020	2.895	
Набор мебели 3-1-1	1.580	2.265	
Набор мебели 3-1-1	1.155	1.675	
Набор мебели 3-2-1	2.355	3.360	
Набор мебели 3-2-1	1.645	2.425	
Набор мебели 3-2-1	1.295	1.885	
Набор мебели 3-2	1.845	2.640	
Набор мебели 3-2	1.330	1.960	

Набор мебели 3-2	1.065	1.540
Набор мебели 2-С-2	1.610	2.320
Набор мебели 2-С-2	1.255	1.815
Набор мебели 3-С-2/2-С-3	1.870	2.695
Набор мебели 3-С-2/2-С-3	1.480	2.140
Гарнитур "MUSTANG":		
высокое раскладное кресло	665	855
пуфик	230	270
Гарнитур "MANHATTAN":		
высокое раскладное кресло	705	900
пуфик	230	270

* 3 — трехместный диван, 2 — двухместный диван, 1 — кресло, С — угловая установка.

Информация предоставлена МПП "Информарк" (система "Информарк"). По вопросу приобретения информации о продавцах обращаться по телефону (0172) 64-43-13.

Сложнотехнические товары, розница

На снижение покупательной способности доллара в первую очередь, как и обычно, отреагировали технически наиболее сложные товары, чья цена в USD повысилась на 20-50%. В целом сохраняется скачкообразность изменения цен, связанная,

прежде всего, с поступлением партий в магазины. Опытные покупатели, замечая, что какой-то товар кончается, скупают остатки, будучи твердо уверенными в солидном наваре при реализации вовремя созданного запаса на базаре.

Розничные цены в г. Минске (госторговля, в тыс. BRB и USD)

Наименование товара	16.03.94	6.12.94		18.01.95		Изменение цен в %		
		BRB	USD	BRB	USD	16.12.94	18.01.95 к 16.03.94	Раз
Телевизор "Горизонт" 51T1418Д	139,84	1.514,240	174	2.700	197	78	1.830	19,3
Телевизор "Горизонт" 51T1441ДВИ	175,6	1.737,060	200	2.899	248	67	1.550	16,5
Телевизор "Горизонт" 51T1510И	180,04	1.814,540	210	3.276,9	280	80	1.720	18,2
Автоматигитоло "Гродно-304"	26,0	235	27	—	—			
Холодильник "Минск-126-1"	182,4	2.334	270	2.904	248	24	1.496	16
Холодильник "Минск-130-3М"	—	2.784	321	4.354	372	56		
Холодильник "Минск- 215-М-1М"	168,0	2.100	242	3.029	258	44	1.703	18
Морозильник "Минск-131"	177,6	1.788	206	2.900	248	62	1.529	16,3
Стиральная машина "Росинка"	141,294	—	—	2.166,08	185		1.433	15,3
Стиральная машина "Мара"	21,3	234	27	286	24,4	22	1.243	13,4
Швейная машина "Чайка-143"	104,5	1.225,9	141	1.225,9	104,7		1.073	11,7
Печь СВЧ "Плутон", (Гомель)	180,0	—	—	1.705,86	197		848	9,5
Эл./миксер "Вихрь"	11,035	84,289	9,7	134,5	11,5	60	1.119	12,2
Эл./миксер МРВ-1Е	10,75	193,557	224	193,557	16,5		1.700	18
Кофемолка ("Термоласт")	4,75	32,5	3,6	416	3,6	28	776	8,8
Соковыжимал- ка "Садовая"	12,310	182,312	21,0	196,3	16,7	8	1.496	16
Кухонный про- цессор "Кулава"	35,1	405,340	46,8	405,340	34,6		1.055	11,6
Эл./гриль ("Белвар")	40,130	371,706	42,8	683,4	58,4	84	1.603	17
Эл. плитка 1 комфор.	5,46	53,0	6,1	—	—			
2 комф.	11,7	120,9	14	—	—			
Эл./кипятиль- ник 1,2 Вт	—	24,518	2,8	24,5	2,1			
Фотоаппарат "Эликс" 35 см.	3,75	109,5	13	109,5	9,4		2.820	29,2
Фотоаппарат "Зенит ЕТ" с объективом "Гелиос 44-7"	10,35	224,5	26	300,427	25,7	34	2.803	29
Эл.дрель	35,85	402,266	46	485,875	41,5	21	1.255	13,6
Эл.утюг ("Белвар")	5,67	41,5-43,5	5	110,0	9,4	153	1.840	19,4
Эл.утюг (Гомель)	—	26,52	3,1	53,550	4,6	102		
Эл.мясорубка без шинковки	20,915	136,91	15,8	205,979	17,6	50	885	9,9
Часы наруч. мужск. "Элек- троника"	1,51	18-23	2,6	18-28	2,3	22	1.754	18,5
Часы наруч. женск. "Элек- троника"	1,5	14	1,6	18-22	1,8	43	1.233	13,3
Часы наруч. кварцев. женск.	2,53	26	3,0	26-60	5,1	130	1.600	17
Часы наруч. механич. женск. хром.	2,86	18-34	3,9	37-60	5,1	87	1.595	17
Часы наруч. механич. мужск.	1,8	16-34	3,9	17-45	3,8	32	1.622	17,2
Часы-будиль- ник эл./мех. "Слава"	—	26,0	3,0	27,950	2,4			
Часы-будиль- ник мех. "Слава"	—	31,2	3,5	40,560	3,5			
Пылесос "Аудра"	31,8	—	—	—	—			
Пылесос "Авто- матик-2000"	—	—	—	2.080,0	177,8			

Сахар:

Ожидается хороший навар

Среди зарубежных аналитиков, пристально наблюдающих в последние два месяца за событиями в России, есть довольно значительная группа специалистов, чей интерес не связан с Чечней (во всяком случае непосредственно). Это эксперты, профессионально работающие на международном рынке сахара.

В конце 1994 года подавляющее большинство сахарных заводов России (84 из 95) завершило переработку сахарной свеклы нового урожая и простаивает из-за отсутствия сырья (еще 6 не могли нормально функционировать из-за недостатка топливного мазута).

Падение валового сбора сахарной свеклы до 13 млн. тонн против 25 млн. в 1993 и 28 млн. в 1990 году было усугублено потерями уже собранных клубней из-за их высокой сахаристости: 14% при обычной в 12%. Сваленная после уборки в бурты прямо на полях свекла горела в буквальном смысле этого слова.

В результате, завершив переработку почти всего урожая, сахарные заводы произвели всего 1,56 млн. тонн сахара (в 1993 году было 2,3 млн. тонн).

Общая же годовая потребность России в сахаре составляет 3-3,5 млн. тонн.

В прошлые годы остальная часть необходимого стране продукта производилась из кубинского сырья в период межсезонья — с момента завершения переработки собственного урожая в декабре

январе и до поступления свежесобранного нового урожая. При нормальной годовой потребности в 2-2,5 млн. тонн сахара-сырца в последние годы Россия постоянно сокращала его закупки. Соглашением на 1994 год предусматривалась поставка 1 млн. тонн сырья в обмен на 2,5 млн. тонн нефти.

Однако реализация сделки затормозилась, и РФ получила лишь 600 тыс. тонн сахара-сырца, поставив 1,5 млн. тонн нефти. Даже если этот контракт будет реализован в полном объеме и удастся своевременно заключить новое соглашение о поставке Кубой в 1995 году по бартеру за нефть еще 1,5 млн. тонн сырья, в первой половине текущего года Россия будет испытывать дефицит сахара в 1 млн. тонн, что составляет до 1/3 годовой потребности.

На основании данных о ходе уборки сахарной свеклы, развитии ситуации было спрогнозировано продавцами, постоянно работающими в этом секторе рынка. Цены начали плавно расти еще в начале сентября и к концу месяца достигли эквивалента 405-425 USD/тонна. В настоящее время стоимость тонны сахара, выработанного из сахарной свеклы, колеблется около 450-500 USD, произведенного из сырья — около 450 USD.

По выкладкам специалистов российского правительства, около 600 тыс. тонн сахара предполагается закупить у украинских производителей, а остальное — импортировать из Европы.

Однако в эти расчеты следует внести существенные коррективы. На Украине уборка сахара осложнилась теми же трудностями, что и в России. Поэтому экспортные

ресурсы сахара будут существенно ниже уровня прежних лет. Одновременно правительство Украины предпринимает усилия по централизации вывоза сахара через концерн "Укрсахар", что должно препятствовать реализации этого товара на рынке СНГ по демпинговым ценам. Есть все основания полагать, что цены на украинский сахар зафиксированы на уровне среднероссийских.

В 1994 году произошло существенное сокращение урожайности сахарной свеклы в Европе, по предварительным оценкам — на 25-30% вместо планировавшихся 10%. Прогнозируется, что ФРГ один из крупнейших производителей сахара в ЕС, уменьшит его производство на 15,7%, и оно составит 3,655 млн. тонн в расчете на год.

И хотя информация о неполадках урожая сахарной свеклы в Австралии несколько сбила волну повышения цен, они зафиксировались на уровне, который, учитывая постоянно растущий курс доллара, делает импорт белого сахара из Европы на российский рынок низкорентабельным (исходная оптовая цена 350 USD/тонна после доставки в российский порт — возрастает до 450 USD/тонна).

Учитывая ситуацию на внутреннем рынке сахара, эксперты комитета России по торговле предлагают ввести ограничения на его вывоз и одновременно снизить пошлины на импорт до пределов, делающих его рентабельным.

В Беларуси сбор сахарной свеклы в 1994 г. составил 1.073,2 тыс. тонн (68% к уровню 1993 г.), закупки — 937,8 тыс. тонн (71%), а производство сахара к ноябрю 1994 г.

составило 104,4 тонн (91,7%). Ожидаемый дефицит сахара, даже если учесть сокращение потребления в последние годы на 30-35%, можно оценить в 100-105 тыс. тонн.

Однако сравнивая оптовые цены на начало 1995 года в Беларуси (280-290 USD/тонна в госторговле и 330-350 — на коммерческом рынке) и России (от 450 USD/тонна), можно ожидать, что значительная часть сахара собственного производства несмотря на административные препоны уйдет туда, где цены выше, то есть в ту же Россию, а импорт этого товара на коммерческой основе (именно по этому каналу сейчас поступает значительная доля важнейшего продукта) полностью прекратится. Учитывая скромные возможности госбюджета, рассчитывать на серьезные госзакупки сахара для реализации в розницу по дотационным ценам не приходится. Встречные поставки в обмен на продукцию предприятий РБ маловероятны по причине того, что серьезных резервов конкурентоспособных товаров попросту нет — как вследствие сокращения объемов производства, так и вследствие необходимости погашения огромной задолженности за энергоносители перед Россией.

Исходя из изложенного, можно считать, что в первом полугодии 1995 года велика вероятность повышения оптовых цен на сахар (минимум до 450 USD/тонна).

Добавив сюда 20-25% розничной надбавки, увидим, что большинство населения РБ ожидает неслыханную жизнь.

Александр АЛЕСИН.

Энергоносители

Дружба — грузбой, а нефтепродукты — врозь!

Итак, наступивший 1995 год ознаменовался, кроме всего прочего, отменой квотирования экспорта нефти и нефтепродуктов Российской Федерации.

В МВЭС РФ не скрывают, что эта мера продиктована, в первую очередь, намерением увеличить валютные ресурсы страны за счет роста вывоза энергоносителей. Дополнительные объемы нефти и нефтепродуктов для экспорта, в условиях сокращения их производства, будут изыскиваться за счет сокращения поставок неплательщикам как внутри России, так и среди стран СНГ.

Для того, чтобы отсеять потенциальных должников, Россия вводит в 1995 году для стран СНГ стопроцентную предоплату за поставки энергоносителей. Оговорка о том, что это будет делаться с учетом финансовых возможностей стран, никого не вводит в заблуждение, а лишь подчеркивает существование и политического подтекста этой меры. Похоже, что в новом году членов Содружества будут держать на более коротком нефтяном поводке.

Однако наиболее любопытным моментом в ситуации, складывающейся на рынке энергоносителей СНГ, является не это. С отменой квотирования правительство РФ потеряло рычаги прямого воздействия на экспорт, находящийся сейчас в руках негосударственных компаний, которые в своих действиях могут руководствоваться соображениями, отличными от господствующими в министерских

кабинетах. То есть выполнение межгосударственных соглашений по поставкам нефтепродуктов больше не подкрепляется государственными гарантиями.

Несмотря на заявления МВЭС о наличии эффективных косвенных регуляторов, проблема с выполнением межправительственных соглашений реально существует.

Один из предлагаемых вариантов ее решения — организация тендеров на право перекачки нефти с предоставлением преимуществ продавцам, осуществляющим поставки по линии госзаказа, так как нефтепроводы — наиболее узкое место на пути следования "черного экспорта" за рубеж.

Сохраняется, хотя и в сильно урезанном виде, институт спецэкспортеров, что оставляет простор для злоупотреблений со стороны чиновников. Если МВЭС РФ поддерживает фирмы, торгующие нефтью и нефтепродуктами, то Минтопэнерго лоббирует нефтедобытчиков, и пока его точка зрения берет верх. Однако требование о регистрации участников внешнеэкономической деятельности согласно списка, подготавливаемого МВЭС, уравнивает шансы.

При всем при том все эти внушительные меры не противопоставляют ничего элементарному экономическому интересу, и, значит, нефть

потечет туда, где за нее больше дадут.

Влияние принятых Россией мер по регулированию нефтяного экспорта может выразиться в том, что, при отсутствии альтернативных источников, цена на импортируемую Беларусь нефть может подняться выше отметки 75 USD/тонна (что приблизительно соответствует мировому уровню за вычетом стоимости доставки).

Много времени потеряно, но и сейчас еще не поздно вспомнить, что есть другие страны, продающие нефтепродукты, и подыскать поставщиков, альтернативных российским. Например, небезызвестное государство Израиль накопило при переходе на природный газ лишние 2-2,5 миллионов тонн мазута, и заводы, производящие этот нефтепродукт, находятся там под угрозой сокращения объемов работ или закрытия. Поиски возможностей применения накопленного и вновь произведенного топлива могут, по мнению министра энергетики Израиля, потребовать новых вложений в размере сотен миллионов долларов.

Конечно, полностью из крепких объятий соседа нам не вырваться, но это позволило бы несколько ослабить нефтяной пресс на нашу экономику и политику.

На биржах мира

Лондон, 17 января 1995 г.

Сырая нефть

\$/баррель, FOB — Сев.-Зап. Европа

Dubai	15,91/16,00
Brent Blend	16,85/16,89
W.T.I.	18,15/18,17

Нефтепродукты

\$/тонна, СИФ

Премиальный бензин	164/165
Газоиль	147/148
Дизель	152/153

Драгоценные металлы

\$/тр. унция

Золото	380,0
Платина	414,50
Палладий	154,75
Серебро	4,875

1 тр. унция = 31,1035 г.

1 фунт = 0,4536 кг.

1 баррель = 158,984 л.

Лондонская биржа металлов

\$/тонна

	закр.	предл. торг.
АЛЮМИНИЙ, 99,7%		
••	2057/2058	2050/2051
3 мес. •	2095/2095,5	2087/2088
МЕДЬ		
••	2973/2976	2983/2985
3 мес. •	2982/2985	2995/2996
СВИНЕЦ		
••	645/646	653/654
3 мес. •	662/664	670/671
НИКЕЛЬ		
••	9660/8670	9550/9560
3 мес. •	9835/9840	9720/9730
ЦИНК высший сорт		
••	1144/1145	1141/1142
3 мес. •	1170/1171	1166/1167
ОЛОВО		
••	6145/6155	6165/6175
3 мес. •	6235/6240	6250/6160

•• — срок поставки — немедленно

3 мес. • — срок поставки — 3 месяца

По материалам Financial Times подготовила Татьяна НОВИКОВА.

ЕС хочет сотрудничать

Средства, выделенные ТАСИС Беларуси:
1991 г. — 8,7 млн. ЭКЮ
1992 г. — 114,6 млн. ЭКЮ
1993 г. — 9 млн. ЭКЮ
1994 г. — 7 млн. ЭКЮ

Консультативная группа оказывает помощь в создании совместных предприятий, заключении долгосрочных договоров с зарубежными фирмами. С этой целью эксперты помогают белорусским предприятиям проводить переговоры с зарубежными партнерами, защищая интересы белорусской стороны, проводят анализ существующих форм контрактов с инновациями, осуществляют поиск возможных партнеров и инвесторов, рынков сбыта, анализируют надежность зарубежных партнеров. За счет Европейского союза мы можем приглашать в качестве консультантов иностранных специалистов, содействуем в организации стажировок специалистов предприятий за рубежом на аналогичных фирмах. Мы оказываем помощь в подготовке заявок предприятий на полу-

Недавно в Минске открылось представительство Консультативной группы Европейского союза, которая работает над проектом "Создание совместных предприятий и подписание долгосрочных коммерческих договоров", входящим в программу ТАСИС. О возможностях сотрудничества с Консультативной группой рассказывает ее руководитель Умберто ГОНСАЛЕС.

чение кредитов Европейского союза под конкретные бизнес-планы, основанные на результатах аудиторских проверок.

В 1991-1992 годах в рамках ТАСИС в Беларуси были начаты проекты по содействию в области производства и распределения продовольствия, приватизации, энергетики и транспорта. В 1992 году программа ТАСИС обеспечила поддержку намеченных в 1991 году проектов. Общий безвозмездный вклад ТАСИС в Беларусь составил 14,63 млн. ЭКЮ.

В 1993-1995 годах приоритетными в сотрудничестве ТАСИС с Беларусью определены три сектора. Ключевой сектор — это реорганизация и развитие предприятий. Правительству будет оказана поддержка в следующих областях: приватизация, конверсия оборонной промыш-

ленности, мелкие и средние предприятия и финансовые услуги. Вторым сектором является производство, переработка и распределение продовольствия. Здесь будет осуществлена программа, направленная на совершенствование земельного законодательства, ценовой политики, развитие выгодных систем поставок, повышение производительности сельского хозяйства Беларуси. Третьим приоритетом является транспорт. Здесь упор будет сделан на развитие автодорожной системы, повышение ее качества до уровня европейских стандартов, улучшение эксплуатации и содержания железной дороги. Не исключена возможность разработки легкого самолета.

Наша консультативная группа принимает заявки на сотрудничество от предприятий любой формы соб-

ственности. В дальнейшем данные об этом предприятии мы вводим в банк данных, а затем рассылаем информацию о западных партнерах, которые хотели бы сотрудничать. О Беларуси пока мало знают, и мы со своей стороны работаем и с потенциальными западными инвесторами, рассказываем им о возможностях республики. В заключение хочется сказать, что мы пришли сюда помогать Беларуси трансформировать ее экономику, а не предоставлять кредиты под сомнительные проекты.

Предприятия, которые изъявили желание сотрудничать с консультативной группой, должны подавать письменные заявки по адресу: г. Минск, ул. Я. Коласа, 65. Группа консультантов Европейского союза. Телефоны: (0172) 66-04-63, 66-06-72.



"Да" за 80 млн. гоичмарок

Польский акционерный банк BRE и немецкий Коммерцбанк подписали официальные условия о партнерстве.

На практике это означает, что немецкий банк стал владельцем около 21% акций BRE. Эта операция будет стоить Коммерцбанку около 80 млн. гоичмарок. На сегодняшний день Коммерцбанк является лидером среди зарубежных инвесторов в польский банковский сектор.

Коммерцбанк обслуживает около 3,5 миллионов клиентов, участвует своим капиталом в 35 обществах финансового сектора и 14 — промышленного и торгового. Наблюдатели полагают, что с приходом нового акционера польский банк начнет гораздо больше инвестировать в

польскую экономику, ибо инвестиции в промышленность — одна из характерных черт Коммерцбанка. Руководство банка намерено учредить специальный отдел по обслуживанию польско-немецкого оборота, а руководство Коммерцбанка даже ставит знак равенства между платежами BRE — Коммерцбанк и Польша — Германия. Между тем, президент Коммерцбанка без всяких сентиментов заявил, что избавится от акций BRE, если они не будут приносить доход.

Коммерческие предложения итальянских фирм

NUOVA INTERFRON S.p.A.
Сектор деятельности: импорт в Беларусь.
Адрес: 16035 RAPALLO (GE) — via Canale, 2.
Телефон: (0185) 273-735.
Факс: (0185) 272-834.
Телекс: 283033 WEIFRO 1 — M. 347831.
Примечание: желают импортировать оборудование в следующих секторах: судостроительные верфи; крупные объекты строительства; черная металлургия; трубопроводы; металлургия.

AERADRIA RIMINI RIVIERA AIRPORT
Сектор деятельности: туризм.
Директор: Марио Пари.
Адрес: Aeroporto Civile — 47045 Miramare di Rimini (FORLÌ).
Телефоны: (0541) 373-132, 371-609.
Факс: (0541) 377-200.
Телекс: 5502 & AER API
Примечание: желают установить активные связи с туристическими агентствами Беларуси.

Торговая палата Равенны.
Сектор деятельности: туризм.
Адрес: Viale L. C. Farini, 14 — 48100 RAVENNA.
Телефон: (0544) 481-463.
Факс: (0544) 218-731.
Телекс: 550-30-81.
Примечание: желают установить контакты с туристическими агентствами.

Предоставлено Посольством Италии в РБ.

Свободная торговля с США

С 1 января 1995 года правительство Израиля отменены таможенные пошлины на товары из США. В соответствии с Соглашением о свободной торговле, подписанном между странами в 1985 году, отменяются пошлины

на все товары, импортируемые из США. Этот шаг является собой завершающую стадию Соглашения и распространяется на текстиль, обувь, бытовые приборы, такие продукты питания, как мука, молочные про-

дукты, консервы.

Источник — посольство Израиля в РБ.

Израиль

Польша: опыт трансформации экономики

В минувшем году именно в польской промышленности отмечены самые высокие темпы роста в Европе. Рентабельность польских предприятий составила 4,6% против 3,6 в 1993 году, прирост национального продукта — 4,5%. В этом году польское правительство планирует увеличить национальный продукт на 5%, снизить инфляцию до уровня 17% в год (в прошлом году она составила 30%). Удельный частного сектора во внешнеторговом обороте в 1994 году достигло 50%, в целом экспорт увеличился на 18,1%. Дефицит бюджета был равен 4%, как и планировалось правительством. Вместе с тем, в Польше продолжают оставаться бесплатными здравоохранение и образование, сохранены льготы для социально незащищенных слоев населения. Польское правительство планомерно работает над реализацией двух программ — "Стратегия для Польши" и "Программа общенационально-экономической политики на 1994-1997 годы". В этом году в Польше ожидается рост темпов преобразования финансового и денежного рынка, улучшение кредитного потенциала польских банков, увеличение инвестиций. Опыт Польши в реформировании своей экономики анализирует первый секретарь посольства Беларуси в Республике Польша Валерий САДОХА.

В январе 1990 года Польша начала осуществлять комплексную экономическую программу, основные цели которой были: стабилизация экономики, переход к рыночной экономике с применением инструментов хозяйственной политики, аналогичных используемым в высокоразвитых странах.

Основным пунктом реформ, как в части, относящейся к стабилизации, так и в части трансформации в рыночную экономику, явилась либерализация цен. Если в 1989 г. около 50% цен были свободными, то в начале 1990 г. — 90%. В конце 1991 г. либерализация цен была практически закончена. Одновременно ведется антимонопольная политика, которая противодействует применению монополийных цен отечественными производителями.

Процесс либерализации отечественных цен создает предпосылки для переноса рыночных импульсов из мировой экономики в польскую. Для нормального развития такого процесса необходимо было либерализовать внешнюю торговлю. Польша отменила практически все ограничения по импорту за некоторыми немногочисленными исключениями (легковоспламеняющиеся материалы, радиоактивные изотопы и специализированное во-

енное снаряжение). Нет также

запретов на импорт и количественных ограничений, за исключением спиртных напитков, автомашин старше 10 лет, автомашин с двухтактным двигателем.

Другим существенным элементом системы открытой экономики является обеспечение свободного доступа к валюте. Польша ликвидировала все формы лимитирования средств на импорт. Валютный рынок был упорядочен следующим образом:

- во-первых, торговые сделки проводятся через банковскую систему, а каждый хозяйственный субъект и физическое лицо могут приобрести валюту для импортных закупок, уплачивая злотыми со своего банковского счета;
- во-вторых, был введен единый курс злотого к свободному конвертируемому валюту, что сопровождалось сильной девальвацией злотого.

Указанные мероприятия в области валютного рынка обеспечивают так называемую внутреннюю конвертируемость злотого, которая необходима для текущих сделок. В свою очередь сделки, касающиеся капитала, остаются под контролем. Получение и предоставление валютного кредита требуют получения индивидуального разрешения Польского

национального банка. Следует упомянуть также о другом существенном эффекте открытости экономики и демополизации внешней торговли. К настоящему времени более 50% товарооборота реализуется через частные фирмы.

Сохранение свободного доступа к валюте без необходимости черпания средств из государственных резервов может обеспечиваться при одновременном проведении твердой денежной политики. Осуществляемая политика процентной ставки обеспечивает ее реальный положительный уровень, который формируется Польским национальным банком исходя из уровня инфляции.

Элементом твердой денежной политики является применение польскими банками принцип соблюдения требований кредитоспособности и обеспечения соответствующих гарантий под кредит.

В 1991 г. необходимо было продолжать политику централизованного регулирования уровня заработной платы. В этих целях применялся налог на сверхнормативную заработную плату.

Существенным новым элементом, введенным в систему оплаты труда на предприятиях, было освобождение от налога на сверхнормативную заработную плату частных и при-

ватизированных фирм. Кроме того, предприятия, которые начали приватизацию путем коммерциализации (преобразование в акционерное общество с исключительным участием Государственной казны), были в 1991 году освобождены от 20 до 50% данного налога при условии, что предприятие не злоупотребило своим положением монополиста и не снизило показателя эффективности по сравнению с предыдущим годом.

В 1990 году были начаты важные преобразования, связанные с приватизацией. Программа приватизации на 1991-1993 гг. предусматривала приватизацию более 50% государственного имущества, в том числе: в 1991 г. — 15%, 1992 г. — 20%, 1993 г. — 20%.

По состоянию на 1 июля 1994 г. в частном секторе работали 8,9 млн. человек (60,5% от общего количества работающих), которые производили 55% ВНП.

Фазой подготовки к приватизации для многих предприятий стала перестройка их структуры. Структурным преобразованием подвергнуты также некоторые секторы экономики, где приватизация проводится не будет. Мировой банк и ряд международных консалтинговых фирм проводят исследования в области изменения структуры таких отраслей как газовая, горнодобывающая промышленность, металлургия. Структурные преобразования являются главной формой адаптации к новым условиям работы тех предприятий, которые были затронуты последствиями падения товарооборота со странами бывшего СССР.

Особой частью процесса приватизации является преобразование форм собственности специализированных предприятий внешней торговли, предполагается, что последние смогут покупать акции приватизированных предприятий других отраслей хозяйства.

В 1990 г. было положено начало реформе налоговой системы. Основной ее целью явля-

ется стимулирование предпринимательства. Новые принципы налогообложения направлены на обеспечение равноправных стабильных условий функционирования для всех хозяйственных субъектов, а в отношении физических лиц практикуется единое налогообложение доходов, независимо от источника. Главным направлением изменений является переход к рыночному хозяйству. В вытекающих отсюда правовых нормах в качестве образца используются испытанные на практике решения, существующие в налоговых системах западных стран.

Следя принципу создания равных условий для всех хозяйственных субъектов, были отменены инвестиционные льготы, за исключением льгот при покупке и монтаже машин и оборудования для молочной промышленности. Вместо выборочных инвестиционных льгот были введены правила, призванные поддержать инвестиции всех хозяйственных субъектов, а именно:

- право вычитать убытки, понесенные в одном финансовом году, из доходов, полученных в течение 3-х последующих лет;
- повышение ставок амортизационных отчислений и переноса стоимости основных фондов, в результате чего предприятия располагают большими средствами на инвестиции;
- освобождение от налога с оборота всех инвестиционных благ, за исключением легковых автомобилей;
- применение нулевых или низких ставок на импортируемые инвестиционные блага.

Был модернизирован налог с оборота, который со 2 марта 1991 г. взимается на границе таможенными органами со всех импортеров.

Налоговые ставки были установлены на том же уровне, что и для отечественных товаров.

Таким образом, было выполнено одно из основных требований ГАТТ относительно налогообложения отечественных и импортных товаров. С

июля 1993 г. введен всеобщий налог на товары и услуги, который заменил налог с оборота. В качестве образца был использован налог на добавленную стоимость (VAT), применяемый в ЕС. Его суть состоит в едином и повсеместном налогообложении продажи и импорта товаров и услуг, за исключением экспортной продажи.

Важная, если не решающая роль в системных изменениях и экономическом развитии Польши отводится иностранному капиталу. В целях улучшения условий функционирования в июне 1991 г. был принят Закон "Об обществах с участием иностранного партнера". Наиболее привлекательным финансовым стимулом для иностранных инвесторов является право на перевод за границу всей прибыли после уплаты налогов. По предложению западных инвесторов отменены правила, по которым новые общества в течение некоторого времени были освобождены от налогов. Льготный период составлял 3 года и мог быть продлен еще на 3 с согласия Агентства по вопросам иностранных инвестиций. В новом законе нашли отражение предложения инвесторов. Отменен автоматизм предоставления налоговых льгот. Такие льготы могут предоставляться только в исключительных случаях и после выполнения следующих условий:

- стоимость капитальных вложений общества составит не менее 2 млн. ЭКЮ;
- хозяйственная деятельность будет осуществляться в районах с высокой безработицей;
- предприятие обеспечит внедрение новых технологических решений или достигнет не менее 20% доли экспорта в общем объеме товаров и услуг.

Трансформация польской экономической системы позволила достичь определенных позитивных перемен начиная с 1992 года.

Дополнение к системе отчетности участников рынка ценных бумаг

В приложении 5 к системе отчетности участников рынка ценных бумаг, опубликованной в 1-м номере "БР" за 1995 год, раздел 1 — "Операции с ценными бумагами" должен быть дополнен рядом показателей: "Совершено сделок на внебиржевом рынке" — сто 030; "в т. ч. с акциями" — сто 031; "облигациями" — сто 032; "векселями" — сто 033; "депозитными сертификатами" — сто 034; "приватизационными чеками" — сто 035; "прочие" — сто 039; "Объем дохода от реализации продукции (работ, услуг)" — сто 040; "в т. ч. по видам профессиональной деятельности": "посредническая" — сто 041; "коммерческая" — сто 042; "инвестиционного фонда" — сто 043; "депозитария" — сто 044; "прочая" — сто 049.



Проекты готовы, будут ли законы?

В комиссиях Верховного Совета РБ и в администрации Президента началась работа над рядом законов, регулирующих рынок ценных бумаг. Они могут быть рассмотрены уже на следующей сессии парламента.

В конце 1994 года Мингосимуществом подготовлен и передан в администрацию Президента проект Закона "О внесении изменений и дополнений в законы РБ "Об иностранных инвестициях на территории Беларуси", "О ценных бумагах и фондовых биржах", "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной

ответственностью", "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности", "Об именных приватизационных чеках". Из администрации он вернулся в Мингосимущество с поправками на нескольких страницах.

Уже в этом году в Кабинете министров закончена работа над проектами законов о доверительном управлении (трасте)

и инвестиционных фондах. Проекты переданы в администрацию Президента и комиссии Верховного Совета. Ожидается, что они могут быть представлены на следующей сессии ВС. Проект закона о доверительном управлении подготовлен в форме президентского указа, что может ускорить ввод его в действие.

Проекты законов имеют

шансы быть принятыми вследствие необходимости развития законодательства при сближении экономики РБ и РФ.

Несколько удачными окажутся новые законы — пока сказать трудно, так как проекты на ранних этапах их разработки были весьма несовершенны.

Долги обратим во благо

Опыт

ФАКТОРИНГ И СЧЕТ-ФАКТУРНЫЙ ДИСКОНТИНГ

Для функционирования рынка ценных бумаг недостаточно выпустить акции, создать биржи и фондовые магазины. Требуется еще наличие условий для котировки акций и выгодной торговли ЦБ.

Одним из индикаторов существования подобных условий является торговля долговыми обязательствами, в частности — вексельное обращение и факторинг. Независимость этого сектора рынка капиталов в РБ объясняется отчасти отсутствием информации о нем. Этот недостаток "БР" и попытается восполнить публикацией серии материалов о развитии факторинга в дальнем и ближнем зарубежье.

Рассмотрим три жизненные ситуации:

1) У вас большое количество должников, которые скрывают вас по рукам и ногам, и из-за недостатка средств вы не можете нормально работать либо принимать участие в перспективных проектах.

2) Вы стоите во главе быстрорастущей компании, у которой имеется большое количество заказов на длительное время вперед, но в настоящий момент вам необходимы финансы для расширения.

3) Вы — экспортер, который начинает осваивать новый рынок сбыта либо посылает большую партию товара незнакомой фирме и хочет застраховать себя от мошенников.

Во всех этих случаях и во многих других вы решите свои проблемы, прибегнув к факторингу либо счет-фактурному дисконтингу (СФД).

Факторинг — это покупка компанией и продажа клиентом своих долгов на продолжительный срок для получения немедленных финансов. Факторинговая компания занимается ведением дел клиента по этим долгам. В частности, она взимает деньги с заказчиков, посылает клиенту ежедневные отчеты о суммах, которые выплачены, баланс вложенных в долги денег, суммы еще не оплаченных долгов. В договоре факторинговая компания может взять на себя риск в оговоренных пределах на тот случай, если должники (заказчики клиента) не выплатят долги.

Указанный вид финансовых услуг имеет мало общего с взысканием долгов. Его главная задача — дать немедленные дополнительные финансы, а не высуживать должников. Общепринятой практикой является немедленная выплата 80% от общей суммы долгов и 20% — позднее.

СФД, также как и факторинг, — покупка долгов клиента на продолжительный срок. Однако клиент здесь ответственен за получение денег со своих заказчиков и за ведение дел по долгам. В этом и есть его основное отличие

от факторинга, которое существенно разграничивает пользователей. Клиенты факторинга — это в основном небольшие и средние компании с оборотом не более 1 миллиона долларов, а у клиентов СФД оборот в среднем 7 миллионов (данные по Великобритании за 1994 год).

Такое положение объясняется тем, что крупные компании не нуждаются в административных услугах. Естественно, что плата за СФД значительно меньше, поскольку уменьшается объем бумажно-административной работы. Плата за эти виды финансовых услуг можно разделить на две части: плата за администрирование, которая взимается в виде процентов с оборота, и плата за предоставленные финансы, которая берется в виде процентов от выделенной суммы. Поскольку плата за услуги сильно зависит от оборота компании, то существует нижняя планка объема оборота для предоставления факторинга и СФД. Для Великобритании, где отмечается значительное возросшая конкуренция в этой области за последние три года, она находится примерно на отметке 75.000 британских фунтов.

	Факторинг	СФД
Администрирование (проценты с оборота)	0,75-3,0	0,15-1,5
Финансовая услуга (процент от сумм)	1,75-3,25	2,0-3,5

Плата за эти виды услуг берется в виде процентов с оборота компании, и поэтому доходы этого сектора растут во времена экономического подъема. Это еще раз показывает существенное отличие таких услуг от взыскания долгов, так как для компаний, занимающихся взысканием долгов, экономический спад не обязательно означает уменьшение их доходов, а очень часто совсем наоборот.

(Продолжение следует).
Николай
ЛУКЬЯНОВ,
эксперт
ООО "Сиап".

ГКО торгуют трое

Ситуация на внебиржевом рынке ценных бумаг в начале года не изменилась.

Продолжает расти число участников рынка, и по-прежнему основной интерес сосредоточен на акциях комбанков. Торговлю ГКО проводят уже три компании — добавилась "Джем-Инвест".

ФМ "Буг-Инвест" поднял цены покупки акций четырех брестских приватизируемых предприятий в соответствии с ростом цены покупки

чеков у населения. ФД "Траст-Активы" начал скупку акций АО "Минский фарфоровый завод" и АО "Коммунарка". Цена покупки соответствует стоимости их приобретения в обмен на купленные у населения чеки.

Внебиржевой рынок ценных бумаг.
Котировки на 20.01.95 г.

Эмитент	Ценная бумага	Номинал	Компания	Покупка	Продажа	Объем за неделю (шт.)
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	1.000	—	с/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Красико-Инвест"	800	1.150	с/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Николь-Инвест"	1.000	—	н/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	1.000	—	3.000
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	"Нац. фондовая Ассоциация"	1.000	—	н/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	1.000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	1.000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	100	"Николь-Инвест"	1.000	—	н/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	ФД "Траст-Активы"	3.000	—	с/н
АКБ "Белвнешэкономбанк"	акции	500	"Инвестиционные технологии"	3.500	—	с/н
АКБ "Дукат"	акции, I, II, III выпуски	1.000	"Финансы и Активы"	5.400	9.000	н/н
АКБ "Дукат"	акции, I, II, III выпуски	1.000	"Инвестиционные технологии"	6.500	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	500	2.400	200
АКБ "БелПСБ"	акции, III и IV выпуски	100	"Albarossia"	400	—	н/н
АКБ "БелПСБ"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	600	—	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1.000	"Albarossia"	1.500	4.000	н/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1.000	"Красико-Инвест"	—	5.000	50
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1.000	"Аспасия"	—	7.000	н/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, III выпуск	1.000	"Albarossia"	—	1.000	н/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, III выпуск	1.000	"Красико-Инвест"	—	1.000	н/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, III выпуск	1.000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	—	1.050	н/н
АКБ "Белорусский народный банк"	акции	1.000	"Инвестиционные технологии"	1.500	15.000	с/н
АКБ "Белорусский народный банк"	акции	1.000	ФД "Траст-Активы"	1.000	—	с/н
АКБ "Поиск"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	350	—	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	500	1.500	90
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Инвестиционные технологии"	600	2.500	100
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Николь-Инвест"	600	1.500	75
СИФ "Дукат-Инвест"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Основной"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Недвижимость"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Трастовый"	акции	2.500	"Финансы и Активы"	—	2.500	н/н
СИФ "Буг-Инвест"	акции	1.000	ФМ "Буг-Инвест"	—	1.000	н/н
АО "Актив & Н Инк"	акции	20.000	ФМ "Ориентир-Центр"	—	20.000	н/н
АО "Минский фарфоровый завод"	акции	5.000	ФД "Траст-Активы"	3.000	—	с/н
АО "Минский лакокрасочный завод"	акции	5.000	"Рамос-Интернешнл"	5.000	—	н/н
АО "Коммунарка"	акции	10.000	ФД "Траст-Активы"	8.000	—	с/н
АО "Газопарат"	акции	5.000	ФМ "Буг-Инвест"	14.000	—	н/н
АО "Брестхлебобродукт"	акции	5.000	ФМ "Буг-Инвест"	7.500	—	н/н
АО "Ковры Бреста"	акции	10.000	ФМ "Буг-Инвест"	4.000	—	н/н
АО "Брестинтертранс"	акции	2.000	ФМ "Буг-Инвест"	2.500	—	н/н
АО "Компания Рамос"	акции	1.000	"Рамос-Интернешнл"	—	1.000	н/н
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Рамос-Интернешнл"	—	300.000	н/н
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Аспасия"	—	300.000	н/н
БФБ	акции	5.000	"Albarossia"	1.500.000	—	н/н
БФБ	акции	5.000	"Аспасия"	—	3.900.000	н/н
БФБ	акции, I выпуск	5.000	ФД "Траст-Активы"	2.000.000	—	с/н
Минфин РБ	ГКО, IV-й выпуск	10.000	"Albarossia"	6.713,94	7.984,47	н/н
Минфин РБ	ГКО, IV-й выпуск	10.000	"Джем-Инвест"	7.589,00	—	н/н
Минфин РБ	ГКО, IV-й выпуск	10.000	Белвнешэкономбанк	—	8.200,00	н/н

Чек обгоняет доллар

Наметившаяся в конце 1994 года стабилизация валютной стоимости приватизационных чеков "Имущество" продолжается.

Если наличный доллар за время с 23 декабря по 13 января вырос примерно на 10%, то курс покупки чеков у населения с выплатой по предъявлению извещения Сбербанка о перечислении увеличился за то же время в среднем на 15%. За прошедшую неделю курс покупки чеков у населения поднялся еще на 5% при изменении курса доллара примерно на 2%.

Темпы роста цены чеков, тем не менее, намного отстают от инфляции, поэтому говорить о стабилизации стоимости чеков пока не приходится. Да и стабилизация валютной цены чеков объясняется не столько ее ростом,

сколько наблюдаемой отсидкой стабилизацией курса доллара.

В ближайшем будущем возможен еще больший рост курса чека из-за активизации специализированных чековых инвестиционных фондов — в феврале ожидается проведение первого чекового аукциона акций приватизируемых предприятий для ЧИФов. Фонды, кроме ПРИФа, по всей видимости, не обладают большими количествами чеков, полученных в обмен на собственные акции, поэтому им может потребоваться покупать акции за деньги.

Приватизационные чеки. Котировки на 20.01.95 г.						
Компания	Покупка у населения		Покупка и продажа пакетов			Объем за нед. (шт.)
	Наличный расчет	Безналичный расчет	Покупка	Продажа	Объем за нед. (шт.)	
АКБ "Беларусбанк"	1.250	1.500*	—	—	—	12.000
АКБ "Новоком"	—	1.500*	1.700	5.000	1.800	5.000
АКБ "Олимп"	1.300****	1.400*	—	—	—	н/н
АКБ "Поиск"	—	1.350*	—	—	2.000-2.100	1.000
"Albarossia"	—	1.450**	1.700-1.900	1.000	2.050-2.200	500
"Аспасия"	—	1.450***	1.700-1.900	500	—	68.500
"АльВена-Инвест"	—	—	1.700	2.000	2.000	30.000
"Град-Инвест"	—	—	1.550	1.000	1.850-2.050	1.000
"ДД-Инстрах"	1.400****	—	—	—	1.850	10.000
"ДЖЕМ-Инвест"	1.500****	—	1.800	10.000	2.200	10.000
"Инвестиционные технологии"	1.500	1.500***/2.500****	—	—	—	н/н
"Красико-Инвест" (нал. р-т/безнал. р-т)	1.400****	1.450*	—	—	1.900/2.200	1.000
"Командор-Маркет"	1.500	1.600***	—	—	2.300	10.000
"Национальная Фондовая Асс-я"	—	1.400***	1.700	10.000	2.000	10.000
"Николь-Инвест"	1.300****	1.400*	—	—	—	н/н
ОАО "Бык"	1.300**	1.500***	1.800	1.000	—	н/н
"Ориентир-Центр"	1.500****	—	—	—	—	н/н
"ПРИФ"	1.450	—	—	—	—	30.000
"Пуше-Инвест"	1.410	—	—	—	—	н/н
"Рамос-Интернешнл"	1.500****	—	1.800	5.000	2.000	10.000
"Финансы и Активы"	1.350****	—	—	—	2.000-2.500	1.000
ФМ "Буг-Инвест"	1.200	—	—	—	2.100	50.000
ФД "Траст-Активы" (нал. р-т)	1.350****/1.500*****	—	—	—	1.900	1.000
ФК "Эгал-Инвест"	1.360****	1.360*	—	—	2.500	1
"Финик-Инвест"	1.400**	1.500*	—	—	—	н/н

* Засчитание на депозитный вклад.

** Выплата по факту поступления чеков.

*** Перевод на фактскупку.

**** Выплата по предъявлению извещения Сбербанка о перечислении.

***** Приобретение дополнительной пенсии.

***** Размещение в ценные бумаги.

***** Выплата через 10 дней после поступления чеков на счет.

По данным информационного агентства "FNA". Тел.: (0172) 621-603

* – Данная статья затрат может включать несколько позиций; в этом случае указывается сумма по каждой статье.



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
МОДЕМЫ					
DSI 14400 (19200)	голосовые сообщения, 1 г.г.	185		Американи/Лоджик	523312
GVC SM24V ext.	2400, V.42 bis, MNP 5, серт.	149		АТЕХ	589336
HAYES Accura 24B int.	2400, V.22, V.22bis, MNP 2-5, 2 г.г.	150		БЕЛСОФТ	251546
HAYES OPTIMA 24 ext.	2400, V.22 bis, V.42bis, кабель, 2 г.г.	150		ДАТА STREAM	261786
HAYES OPTIMA ext.	2400, V.42 bis, MNP5, серт. Мин. связи	150		БЕЛСОФТ	251546
INTEL 9624M int.	V.42bis, MNP 1-5, 1 г.г.	76		ИНТИС	788490
US Robotics Sportster ext.	14400, V.32bis, V.42, V.42bis	195		Выс. Технологии	207029
ZOOM	2400 bps, 1 г.г.	60		ИНФОРМАТИКА	370662
Interface cable 9-25, 25-25		10		ДАЙНОВА	302356

ФАКС-МОДЕМЫ					
CirrusLogic MD9624A int.	V.42bis, MNP 1-5, Group3 Class1 fax, voice, 1 г.г.	98		ИНТИС	788490
GALAXY 1414EX ext.	14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, voice, soft, 1 г.г.	180		МАС Электроник	351201
GVC 14400 int.	V.32bis, V.42, V.42bis, V.17	125		Выс. Технологии	207029
GVC FM144V ext.	14400, V.32bis, V.42bis, MNP 2-5, кабель, 3 г.г.	190		ДАЙНОВА	394990
GVC ext./int.	2400-14400	от 139		АТЕХ	586122
HAYES ACCURA 288	+fax V.FAST class, 28800 bps, кабель, 2 г.г.	450		ДАТА STREAM	261786
HAYES OPTIMA	PCMCIA, от 2400 bps, V.42/bis, 2 г.г.	от 260		ДАТА STREAM	274910
Internal 14400 bps	BOCA Modem, Practical Peripherals, Cardia, V.32, V.32bis	от 170		ДЕТРИМЕХ	661609
Infotel 1440 ext.	V.32bis, V.42, V.42bis, MNP 2-5, 1 г.г.	140		Выс. Технологии	207029
Internal 9624	9600/2400 bps, V.42bis, MNP5, MNP 4	95		ДАЙНОВА	302356
Internal	9600/2400, BiFax, Comit MNP 2-7, Taiman, склад, 1 г.г.	65		ЛИМЕНС	236164
OEM 9624M int.	9600/2400 bps, V.22bis, soft, 1 г.г.	50		МАС Электроник	351201
OEM 9624VQH int.	9600/2400 bps, V.22bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	60		МАС Электроник	351201
OEM 414VQH int.	14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	120		МАС Электроник	351201
OEM 1414VQE ext.	14400 bps, V.32bis, MNP 2-5, V.42bis, soft, 1 г.г.	160		МАС Электроник	351201
OEM 28800 int.	VFC, V.32bis, V.42bis, V.42, V.17, 1 г.г.	230		Выс. Технологии	207029
PCMCIA FAX-MODEM	14400, MNP 2-5, V.42/bis, V.32, V.32bis, склад, 1 г.г.	245		ЛИМЕНС	237913
POCKET Fax-Modem	ext. 9600/2400, V.22 bis, V.29, Hayes Compatible, склад, 1 г.г.	97		ЛИМЕНС	236164
Smart One 2442F int.	2400 bps, V.42, V.42bis, MNP 2-5 (аппаратно), 1 г.г.	65		ДЕТРИМЕХ	661609
Smart One 1442F int.	14400 bps, V.42, V.42bis, V.32, V.32bis (аппаратно), 1 г.г.	170		ДЕТРИМЕХ	661609
Smart One 1442FX ext.	14400 bps, V.42, V.42bis, V.32, V.32bis (аппаратно), 1 г.г.	225		ДЕТРИМЕХ	661609
U.S. Robotics Sportster ext.	14400 bps, V.42bis, MNP 5, Group 3 fax, 1 г.г.	210		ФОРТНОКС	631613
ZyXEL U-1496 19.2 Ext	4/2 wire, LCD, 3 voice mode, доставка, пусконаладка, ПО, склад, дилерские скидки, 1 г.г.	689		БИ-ПРОЕКТ	319516
ZyXEL U-1496+19.2 Ext	4/2 wire, 3 voice mode, доставка, пусконаладка, ПО, склад, дилерские скидки, 1 г.г.	472		БИ-ПРОЕКТ	394056
ZyXEL U-1496+19.2 Ext	4/2 wire, 3 voice mode, доставка, пусконаладка, ПО, склад, дилерские скидки, 1 г.г.	435		БИ-ПРОЕКТ	394056
ZyXEL U-1496 16.8 Ext	4/2 wire, 3 voice mode, доставка, пусконаладка, ПО, склад, дилерские скидки, 1 г.г.	366		БИ-ПРОЕКТ	312493
ZyXEL U-1496 16.8 Ext	4/2 wire, 3 voice mode, доставка, пусконаладка, ПО, склад, дилерские скидки, 1 г.г.	345		БИ-ПРОЕКТ	24 часа
ZyXEL U-1496 ext.	портативный, 16800 x 14400 fax, склад, дилерские скидки, 1 г.г.	477		БИ-ПРОЕКТ	
ZyXEL U-1496B int.	16800bps, MNP 2-5, ZyCELL, ПО, склад, 2 г.г.	325		ДАТА STREAM	
ZyXEL U-1496B ext.	16800bps, MNP 2-5, ZyCELL, ПО, склад, 2 г.г.	345		ДАТА STREAM	261786
ZyXEL U-1496B ext.	портативный, 16800bps, MNP 2-5, ZyCELL, ПО, склад, 2 г.г.	450		ДАТА STREAM	274910
ZyXEL U-1496B+ ext.	19200bps, MNP 2-5, ZyCELL, ПО, склад, 2 г.г.	445		ДАТА STREAM	232476
ZyXEL U-1496S+ ext.	19200bps, MNP 2-5, ZyCELL, 2/4wire, ПО, склад, 2 г.г.	650		ДАТА STREAM	
HAYES ACCURA	Hayes Microcomputer Pr. до 28800bps, (V. FC) + Fax	от 80		БЕЛСОФТ	
ZyXEL U-1496 Plus	19200+14400fax, 3 голосовых режима, ЖКИ-дисплей, 2 г.г.	650		БЕЛСОФТ	251546
ZyXEL U-1496 Plus	19200+14400fax, 3 голосовых режима, 2 г.г.	445		БЕЛСОФТ	253745
ZyXEL U-1496	19200+14400fax, 2 голосовых режима, 2 г.г.	345		БЕЛСОФТ	

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
кабель RG-58	1 м, Германия, 1 г.г.	0.5		ЛИС	360157
кабель RG-58	Thin Ethernet, 100 м, 1 г.г.	55		МАС Электроник	351201
кабель ETHERNET RG-58/U, 1 м, склад		0.65		ЛИМЕНС	237913
кабель ETHERNET RG-58 A/U, 1 м, Германия		0.65		БЕЛСОФТ	251546
кабель ARCNET RG-62, 93 Ом, 1 м, Англия		0.65		БЕЛСОФТ	253745
кабель UTP категории 5, 1 м, Англия		0.65		БЕЛСОФТ	
коннектор для кабеля "витая пара"		0.63		ЛИС	360157
коннектор BNC, с антиизломом, Германия		1.5		ЛИС	360157
коннекторы LAN	BNC, T, Barel, Terminator	2		МАС Электроник	351201
коннектор BNC для RG-58		2		ДАЙНОВА	302356
Terminator for RG-58 (50 Ohm)		2		ДАЙНОВА	302356
Remote boot rom for Ethernet		16		ДАЙНОВА	302356
IOA	2Mbit/10Mbit+PO, 3 г.г.	30		ЭКОМПРОЕКТ	302135
Pocket EtherNet Adapter BNC/UTP, Combo, склад, 1 г.г.		115		ЛИМЕНС	236164
Pocket LAN Adapter	CNet NE 2000, BNC, серт. Novell	130		БЕЛСОФТ	253745
Pocket EtherNet Adapter BNC/UTP/2Cnetronics		150		БелАВМ	347972
Pocket EtherNet LAN Adapter COMBO, склад, 1 г.г.		165		ЛИМЕНС	236164
CelAN EMRT-2	Repeater, 2 BNC, 2 AU, 1 г.г.	210		БЕЛСОФТ	253745
CNet 2port repeater	2BNC port + 2AU port, серт. Novell	245		БЕЛСОФТ	251546
ETHERNET repeater	NE-520C 2-Ports/2AU/2BNC	260		БелАВМ	347972
ETHERNET repeater	4BNC port + 1AU port	470		БЕЛСОФТ	
ETHERNET 8/16	CNet BNC, lifetime warranty, серт. Novell	46		БЕЛСОФТ	253745
ETHERNET 8/16	CNet TP, lifetime warranty, серт. Novell	46		БЕЛСОФТ	251546
ETHERNET 8/16	CNet Combo, jumperless, серт. Novell	50		БЕЛСОФТ	
ETHERNET 16	GE2000II/2BNC/UTP, Novell cert., LifetimeWarr.	50		БелАВМ	347972
ARCNET 16	Complex STAR/BUS, 1 г.г.	54		СЕРВЕР	239268
ETHERNET 16	Complex EN2000 Combo, w.BootRom, 1 г.г.	60		СЕРВЕР	239268
16 bit ISA Aconet Aconet, 1 г.г.		70		ЛИС	360157
ETHERNET 16	Intel EtherExpress, 1 г.г.	115		New System Group	606602
EtherLink III 16 bit	3Com 3C509B BNC/AUI	125		TRANSTEK	369754
ETHERNET 16	3Com, EtherLink III (рек. ун.з.)	130		БЕЛСОФТ	253745
ETHERLINK III ENET	16 bit/AUI/BNC/UTP, 3C509COMBO LifetimeWarranty	135		БелАВМ	347972
EtherLink III 16 bit	BNC-AUI	120		МАС Электроник	351201
LAN CARD	NE2000 10Base-2, 32-bit, V.1, 1 г.г.	180		БЕЛСОФТ	253745
ETHERNET 32	CNet VESA Local-Bus, серт. Novell	230		БЕЛСОФТ	251546
ETHERNET 32	CNet BSA, 1ft. warranty, серт. Novell	230		БЕЛСОФТ	251546
EtherLink III 32 bit	BSA, 3Com 3C579B Coax/TP	269		TRANSTEK	361592
ETHERNET 32	Complex PCI/ISA, 1 г.г.	215/270		СЕРВЕР	239268
32 bit VLB Aconet Aconet, для сервера, 1 г.г.		283		ЛИС	360157
ETHERNET 32	3 Com, EtherLink III BSA (рек. упаковка)	285		БЕЛСОФТ	253745
Intel EtherExpress Flash 32 BSA, склад		346		РЕСТА	784100
ETHERNET NE 2000 jumperless card		41		Выс. Технологии	207029
ETHERNET NE 2000 jumperless BNC/UTP		43		ДАЙНОВА	302356
ETHERNET NE 2100 BNC/UTP/AUI		70		ДАЙНОВА	302356
ETHERNET PCMCIA	Complex BNC/UTP, 1 г.г.	295		СЕРВЕР	239268
ETHERNET	3Com EtherLink III, ISA, BSA, MSA, TP	от 130		ДАЙВ	235489
HP Ether Twist PC Link 10Base-T, склад		от 145		РЕСТА	784100
ARCNET Active Hub	CN D08 LH, 8 ports, COAX, 2 г.г.	165		БЕЛСОФТ	253745
CelAN HUB-9	10BaseT HUB, 8 UTP, 1 BNC, 1 г.г.	210		БЕЛСОФТ	251546
CNet TP Hub	8 TP ports, 1 BNC port, серт. Novell	230		БЕЛСОФТ	251546
HP Ether Twist HUB 8, 8 twisted pair ports, склад		516		РЕСТА	784100
3Com LinkBuilder FMS II TP 12 HUB, склад		883		РЕСТА	784100
HP Ether Twist HUB Plus, 12 twisted pair ports, склад		929		РЕСТА	784100
3Com ETHERLINK III TP, склад		от 129		РЕСТА	784100
3Com ETHERLINK III BNC, склад		от 139		РЕСТА	784100
3Com ETHERLINK III TP BSA, склад		346		РЕСТА	784100
3Com ETHERLINK III BNC BSA, склад		346		РЕСТА	784100
NSS WINIC Compression Add on Adapter, склад		1557		РЕСТА	784100
NSS LAN 2 LAN/MPP Compression ISA, склад		3011		РЕСТА	784100

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ СЕТЕЙ					
Personal NetWare 1.20 однопользовательская ЛВС		99		ALBA Group	209379
LANtastic V.6.0	однопользовательская ЛВС, склад для гос. и учебн. учреждений, 1 г.г.	от 98		ТехноПаркСети	452087
CorStream server	выделенный сервер для LANtastic V.6.0, 1 г.г.	от 943		ТехноПаркСети	452087
3Com Transcond Workgroup Manager for Windows		486		РЕСТА	784100
Cheyenne ARCSENDER NLM V.5.01		1635		РЕСТА	784100
Novell NetWare 3.11 R, 20 users		1755		РЕСТА	784100
Novell NetWare 3.12 R, 25/50 users		2595/3295		РЕСТА	784100
NetWare 3.12 R	от 730			СЕРВЕР	239268
NetWare 3.12 R	5, 10, 25, 50, 100, 200, 250 users	от 795		БелАВМ	347972
NetWare 3.12, 3.12R	5, 10, 25, 50, 100, 250 users	от 795		БелАВМ	209379
NetWare 4.02	5, 10, 25, 50, 100, 250, 500, 1000 users	от 1395		БелАВМ	209379
NetWare 4.02	5, 10, 25, 50, 100, 250, 500, 1000 users	от 1395		БелАВМ	347972
Upgrade to NetWare 3.12, 4.02		от 395		БелАВМ	209379
Коммунальные продукты фирм Novell, Newport Systems Solutions, Crix, Microdyne		от 595		БелАВМ	209379
Novell DOS 7.0	+Personal NetWare	66		БелАВМ	347972
NOVELL DOS 7.0	+ Personal NetWare	68		БЕЛСОФТ	251546
NOVELL DOS 7.0	многопользовательская, сетевая, MS-DOS-совмест.	69		БелАВМ	209379
NetWare 3.12R/3.12E/4.02, 5, 10, 25, 50, 100 users		от 755		БЕЛСОФТ	251546
ЛВС	"под ключ"			БелАВМ	347972
Локальные сети "под ключ", Novell/UNIX/однопользовательские сети				БЕВАЛЕКС	499078
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60		ДАТА STREAM	261786
Установка ПО Novell и др. "под ключ"				ALBA Group	209379

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
УСТРОЙСТВА БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
APC BackUPS 280 VA Pro		182		ТРАНСТЕКС	369754
APC SmartUPS 400 VA		399		ТРАНСТЕКС	361592
APC SmartUPS 600 VA		473		ТРАНСТЕКС	
APC UPS	250-2000 VA, 1 г.г.	от 150		New System Group	606602
EXIDE ONE UPS	250 VA, standby, США, 1 г.г.	149		МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	400 VA, standby, LAN, США, 1 г.г.	219		МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	600 VA, standby, LAN, США, 1 г.г.	329		МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	900 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	579		МАС Электроник	351201
EXIDE ONE UPS	1200 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	749		МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1000 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	990		МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1250 VA, on-line, LAN, модульный, США, 1 г.г.	1200		МАС Электроник	351201



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
BISTEC	8-16 разрядов, 1 г.г.	4-23		ТУССОН	365293
BISTEC	16 разрядов, часы, календарь, 6 мес. гар.	25		СЕОС-Minsk	587693
CITIZEN FT-211	10 разрядов	246		ДИСПЕРАДО	639122
CITIZEN SB-745P	1 г.г.			МЕГАТЕР	637113
CITIZEN SDC-760N	12 разрядов	126		ДИСПЕРАДО	639122
CITIZEN SDC-8751	12 разрядов			ДИСПЕРАДО	639122
CITIZEN SDC-888	1 г.г.			МЕГАТЕР	637113
CITIZEN SDC-888	12 разрядов, дв. питание, 1 г.г.	17.8		МИНТЕХПРОМ	208201
CITIZEN SDC-888	12 разрядов	234.5		ДИСПЕРАДО	639122
CITIZEN 8900	14 разрядов	270		ДИСПЕРАДО	639122
CITIZEN	8-16 разрядов	6-25		ДЖЕНТИ	395397
CITIZEN	12-14 разрядов, с печатью	48-93.5		ДЖЕНТИ	395397
CITIZEN	8-14 разр., дв. пит., карм., буг., банк, 1 г.г.			МИНТЕХПРОМ	208201
OLIVETTI LOGOS 92	12 разр., лит. от сети и батар., 1 г.г.	25		ТУССОН	365293
OLIVETTI	8-16 разрядов, карманные и бухгалтер., 1 г.г.	7-99		ТУССОН	365293
AURORA	8-16 разрядов, карм. и буг., 1 г.г.	5.5-38		ТУССОН	365293
AURORA PR-170	16 разрядов, бухгалтер. печать, 1 г.г.	82		ФИРАЛ	364019
AURORA PR-170	16 разрядов, печать, 1 г.г.			ТУССОН	365293
AURORA DB-465A	16 разрядов, 2-питание	25		ФИРАЛ	364019
AURORA DB-465A	16 разрядов, дв. питание, печать, 1 г.г.	29		МИНТЕХПРОМ	208201
AURORA	14-16 разрядов, дв. лит., буг., банк, 1 г.г.			МИНТЕХПРОМ	208201
CASIO DR-8620	16 разр., печать, 1 г.г.	180		МИНТЕХПРОМ	208201
CASIO PJ-160L	16-р. лент., 2000 стр./мин., лент. 5mm, 1 г.г.	207		МИНТЕХПРОМ	208201
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ					
CITIZEN MB-1000	3-х лин. дисплей, 8 Kb, англ.	27.5		ДЖЕНТИ	395397
CITIZEN ED1500RX	склад, 1 г.г.			МЕГАТЕР	637113
CITIZEN ED1500RX	8 Kb, русиф., 1 г.г.	35.5		МИНТЕХПРОМ	208201
CITIZEN ED3000RX	склад, 1 г.г.			МЕГАТЕР	637113
CITIZEN ED3000RX	4-х лин. дисплей, 32 Kb, англ., рус. шрифты	44		ДЖЕНТИ	395397
CITIZEN ED7000RX	64 Kb, рус./англ., 1 г.г.	150		ТУССОН	365293
CITIZEN ED7000RX	32 Kb, русиф., IBM-совмест.	151.2		МИНТЕХПРОМ	208201
CITIZEN ED7000RX	склад, 1 г.г.			МЕГАТЕР	637113
CITIZEN ED7000RX	руководительные, 1 г.г.	40		ПОЛИОРТЕХ	395518
CASIO SFR10	128 Kb, IBM-совместим.	360		НОВЫЙ ВЕК	668482
ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕВОДЧИКИ					
ENAR	8 языков, 10500 слов, 6 мес. гар.	75		ФИРАЛ	364019
ДИКТОФОНЫ					
PANASONIC RN-202	1 г.г.	46		Электросервис и К	660215
PANASONIC RN-202	1 г.г.			МЕГАТЕР	637113
PANASONIC RN-202	1 г.г.	51		Электросервис и К	660215
PANASONIC RN-302	активная система, 2 скорости, 1 г.г.	56		ФИРАЛ	364019
PANASONIC RN-302	1 г.г.			МЕГАТЕР	637113
PANASONIC RN-402	1 г.г.	61		Электросервис и К	660215
PANASONIC RN-402	1 г.г.			МЕГАТЕР	637113
SANYO SM1119	большая кассета, активная система, 2 скорости	42		ДЖЕНТИ	395397
SANYO 1119	компакт. кассета, активная система	50		НОВЫЙ ВЕК	660122
SANYO TCM S84V	большая кассета, активная система, 2 скорости	57		ДЖЕНТИ	395397
ДИСКЕТЫ					
3M "Go anywhere"	3.5" 2 HD, Германия, форматированные, 6 мес. гар.	0.4		СЕОС-Minsk	587693
3M "Go anywhere"	3.5" 2 HD, 6 мес. гар.	0.65		СЕОС-Minsk	587693
3M "Go anywhere"	3.5" 2 HD+Post-it 25 л., США, термо-, влагостойк.	0.95		ТАИР-ЛУВР	269661
3M "Go anywhere"	3.5" HD+Post-it 25 шт., 2.0Mb, США, гарантия	0.89-0.98		ЗЕМЛЕД	265680
3M	3.5" DS, HD, 10 шт.	9		ДАЙНОВА	302356
BASF 3.5" 2HD	10 шт. в пласт. прозр. коробке, черн./розов. ("Радуга")	12/13		БИ-ПРОЕКТ	394056
BASF EXTRA	3.5" HD	0.84		КОТЕКС	362925
BASF EXTRA	3.5" 2HD, 100-200/500/свыше 500	0.87-0.82		БелСибПромСоюз	635639
BASF EXTRA Rainbow	3.5", 10 шт.	13		Вис.Технополис	207029
BASF MEGA	3.5" 2HD, 10 шт., пл. бокс, цв.	12.7		COMTRIS	611211
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2HD	0.87/0.87		COMTRIS	611211
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2HD, скидки с 500 шт.	0.87/0.87		БИ-ПРОЕКТ	394056
BASF MEGA/EXTRA	3.5" 2HD	0.97/0.99		ТАИР-ЛУВР	269661
SONY	3.5" 2HD, 6 мес. гар.	1.2		СЕОС-Minsk	587693
TDK	3.5", 10 шт.	10		Вис.Технополис	207029
TOYUAN	3.5" 2 HD, гарантия, США	0.5		БРЦ	646467
TOYUAN	3.5", 25 HD, USA	0.75		БЕЛТРАНСФЕР	259153
TOYUAN, BASF MEGA/EXTRA, VERBATIM, 3.5"	HD, DataLife, гар. Lifetime	0.75-1.14		АмериканПодокс	523912
VERBATIM	3.5", HD, DataLife, гар. Lifetime	0.89		ДРАЙВ	235489
VERBATIM DataLife Plus	3.5" HD, телефон, формат, гар. Lifetime	1.08		ТРИУМФ	666335
VERBATIM	3.5" HD, DataLife plus, телефон	1.1		ДРАЙВ	235489
VERBATIM	5.25" DS, HD, 10 шт.	7		ДАЙНОВА	302356
VERBATIM	5.25", 11 шт., склад, 1 г.г.	9		ЛИМЕНС	236164
ДИАЛОГ (BASF)	5.25" HD, 100-200/500/свыше 500	1.04/0.97		БелСибПромСоюз	635639
DIALOG	5.25", 10 шт.	6		Вис.Технополис	207029
BASF DIAL/EXTRA	5.25" 25 HD	0.47/0.65		ТАИР-ЛУВР	269661
BASF EXTRA	5.25" 25 HD, 100-200/500/свыше 500	0.59/0.57		БелСибПромСоюз	635639
BASF EXTRA	5.25", 10 шт.	8		Вис.Технополис	207029
BASF EXTRA	5.25", 10 шт., формат, гар.	8.5		Вис.Технополис	207029
LYNEN	5.25", 10 шт., пластик. контейнер, склад, 1 г.г.	7		ЛИМЕНС	236164
TDK	5.25", 10 шт.	7		Вис.Технополис	207029
VERBATIM	5.25" HD, DataLife, гар. Lifetime	0.6		ДРАЙВ	235489
VERBATIM DataLife	5.25" HD, гар. Lifetime	0.6		ТРИУМФ	666335
VERBATIM	5.25" HD, DataLife plus, телефон	0.75		ДРАЙВ	235489
BASF	5.25" 3.5" 2HD, 10 шт.	8/10		МИНТЕХПРОМ	208201
BASF 5.25" 3.5"	машины для ремонта и профилактики дисководов	7.31/7.31		БИ-ПРОЕКТ	394056
POLAROID	5.25" 3.5", 10 шт.	6/10		РОЛАРИД RB	634545
VERBATIM	5.25" 3.5" 2HD, телефон, 10 шт.	5.9/9		МИНТЕХПРОМ	208201
VERBATIM	5.25" 3.5" 2HD, телефон	0.73/1.1		ТАИР-ЛУВР	269661
VERBATIM	5.25" 3.5", Teflon Protected	0.75/1.1		ИНТЕКО-ЦЕНТР	203205
Боксы	для дискет 3.5" x 40 DB-340	6		ДАЙНОВА	302356
Боксы	для дискет 3.5" x 40 DB-380	6		ДАЙНОВА	302356
Боксы	комбиниров., CD x 20 или 3.5" x 170 или 5.25" x 200	10		ДАЙНОВА	302356
Боксы BASF для дискет	3.5" x 10/40/80 с замком	1/6		ТАИР-ЛУВР	269661
Боксы для дискет	BASF 3.5" x 10 x 80 с замком	1.06/5.9		БИ-ПРОЕКТ	394056
Боксы для дискет	BASF 3.5" x 10/80	1/45		БелСибПромСоюз	635639
Боксы для дискет	3.5" x 40 x 80, склад	7/9		ЛИМЕНС	236164
Боксы для дискет	5.25" x 10 x 120, склад	3/9		ЛИМЕНС	236164
ПЛОТТЕРЫ					
Hewlett Packard A4-AQ	переносные, струйные, настольные, рулонные	от 2047		БИ-ПРОЕКТ	319516
Rowland Plot 900/1100	для резки цветных самоклеющихся пленки	2750		ДРАЙВ	235489
HP Design Jet 220	A4-A1, 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW	4100		РЕСТА	784100
HP Design Jet 220	A4-A0, 600 dpi, 2 Mb, monochrome/NEW	5300		РЕСТА	784100
MUTOX XP-620C		9700		ЭВА	648885
MULTIMEDIA					
SONY CDU-31A	single speed, склад, 1 г.г.	80		ЛИМЕНС	237913
CD-ROM driver	1 г.г.	165		ЛИС	360157
Sound Pack D210TRX	карта, колонки, мф-CD-ROM SONY CDU 31A, склад, 1 г.г.	180		ЛИМЕНС	237913
ACER	dual speed, internal, IDE, склад, 1 г.г.	185		ЛИМЕНС	236164
MITSUBISHI FX-001-D	SCSI/ISA, Double Speed, контроллер, аудио, 1 г.г.	185		МАС Электроник	351201
MITSUBISHI FX-001-D	double speed, склад, 1 г.г.	190		ФортНокс	631613
Funai 12-speed CD-ROM drive	контроллер, кабели	199		Вис.Технополис	207029
Sound Blaster "MediaMusic" ISP-1682	4x-CD-ROM Drive/speakers 4W/850, склад, 1 г.г.	315		Вис.Технополис	207029
Mitsumi IDE 4x-Speed	внутренний, 1 г.г., склад	389		ФортНокс	631613
BackPack CD-ROM	внешний, паралл. порт, 1 г.г., склад	415		БИ-ПРОЕКТ	319516
Chiconi CDS-5353 SCSI-2	High-Speed, caddy, control, Photo CD comp., аудио, 1 г.г.	450		МАС Электроник	351201
PLEXOT	SCSI, 4 speed, 256 Kb внутр.+CADDY, 1 г.г.	512		ПИРИТ	394207
NEC 3xSpeed	внешний, 1 г.г., склад	584		ФортНокс	631613
Активные колонки	12, 25, 80 W, 1 г.г.	от 42		ФортНокс	631613
AT-75	speaker system, 80 Вт, склад, 1 г.г.	85		ЛИМЕНС	237913
AT-75	speaker, активные, 80 Вт, двухполосные, 2 шт., 1 г.г.	85		МАС Электроник	351201
Sound Pack ZOLTRIX	карта, колонки, микрофон, склад, 1 г.г.	120		ЛИМЕНС	237913
Sound Blaster 16	Creative Labs OEM/ASP, 1 г.г.	144/231		ПИРИТ	394207
Sound Blaster MOZART	16 bit, 48KHz, stereo, MIDI, Mic., soft, 1 г.г.	125		МАС Электроник	351201
Sound Blaster MEDIA MAGIC DSP-16 Plus, SCSI, склад, 1 г.г.		245		ЛИМЕНС	237913
Sound Blaster CREATIVE LABS AWE32, склад, 1 г.г.		375		ЛИМЕНС	236164
Звуковые карты GravisSoundMAX, 2ch, SoundBlaster, All Stereo FX, Jazz16, S-98, 1 г.г.		99		ФортНокс	631613
акустические системы Panasonic, Altec Lansing, 1 г.г.		от 80		ДРЕТРИМЕХ	661609
компакт-диск	от 100	от 10		ДРЕТРИМЕХ	663506
СТРИММЕРЫ И КАСЕТЫ К НИМ					
CONNER 250 Mb	внутренний, QIC-80, 9.5Mb/s, DOS/Win, 1 г.г.	220		МАС Электроник	351201
Conner Tape Backup	250 Mb, 1 г.г.	251		ФортНокс	631613
Back Pack	внешний, QIC-80, 250Mb, 1Mb/s, паралл.порт, склад	416		БИ-ПРОЕКТ	319516
COLORADO PowerTape	1Gb, SCSI-II, 12Mb/min, внутренний, склад, 1 г.г.	750		ЛИМЕНС	237913
QIC 3.5" Verbatim	DC 2120 120/250 Mb, (кассета)	19		ДРАЙВ	235489
кассета	DC 6250 250 Mb, (кассета)	29		ДРАЙВ	235489
кассета	к стриммеру DY1210, 120 Mb, 1 г.г.	17		ЛИС	360157
кассета	Verbatim 3.5" DC2120, 2 г.г.	17		ИНФОТРОНИК	637260
кассета	Verbatim 5.25" DC6150, 2 г.г.	17		ИНФОТРОНИК	637260
кассета	к стриммеру BASF DC, BASF EXTRA 2120	17.5		БелСибПромСоюз	635639
кассета	BASF DC 6250	24		БИ-ПРОЕКТ	394056
кассета	к стриммеру DY6250, 250 Mb, 1 г.г.	24		ЛИС	360157
кассета	Verbatim 5.25" DC6250, 2 г.г.	25		ИНФОТРОНИК	637260
картридж к стриммеру 250Mb, QIC-80, DC2120, Conner, Fuji, Maxell, 6 мес. гар.		22		МАС Электроник	351201
картридж к стриммеру 525Mb, DC6250, Fuji, 6 мес. гар.		30		МАС Электроник	351201

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ББР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
CANON PC2LX	A4, с картриджем А-15, а/подч. 6 мес. гар.	640		ФРИАЛ	364019
CANON PC-310		550		ВИЛЬМАРК	356832
CANON PC-310/300	A4, с картриджем Е-16, 6 мес. гар.	540/550		ФРИАЛ	359813
CANON PC-330		675		ВИЛЬМАРК	356832
CANON PC-330/320	A4, картридж Е-16, а/подч. 6 мес. гар.	670/690		ФРИАЛ	364019
CANON PC-330	A4, с картр., инстр. на рус. яз., 1 г.г.	950		ВКЛ	395289
CANON FC-310	A4, с картр., инстр. на рус. яз., 1 г.г.	805		ВКЛ	395289
CANON FC-330	с картриджем	705		Рефал-Алгоритм	521451
CANON FC-330	A4, автомат, инст. рус., 1 г.г., опт. от 5 шт./роз.н.	780/865		Электросервис и К	660215
CANON FC-330	A4, с картр., инстр. на рус. яз., 1 г.г.	1025		ВКЛ	395289
CANON NP 6010	B4/A4, 10ppm, 70-120%, опт. от 3 шт./роз.н., 1 г.г.	1422/1607		Электросервис и К	660215
CANON NP4540	A3, 40 ppm, 50-200%, 2 шт. стол. дуплестр. печ., Электр.	1950		БИС	326358
устройство контроля доступа к CANON (принтер, набор карт)		547		Электросервис и К	660215
автоматическая оригинала с сортером к CANON NP 1550		2633		Электросервис и К	660215
CANON NP3050	[A3, 30 к/мин, двухсторонняя печать, 1 г.г.]	5695		Электросервис и К	660215
стенд для карт к CANON NP3050		1386		Электросервис и К	660215
сортер-сшиватель к CANON NP3050		3091		Электросервис и К	660215
автоматическая оригинала к CANON NP 3050		2007		Электросервис и К	660215
картридж для сортера к CANON NP3050		77		Электросервис и К	660215
CANON CLC-10	A4, 50-200%, color, принтер, сканер, 1 г.г.	4035		ЭЛКО	346609
CANON CLC-350	A4, полноц., 50-400%, макс. мат. на 2000 коп., блок интеллек. обраб. под заказ, 1 г.г.	20150		Электросервис и К	660215
INFOTEC 9015	B4, 15 ppm, 18 м.г.	800		ИНКОС	233554
INFOTEC 9020	A3, 20 ppm, макс. табир., 18 м.г.	1400		ИНКОС	233554
INFOTEC 9020	Ricoh 4065, A3, 20 ppm, 65-141%, 18 м.г.	1600		ИНКОС	233554
KONICA U-BX 1015	A3, 15 к/мин, макс. табир., 1 г.г.	2820		НИССА	646129
KONICA U-BX 3135	A3, 35 к/мин, макс. табир., 1 г.г.	6060		НИССА	646129
LANIER	A4-A3, 12-100 ppm, 1 г.г., любая комплектация			ГРЕНАДА	365939
OLIVETTI 8006	A4, 6 ppm, портативный, 1 г.г.	900		ТУССОН	365293
OLIVETTI 8020	A3, 20 ppm, 50-200%, 60000 копий, 1 г.г.	3280		ТУССОН	365293
RICOH FT-4060	A3, 20 ppm, 65-115%, 1 г.г.	950		БИС	326358
RICOH FT-5100	A3, 30 ppm, 50-200%, 1 г.г.	1500		БИС	326358
RICOH NC-100	полноцветный, A3, 6-25 ppm, 50-200%, 1 г.г.	7977		БИС	326358
RICOH NC-5006	NEW! лазер, полноц., A3, 6-31 ppm, 50-400%, 1 г.г.	32890		БИС	326358
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин, гарант.	555		СНАМИ	645444
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин, гарант.	650		СНАМИ	645444
SHARP Z-30	A4, 5 к/мин, гарант.	775		СНАМИ	645444
SHARP SF-2010	B4, 10 к/мин, масштаб, гарант.	1675		СНАМИ	645444
SHARP SF-7800	A3, 15 к/мин, масштаб, гарант.	2227		СНАМИ	645444
SHARP SF-2022	A3, 22 к/мин, масштаб, гарант.	3815		СНАМИ	645444
SHARP SF-7830	A3, 15 к/мин, масштаб, гарант.	23130		СНАМИ	645444
SHARP SF-7850	A3, 15 к/мин, масштаб, гарант.	2436		СНАМИ	645444
TOSHIBA 1210	A4, 12 к/мин, 3000 коп/мес, 1 г.г.	1300		ТРАНСИФ	628111
TOSHIBA 1350	B4, 13 к/мин, 65-141%, 4500 коп/мес, 1 г.г.	1950		ТРАНСИФ	626267
UTAX C155	15 ppm, 8000 коп/мес, 48-205%, фоторежим	2589		УТАКС	342052
XEROX 5009 1-1	A4, 8 ppm, до 2000 коп/мес	945		БЕЛФОРТ	209610
XEROX 5009 1-1	A4	945		АСТРОН	396794
XEROX 5009 1-1	A4, 8 ppm, 1 г.г.	945		ИНТЕКО-ЦЕНТР	203205
XEROX 5009 RE	A4, максит.	1125		АСТРОН	396794
XEROX 5009 RE	A4, 8 ppm, масштабирование	1135		БЕЛФОРТ	209610
XEROX 5220	A4, 5 ppm, до 5000 коп/мес	725		БЕЛФОРТ	209610
XEROX 5220	A4, 5 ppm, Personal Copier, 1 г.г.	725		ИНТЕКО-ЦЕНТР	203205
XEROX 5220	A4, 5 ppm, 1 г.г.	878		СОМПРИС	611211
XEROX 5310	A4, 10 ppm, ум-ю, 1 г.г.	1470		ИНТЕКО-ЦЕНТР	203205
XEROX 5316	A3, 13 ppm, до 6000 коп/мес	2590		БЕЛФОРТ	209610
XEROX 5316	13 ppm, ум-ю	2590		АСТРОН	396794
XEROX 5316	A3, 13 ppm, ум-ю, 1 г.г.	2590		ИНТЕКО-ЦЕНТР	203205
XEROX 5316	A3, 13 ppm, 1 г.г.	3125		СОМПРИС	611211
XEROX 5317	A3, ум-ю 64-156%	3125		АСТРОН	396794
XEROX 5317	Расход.: - 80000 копий	3150		ГРАНО	206635
XEROX 5331	A3, 28 к/мин, ум-ю.	4250		АСТРОН	396794
XEROX 5331	пиковый комплект + расход.: - 100000 коп	4300		ГРАНО	256621
РИЗОГРАФЫ					
RA 4050	130 ppm, печать в 9 цветах	7800		БЕЛФОРТ	209610
RICOH Priort Vp1730	A4, 60-130 ppm, 400 dpi, 1 г.г.	5400		БИС	263858
RICOH Priort SS950	A3, 60-130 ppm, 1 г.г.	5606		БИС	263858
RICOH Priort Vp1730	A4, 60-130 ppm, 50-200%, 400 dpi, 1 г.г.	8200		БИС	263858
RICOH Priort Vp3500	A4, 60-130 ppm, 50-200%, 400 dpi, цвет, PDF, эк. редкт., 1 г.г.	13950		БИС	263858
UTAX KD 30	130 ppm, 400 dpi, 9 цветов, ресурс 5 млн.	8800		УТАКС	342052
СКАНЕРЫ					
Image Artist (Muxtek)	800 dpi, 64/256 gray, ручной, T'wain, 1 г.г.	110		МАС Электроник	351201
TwainScan 256 Muxtek	400 dpi, 256 gray, ручной, T'wain, 1 г.г.	130		МАС Электроник	351201
TwainScan Color 24, Muxtek	400 dpi, 16M color, 256 gray, ручной, T'wain, 1 г.г.	270		МАС Электроник	351201
TwainScan Color 800 Muxtek	800 dpi, 16M color, 256 gray, ручной, T'wain, 1 г.г.	310		МАС Электроник	351201
Color Artist Pro Muxtek	800 dpi, 16M color, 256 gray, ручной, T'wain, 1 г.г.	310		МАС Электроник	351201
PrintScan 105 Muxtek	400 dpi, 64 gray, ручной для Notebook/LPT, T'wain, 1 г.г.	180		МАС Электроник	351201
PrintScan Color Muxtek	400dpi, 282144color 64 gray, ручной для Notebook/LPT, T'wain, 1 г.г.	330		МАС Электроник	351201
ScanPlus Color Muxtek	600/1200 dpi, 16M color, 256 gray, листовой, T'wain, 1 г.г.	490		МАС Электроник	351201
ScanPlus Gray Muxtek	600/1200 dpi, 256 gray, листовой, T'wain, 1 г.г.	350		МАС Электроник	351201
Paragon 600 Muxtek	600/1200 dpi, 16M color, 256 gray, планшетный, T'wain, 1 г.г.	799		МАС Электроник	351201
Paragon 1200 Muxtek	1200/2400 dpi, 16M color, 256 gray, планшет., T'wain, 1 г.г.	1190		МАС Электроник	351201
Site Module for EasyTouch	256 gray, parallel port, для Notebook, склад, 1 г.г.	380		МАС Электроник	351201
LOGITECH ScanMan EasyTouch	256 gray, parallel port, для Notebook, склад, 1 г.г.	265		ЛИМЕНС	237913
HP SCANJET IIp	1 г.г.	545		ЛИМЕНС	236164
HP SCANJET IIp	A4, до 1200 dpi, 256 grey, OCR, 1 г.г., склад	685		РЕСТА	784100
HP SCANJET IIp	A4, b&w, до 1200 dpi, склад, 1 г.г.	685		БЕЛХАД	239010
HP SCANJET IIp	до 1200 dpi, A4, PhotoStyler, OCR-ПО, склад, 1 г.г.	685		БИ-ПРОЕКТ	319516
PARAGON Muxtek	600/600dpi, color, 1 г.г.	805		ЭЛКО	346609
HP SCANJET IIcx	A4, до 1600 dpi, 24 bit color, OCR, 1 г.г., склад	1370		РЕСТА	784100
HP SCANJET IIcx	A4, color, до 1600 dpi, склад, 1 г.г.	1370		БЕЛХАД	239010
HP SCANJET IIcx	до 1600 dpi, A4, PhotoStyler, OCR-ПО, склад, 1 г.г.	1370		БИ-ПРОЕКТ	319516
ProScan PS1500	A4, 1200 dpi, 256 gray, OCR, 1 г.г.	350		New System Group	606602
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
Печатные платы МПП, ДПП, ОПП, по заказу, европейское качество				МЗУ ЗВМ	537144
DIAMOND SpeedStar Pro VLB Windows Accelerator, склад, 1 г.г.		165		ЛИМЕНС	236164
Multi I/O IDE	Gold Star	13		ОРМАСЭЙЛ	333707
Multi I/O VLB IDE		20		ОРМАСЭЙЛ	333728
Multi I/O VLB IDE		25		Выс. Технологии	207029
Контроллер Fast SCSI-2, FDC/IDE, 25pin		161		Выс. Технологии	207029
Контроллер SCSI-2	Adaptec 1542FC, IDE, 1 г.г.	180		New System Group	606602
MLL MW-2610	ISA, Enh. IDE, 2.88 Mb FDC, 16550 Serial ECP/EPP, 1 г.г.	55		ПИРИТ	394207
MLL Side Jr. L	VLB, Enh. IDE, 2.88 Mb FDC, 16550 Serial ECP/EPP, 1 г.г.	68		ПИРИТ	394207
ADAPTEC	ISA/EISA/VLB/PCI, SCSI-2, 1 г.г.	390		ПИРИТ	394207
GALAXY 600CF	cache contr., ISA/IDE, до 16Mb, 5Mb/s, 1 г.г.	125		МАС Электроник	351201
GALAXY 680C	cache contr., VLB/IDE, до 16Mb, 20Mb/s, 1 г.г.	175		МАС Электроник	351201
GALAXY DC 690B	cache contr., PCI/IDE, до 16Mb, 18Mb/s, 1 г.г.	249		МАС Электроник	351201
GALAXY DC 800B	cache contr., ISA/SCSI-2, до 16Mb, 10Mb/s, 1 г.г.	239		МАС Электроник	351201
GALAXY DC 300B	cache contr., ISA/SCSI-2, 512Kb on board, 1 г.г.	198		МАС Электроник	351201
GALAXY DC 308	cache contr., ISA/SCSI-2, 25Mb/s, 512Kb on board, 1 г.г.	246		МАС Электроник	351201
GALAXY DC 880	cache contr., Multi/SCSI-2, до 16Mb, 25Mb/s, 1 г.г.	456		МАС Электроник	351201
Видеодаттер	svGA 256 kb, VLB/I/O	37		ОРМАСЭЙЛ	333707
Видеодаттер	svGA 512 kb, Trident	40		ОРМАСЭЙЛ	333707
Видеодаттер	svGA 512 kb, Western, расширение до 1 Mb	42		ОРМАСЭЙЛ	333707
Видеодаттер	svGA 256/512 kb, Trident	29/44		ИНФОНОКАНТА	553935
Видеодаттер	svGA 1 Mb, Trident	60		ОРМАСЭЙЛ	333707
Видеодаттер	svGA 1 Mb, True-Color, ISA, Cirrus Logic 5422, 1 г.г.	80		ИНИТС	788490
Видеодаттер	Trident (ISA), Cirrus Logic (VLB)	от 80		ДЕТРИМЕХ	661609
Видеодаттер	SS 805, Win. acc., 1 Mb, VLB, 1 г.г.	99		ПИРИТ	394207
Видеодаттер	SS 864, Win. acc., 1 Mb, PCI, 1 г.г.	146		ПИРИТ	394207
Видеодаттер	AVANCE LOGIC, Win. acc., 1 Mb, VLB/PCI, 1 г.г.	100/117		ПИРИТ	394207
Видеодаттер	CHIPSAT, Win. acc., 1 Mb, videocard 256 kb, VLB, 1 г.г.	104		ПИРИТ	394207
ATI ProVision, 64-bit, 640x80, 800x600-16.7M, 1024x768, 1152x864-65K, 48M WinMark		350		ДЕТРИМЕХ	661609
ATI ProVision, 64-bit, 640x80, 800x600-16.7M, 1024x768, 1152x864-65K, 108M WinMark		485		ДЕТРИМЕХ	661609
V.200 VLB IDE/2DD/2D/					



№ п/п	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	г.р.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ											
292	DELL NetPlex	486 SX/25	4	210	3.5"	sVGA 14"	0.28 LR, VESA/IDE, MD	1490	36	БЕЛСОФТ	251546 / 253745
294	ACER Mate	486 SX/33	4	—	3.5"	sVGA 14"	0.28 LR, V-Bus 5428, ISA, cepr. Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win	1261	24	БЕВАЛЕКС	499078 / 499011
295	DELL OptiPlex	486 DX/33	4	210	3.5"	sVGA 14"	0.28 LR, VESA/IDE, MD	1690	36	БЕЛСОФТ	251546 / 253745
296	COMPAQ	486 DX/33	8	535	—	—	ProSignia VLS, Intel, 5 EISA, Network controller, i.SCSI-2, Tower	3568	36	БелАВМ	347972 / 348105
297	COMPAQ	486 DX/50	8	340	3.5"	—	Prolinea, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop	2049	36	БелАВМ	347972 / 348105
298	COMPAQ	486 SX/266	4	270	3.5"	sVGA 14"	Presario460, IntegrMonit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI	1562	36	БелАВМ	347972 / 348105
299	COMPAQ	486 SX/266	4	420	3.5"	sVGA 14"	Presario 520, Multimedia, IntegrMonit, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, 0.28 NI	1976	36	БелАВМ	347972 / 348105
300	DELL NetPlex	486 DX/266	4	365	3.5"	sVGA 14"	0.28 LR, VESA/IDE, MD	1880	36	БЕЛСОФТ	251546 / 253745
301	AcerAltos 7000	486 DX/266	8	—	3.5"	sVGA	Intel, EISA, Twin channel SCSI-2, VLB, cepr. Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win	2725	24	БЕВАЛЕКС	499078 / 499011
302	AcerAltos 7000	486 DX/266	8	—	3.5"	sVGA	Intel, EISA, Twin channel SCSI-2, VLB, cepr. Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win	2726	24	БелComData	494405 / 494407
303	AST Premia	486 DX/266	8	420	3.5"	—	MTE 4/66d 423, VLB, MT, DOS, Win	2968	36	ТехноПаркСети	452087
304	IT	486 DX/266	8	428	—	sVGA 14"	Intel, K-256, IDE/MLB, MT, Caviar, GoldStar, Panasonic	1634	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341
305	DELL OptiPlex	486 DX/266	4	365	3.5"	sVGA 14"	0.28 LR, VESA/IDE, MD	2073	36	БЕЛСОФТ	251546 / 253745
306	DTK NetServer	486 DX/266	8	540	—	sVGA 14"	K-256, SCSI-2/PCI, BT, T9420, Intel EtherPro 16	2071	24	ФортНокс	631613
307	HP NetServer LC	486 DX/266	8	540	3.5"	sVGA	T, IDE	3485	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
308	HP NetServer LC	486 DX/266	8	540	3.5"	sVGA	Intel, охлад	3595	36	РЕСТА	784100
309	HP NetServer LC	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA	T, IDE	4060	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
310	HP NetServer LC	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA	Intel, SCSI-2, охлад	4060	36	РЕСТА	784100
311	HP NetServer LF	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA	T, IDE, CD-ROM	5175	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
312	HP NetServer LF	486 DX/266	8	1	3.5"	sVGA	K-256, Intel, SCSI-2, CD-ROM, охлад	5715	36	РЕСТА	784100
313	HP NetServer LF	486 DX/266	8	3.5"	sVGA	—	Disk Array, T, Fast SCSI-2, CD-ROM, охлад	6240	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
314	HP NetServer LF	486 DX/266	8	3.5"	sVGA	—	Intel, CD-ROM, двухканальный дисковый массив, охлад	7010	36	РЕСТА	784100
315	COMPAQ	486 DX/266	16	1	—	—	ProSignia, Intel, EISA, Network controller, i.SCSI-2, CD-ROM, FullTower	6019	36	БелАВМ	347972 / 348105
316	HP NetServer LM	486 DX/266	16	1	3.5"	sVGA	T, SCSI-2	6905	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
317	PowerEdge	486 DX/266	16	1x2	—	mVGA 14"	LR, EISA/PCI, T	7250	36	БЕЛСОФТ	251546 / 253745
318	HP NetServer LM	486 DX/266	16	1x2	3.5"	sVGA	T, SCSI-2	12050	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
319	IBM PC Server	486 DX/2	8	525	3.5"	—	Intel, ISA, EISA, PCI	3075	36	COMTRIS	611211
320	COMPAQ	486 DX/4/100	8	525	3.5"	—	Prolinea, Intel, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TabWorks, Desktop	2790	36	БелАВМ	347972 / 348105
321	HP NetServer LC	486 DX/4/100	8	1	3.5"	sVGA	T, IDE	4615	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
322	HP NetServer LF	486 DX/4/100	8	1	3.5"	sVGA	T, Fast SCSI-2, CD-ROM	5790	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
323	HP NetServer LF	486 DX/4/100	8	1	3.5"	sVGA	Disk Array, T, Fast SCSI-2, CD-ROM	6660	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
324	IT	P/60	8	340	—	sVGA 14"	K-512, VLB, MT, Intel, Seagate, GoldStar, Panasonic	2600	15	ИНФОТЕХ	236281 / 267341
325	AcerAltos 7000	P/60	8	3.5"	sVGA	—	Intel, EISA, Twin channel SCSI-2, VLB, cepr. Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win	3284	24	БелComData	494405 / 494407
326	DTK NetServer	P/66	16	1	—	sVGA 14"	K-256, SCSI-2/PCI, BT, 2xSpeed CD-ROM Drive	3380	24	ФортНокс	631613
327	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	sVGA	T, IDE	5380	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
328	HP NetServer LF	P/66	16	1	3.5"	sVGA	T, Fast SCSI-2, CD-ROM	6560	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
329	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	sVGA	K-256, Intel, SCSI-2, охлад	6765	36	РЕСТА	784100
330	HP NetServer LF	P/66	16	1	3.5"	sVGA	Disk Array, T, Fast SCSI-2, CD-ROM	7750	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
331	HP NetServer LM	P/66	16	1	3.5"	sVGA	T, SCSI-2	8510	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
332	HP NetServer LM	P/66	16	1	3.5"	sVGA	Disk Array, T, Fast SCSI-2	10100	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
333	Intel Xpress/MX2 dual P/66	—	8	1	3.5"	sVGA	K-256, EISA, i.SCSI-2	10166	14	РЕСТА	784100
334	AcerAltos 7000	P/90	8	3.5"	sVGA	—	Intel, EISA, Twin channel SCSI-2, VLB, cepr. Novell, Windows NT, UNIX, Multi level security, DOS/Win	3732	24	БелComData	494405 / 494407
335	Magtron Server	P/90	8	1	3.5"	mono 14"	i.SCSI, VLB, K-512, BT, США	4900	36	МИКРО EXPRESS	347515
336	Magtron CAD/DTF	P/90	8	1	—	sVGA 20"	ViewSonic, IDE/MLB, K-512, BT, США	5900	24	МИКРО EXPRESS	347515
337	Dimension	P/90	16	540	—	sVGA 15"	0.28 LR, ISA/PCI, MD	4930	36	БЕЛСОФТ	251546 / 253745
338	DELL OptiPlex	P/90	16	1	3.5"	mVGA 14"	LR, EISA/PCI, MD	6650	36	БЕЛСОФТ	251546 / 253745
339	AST Manhattan	P/90	16	1	—	—	HDD PCI i.SCSI-2, VLB, CD-ROM, mouse, Tower, DOS	7312	36	ТехноПаркСети	452087
340	COMPAQ	P/90	32	1	—	—	ProLiant 2000, Intel, 8 EISA, Network controller, i.SCSI-2, CD-ROM	14620	36	БелАВМ	347972 / 348105
341	PowerEdge	P/90	16	1x2	3.5"	mVGA 14"	LR, EISA/PCI, T, RAID	23630	36	БЕЛСОФТ	251546 / 253745
342	HP NetServer LM	P/90	16	—	3.5"	sVGA	T	8920	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
343	AST Premia	dual P/90	16	730	3.5"	—	GX P/90 733C, CD-ROM SCSI, i.SCSI-2/IDE, PCI 64-bit, Win. acc., mouse, FullSize, DOS, Windows	6005	36	ТехноПаркСети	452087
344	HP NetServer LM	P/100	16	—	3.5"	sVGA	T	9700	36	ЕВРОКОНТАКТ	454552
345	COMPAQ	P/100	64	2.1	—	—	ProLiant 4000, Intel, 8 EISA, Network controller, i.SCSI-2, CD-ROM, Smart	25657	36	БелАВМ	347972 / 348105
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK											
346	ZENITH	386 SL/20	6	60	3.5"	mono 8.5"	1/2, DOS/Win, 2 PCMCIA	1090	6	ИсконерноДело	251558
347	AST Power Exec	386 SX/25	2	40	3.5"	mLCD 9"	Б/У, сумка	800	6	ЭЛКО	346609 / 206708
348	HUNDAY	386 SX/25	4	120	3.5"	PMC 8.4"	trackball, аксум., DOS/Win, слот PCMCIA II	1757	36	РЕСТА	784100
349	AcerNote730i	486 SX/25	4	120	3.5"	mono 10"	trackball, fax-modem, сумка	1400	36	ЭКСЭЛ	(0232) 481592
350	SAMSUNG	486 SX/25	4	120	3.5"	mLCD 9.5"	Trackball, NiCad battery, 2.7 кр, MS DOS 6.2, MS Windows	1532	12	БелComData	494405 / 395142
351	AMBR	486 SX/25	4	120	3.5"	DSC 9.5"	DualScan, 640x480 VGA, passive color, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, кейс	2196	12	ИнтЕх К.С.	688034 / 261177
352	AMBR	486 SX/25	4	120	3.5"	DSC 9.5"	NC 425S, fax-modem, аксум., DOS/Win, видеоакс.	3002	36	РЕСТА	784100
353	HALKAN	486 SX/25	4	128	3.5"	mLCD 10"	fax/modem	1400	12	ЭЛКО	346609 / 206708
354	Handy SubNote	486 SX/25	4	170	3.5"	mono 8.5"	64 Gray ISA, 1.9 кр, NiCad bat., 1xPCMCIA 3 port, MS DOS 6.22, WFW, WinWorks2, кейс, trackball	1600	12	АКСИОМА	787334
355	GoldStar	486 SX/25	4	170	3.5"	color 8.5"	Intel inside, trackball, DOS 6.22, сумка	2215	12	SUNRISE	344356 / 344470
356	Handy SubNote	486 SX/25	4	170	3.5"	DSC 9.5"	DualScan ISA, 1.9 кр, NiCad bat., 1xPCMCIA 3 port, MS DOS 6.22, WFW, WinWorks2, кейс, trackball	2290	12	АКСИОМА	787334
357	AST Advantage	486 SX/25	4	170	3.5"	DSC 9.5"	trackball, аксум., DOS/Win	2420	12	РЕСТА	784100
358	SAMSUNG	486 SX/25	4	260	3.5"	mLCD 9.5"	mVGA, 640x480 VGA, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, кейс	1490	12	ИнтЕх К.С.	688034 / 261177
359	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	mod. KeyPoint, слот PCMCIA III, цифр. клавиатура, trackball, 3 кр, 30x22.5x5см, охлад	1736	12	БИ-ПРОЕКТ	319516 / 394056
360	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	mod. Transport, fax-modem, слот PCMCIA III, Docking station, trackball, 3 кр, 30x22.5x5см, охлад	1850	12	БИ-ПРОЕКТ	312493 - 24 часа
361	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	mod. Commander, слот PCMCIA III, Docking station, trackball, 2.8 кр, 27x22.5x5см, охлад	1850	12	БИ-ПРОЕКТ	319516 / 394056
362	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 8.5"	mod. Compact, слот PCMCIA II, Docking station, trackball, 1.8 кр, 28x18x4см, охлад	1250	12	БИ-ПРОЕКТ	312493 - 24 часа
363	DAUPHIN	486 SL/25	4	40	3.5"	mono	1/2, pen, DOS/Win	990	12	ИсконерноДело	251558
364	NEC	486 SL/25	4	120	3.5"	9.5"	VERSA 25C, active color, охлад	2750	12	ЛИМЕНС	237913 / 236164
365	AST Power Exec	486 SL/25	4	200	3.5"	AMC 9.5"	trackball, аксум., DOS/Win	4157	36	РЕСТА	784100
366	IBM	486 SL/25	4	252	3.5"	9.2"	ThinkPad 350C, passive color, охлад	2190	12	ЛИМЕНС	237913 / 236164
367	GATEWAY 20000										

Консультация

Все о залоге



Продолжаем публикацию материалов об одном из старейших институтов обеспечения исполнения обязательств.

Момент возникновения права залога определен ст. 18 Закона о залоге следующим образом: "Право залога, кроме заклада, возникает с момента регистрации договора о залоге, а в случаях, если регистрация договора не является необходимой, то с момента заключения договора в соответствующей форме. Если в соответствии с законодательством или договором предмет залога должен находиться у залогодержателя, право заклада возникает с момента передачи ему предмета залога, а если такая передача состоялась перед заключением договора, — то с момента, предусмотренного первым предложением настоящей статьи".

Таким образом, момент возникновения права залога законодатель поставил в зависимость от момента придания договору залога соответствующей формы — то есть заключения договора залога в простой или нотариальной письменной форме и, при необходимости, регистрации договора залога. При закладе для возникновения права залога требуется два действия: придания договору залога требуемой формы и передачи предмета залога залогодержателю. Последовательность действий не имеет значения.

В понятие "передача" включается как фактическая передача непосредственно от одного лица другому, так и сдача вещей транспортной организации для отправки и сдачи на почту для пересылки, передача конносаментов или иного распорядительного документа, передача ценных бумаг на хранение в депозит нотариальной конторы или банка и т.д. Данный список не является исчерпывающим.

Остается неурегулированным вопрос момента возникновения права залога при залоге, возникшем на основании законодательного акта, а не договора. По всей видимости, этот момент должен определяться соответствующим законодательным актом. Так как при этом отсутствует договор залога как таковой, то отсутствует его регистрация.

Если иное не предусмотрено договором или законодательством, вещь в качестве предмета залога включает принадлежность к ней и неотделимые плоды. Предмет залога может включать отделимые плоды, приплод животных, доходы, приносимые вещью только в случаях, пределах и порядке, предусмотренных договором или законодательством (ст. 9 Закона о залоге). Принадлежностями являются вещи, предназначенные служить главной вещью и связанные с ней общим хозяйственным назначением (ст. 142 ГК РБ). Но белорусское законодательство не содержит понятия "отделимые плоды" и "неотделимые плоды", хотя необходимость введения подобных понятий существует. Вопрос, является ли

вещь принадлежностью, разрешается отдельно в каждом конкретном случае. В этих условиях рекомендуется подробно описывать предмет залога и описывать доходы, которые будут включены в предмет залога.

Кроме того, Законом о залоге установлены следующие нормы, регулирующие включение плодов и доходов в предмет залога:

- при условном залоге отделимые плоды могут быть предметом залога только при условии, если они не становятся с момента отделения объектом прав третьего лица. Следует заметить, что в данном случае требуется определение терминов "отделимые плоды", "момент отделения";

- при закладе приобретенные залогодержателем доходы и другие имущественные выгоды (по всей видимости, плоды) направляются на возмещение расходов по содержанию предмета заклада, а также засчитываются в качестве выполнения обязательств, обеспеченных закладом. Таким образом, плоды и доходы не могут включаться в предмет залога при закладе, так как порядок их использования установлен законом.

Право залога прекращается в следующих случаях (ст. 4, 28 Закона о залоге, ст. 191, 224-232 ГК РБ):

- 1) в случаях, предусмотренных гражданским законодательством для прекращения обязательств;

- 2) в случае гибели заложенного имущества;

- 3) по окончании срока действия права, составляющего предмет залога;

- 4) в случае принудительной продажи заложенного имущества;

- 5) при прекращении обеспеченного залогом обязательства;

- 6) установленный третьим лицом залог прекращается с переводом долга (обеспеченного залогом обязательства), если залогодатель не выразил согласия отвечать за нового должника.

Из названных оснований можно выделить вытекающие именно из дополнительного характера залога (п. 5,6). Следует помнить, что в случае признания договора залога или договора (части договора), из которого возникло обеспеченное залогом обязательство, право залога признается не возникшим.

1. Основными способами прекращения обязательств являются исполнение, зачет, совпадение должника и кредитора в одном лице, соглашение сторон, невозможность исполнения, смерть гражданина или ликвидация юридического лица.

Исполнение должно быть произведено надлежащим образом, то есть залогодатель должен реализовать предмет залога и рассчитаться с залогодержателем.

Зачет возможен только по однородным требованиям, срок исполнения которых наступил или определен моментом востребования. В силу специфики залога прекращение залога зачетом представляется проблематичным.

Совпадение должника и кредитора в одном лице означает совпадение залогодателя и залогодержателя в одном лице.

Прекращение обязательства соглашением сторон может быть осуществлено как путем замены обязательства (например, залога на гарантию) так и без замены (прощение долга — безвозмездная отмена права залога).

Прекращение обязательства вследствие невозможности исполнения происходит в том случае, если невозможность исполнения вызвана обстоятельством, за которое должник не отвечает (обстоятельство непреодолимой силы). При этом должник не должен возмещать убытки кредитора.

Обязательство прекращается смертью должника или кредитора, если исполнение не может быть произведено без личного участия должника или если исполнение предназначено лично для кредитора. Залог не является подобным обязательством. Смерть залогодателя или залогодержателя не является основанием для прекращения права залога, соответствующие обязанности и права переходят наследникам. При ликвидации юридического лица залогодателя или залогодержателя правопреемство отсутствует и право залога прекращается.

2. Гибель объекта права (заложенного имущества) влечет прекращение права залога. Риск гибели лежит на владельце (залогодержатель при закладе, залогодатель при условном залоге) — ст. 37, 50 Закона о залоге. Гибель предмета залога не освобождает залогодателя от обязанности возместить залогодержателю убытки.

3. Истечение срока действия права, являющегося предметом залога, аналогично гибели предмета залога.

4. Приобретатель предмета залога приобретает его со всеми обременениями, то есть залог сохраняется (ст. 20 Закона о залоге). Но в соответствии с правилами ГПК при обращении взыскания на предмет залога последний реализуется приобретателем свободным от обременений, из полученной суммы удовлетворяются требования, в том числе и по залого.

5. Прекращение обеспеченного залогом обязательства влечет прекращение обеспечения (права залога, поручительства, гарантии). Основные способы прекращения обязательств были описаны выше, в п. 1 настоящей статьи. Кроме того, некоторые обязательства могут прекращаться иными способами. Например, обязательства поверенного по договору поручения могут быть прекращены вследствие односторонней отмены доверителем до-

говора поручения или отказа поверенного (ст. 399 ГК РБ).

6. Данное основание не упомянуто в Законе о залоге. Если должник и залогодержатель являются одним лицом, то оно не применимо.

Остановимся на прекращении обязательства соглашением сторон. Например, в обеспечение по кредитному договору банк (залогодержатель) берет некое имущество в залог; оформляется кредитный договор на срок 3 месяца в размере 100.000.000 рублей под 300% годовых; оформляется договор залога, обеспечивающий обязательства заемщика по возврату кредита с процентами. Затем банк и заемщик приходят к соглашению о продлении срока кредита до 4-х месяцев. Вопрос: повлеч ли этот факт прекращение прежнего обязательства и, следовательно, прекращение права залога?

Залогодателем может быть как сам заемщик, так и любое третье лицо. Если залогодателем является заемщик, то, соглашаясь на изменение обеспеченного залогом обязательства, он, в принципе, должен соглашаться и на изменение условий залога. Но это не обязательно. Еще более наглядна данная ситуация в случае залога, установленного третьим лицом, ведь последнему однозначно не безразлично, какие обязательства оказываются на него возложенными. Изменение обеспеченного залогом обязательства является фактически заменой одного обязательства другим, однородным, потому что при этом перестает существовать первоначальное обязательство как таковое (обязательство вернуть кредит в течение 3 месяцев не является обязательством вернуть кредит в течение 4 месяцев). Таким образом, в результате изменений, дополнений в договоре, повлекших изменение (то есть замену) обеспеченного залогом обязательства, прекращается право залога.

Повторный и все последующие залогом заложенного имущества (перезалог) допускаются, если иное не предусмотрено законодательством или договором о залоге. Залогодатель обязан сообщать каждому последующему залогодержателю о всех предыдущих залогах данного имущества, а также о характере и размерах обеспечения этими залогами обязательств (ст. 21, 22 Закона о залоге). Проблема состоит в том, что уголовной ответственности за несообщение подобной информации не существует.

Андрей ВАШКЕВИЧ,
инвестиционно-консультативная компания
"Системное бизнес-консультирование",
тел.: (0172) 76-81-71.

Хроника официальных решений

К инвестициям готовы!

Постановлением № 16 от 9.01.95 Кабинет министров дополнил свою структуру Департаментом по вопросам внешнего финансирования и международного сотрудничества в составе 20 человек во главе с директором.

Основными задачами департамента определены:

- координация работы по привлечению иностранных инвестиций и вопросам, связанным с оказанием внешней помощи республике;
- координация деятельности центральных органов управления по сотрудничеству с международными экономи-

ческими и кредитно-финансовыми организациями;

- повышение эффективности внешнеэкономических связей центральных органов управления и субъектов хозяйствования РБ;
- обеспечение деятельности Координационного бюро по разработке и реализации программ технического содействия РБ, финансируемых Комиссией европейских сообществ;
- координация работы по тарифному и нетарифному регулированию внешнеэкономической деятельности, экспортному контролю.

Депозиты: без проблем

Кабинет министров и Национальный банк "в целях развития полноценного денежного рынка республики и в соответствии с Меморандумом об экономической политике Правительства РБ в 1994-1995 годах" приняли Постановление (№ 17/1 от 9 января 1995 г.) "О беспрепятственном переводе юридических и физических лиц безналичных рублевых депозитов в наличные рубль".

Установлено, что с 1 января 1995 года осуществляется беспрепятственный перевод юридических и физических лиц безналичных рублевых депозитов в наличные рубль и наличных рублей в безналичные рублевые депозиты.

Безналичное зачисление средств в депозиты физических лиц производится в порядке, предусмотренном совместным Постановлением КМ и НБ РБ от 15 ноября 1994 г. № 178/12 "Об упорядочении операций по вкладным счетам граждан и лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью". Не подтвержден-

ные соответствующими документами финансовые операции, совершаемые в наличной форме физическими лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, не учитываются в составе расходов, связанных с извлечением доходов, и подлежат налогообложению в порядке, установленном Законом РБ "О подоходном налоге с граждан".

Рекомендовано руководителям:

- предприятий торговли и сферы услуг независимо от ведомственной подчиненности и форм собственности расширять практику безналичных расчетов;
- коммерческих банков активизировать создание и внедрение единой межбанковской системы безналичных расчетов на основе пластиковых карточек.

Признано утратившим силу Постановление СМ и НБ РБ от 5 марта 1993 г. № 133/10 "О дополнительных мерах по упорядочению налично-денежного оборота в Республике Беларусь".

Хочешь ехать — плати

Постановление КМ РБ № 14 от 9 января 1995 г. упорядочило взимание на пограничных пунктах пропуска (таможенного оформления) транзитного налога и платы за проезд по автомобильным дорогам РБ тяжелых и крупногабаритных транспортных средств.

Этим документом на Министерство транспорта и коммуникаций возложено осуществление на пограничных пунктах пропуска (таможенного оформления) контроля за наличием у владельцев (пользователей) выезжающих на территорию республики автотранспортных средств, в том числе тяжелых и крупногабаритных, соответствующих разрешений и взимания с указанных субъектов

транзитного налога и платы за проезд по автомобильным дорогам.

Минфину, ГТН и др. поручено в месячный срок разработать и утвердить порядок взимания транзитного налога и платы за проезд по автомобильным дорогам РБ тяжелых и крупногабаритных транспортных средств.

Дано также задание разработать технологическую схему оформления автотранспортных средств на пограничных пунктах пропуска (таможенного оформления), предусматривающую упрощение порядка и сокращение сроков пропуска указанных средств через границу.

НДС прячется за валюту

Налоги

Является ли в 1995 г. консигнатор (комиссионер) "импортером" - плательщиком НДС с выручки от реализации?

А. Бондарев, г. Минск.

Попробуем разобраться conservatis temporibus, то есть соблюдая хронологический порядок.

1.01.94 г. Закон РБ "О налоге на добавленную стоимость" дополнен пунктом следующего содержания: "При реализации импортных товаров налог исчисляется импортером исходя из утвержденных ставки и выручки от реализации". Это нововведение непосредственно касалось тех, кто ввоз товар из-за границы в свою собственность и реализовывал его на территории РБ. Глубже вопрос не рассматривался из-за отсутствия у разработчиков фантазии или практического опыта. Закон определял кто "исчисляет", но не определял того, кто "отчисляет". Не было сформулировано и понятие "импортера". В

данном случае краткость сестрой таланта не была.

4.02.94 г. Постановлением Верховного Совета РБ № 2753-XII определены три случая обложения налога на добавленную стоимость в соответствии с порядком, действовавшим в 1993 г. В развитие данного постановления Минфин РБ направил в подчиненные ГТН письмо от 3.03.94 г. № 13-06/636 с разъяснением, что юридические лица РБ, реализующие товары и продукцию, принадлежащую иностранным юридическим лицам, на условиях договора консигнации (комиссии) уплачивают НДС с учетом материальных затрат.

Поскольку законодатель усилил налоговый пресс только в отношении идеальных "импортеров", то внешне-торговые операции с легкой руки Минфина РБ поменяли русло с "договоров купли-продажи" на "договоры консигнации (комиссии)". По мнению ГТН по г. Минск "договор консигнации можно заключать как с иностранным юридическим лицом, так и с хозяйствующим субъектом Республики

Беларусь".

Ожидаемого от нововведения эффекта не получилось, потому, что в сделках, когда товар, принадлежащий зарубежному собственнику, приобретен белорусским покупателем через посредника (консигнатора), в числе трех названных субъектов "импортера" нет. Иными словами, субъект хозяйственной деятельности, который по договору купли-продажи напрямую приобрел заграничный товар и реализовал его на территории РБ, является стопроцентным "импортером" и уплачивает НДС с выручки без учета материальных затрат. Юридические лица РБ, реализующие товары и продукцию, принадлежащую иностранным юридическим лицам, на условиях договора консигнации (комиссии) уплачивают НДС в общеустановленном порядке (с учетом материальных затрат). Таким же образом уплачивает НДС и покупатель этого товара в случае его реализации.

Чтобы восполнить "недобор", ГТН при Кабинете министров РБ предложила в 1995 г. внести в закон поправку: "При реализации импорти-

рованных товаров, в том числе на условиях комиссии (консигнации), налог исчисляется импортером (комиссионером, консигнатором, исходя из утвержденных ставки и выручки от реализации".

Такая концепция нежизненна. Сказано, кто будет исчислять, а кто будет "отчислять"? Консигнатор принимает на себя обязательство по реализации чужого товара за вознаграждение, размер которого является его выручкой и, кстати, может быть меньше НДС, исчисленного по отпускной цене по ставке 20%. Покупатель перечисляет деньги за товар непосредственно на расчетный счет собственника товара, вооружившись мнением Нацбанка РБ, что "расчеты между продавцом — юридическим лицом — нерезидентом и покупателем товара — юридическим лицом — резидентом могут производиться, минуя посредника (консигнатора)". А свое вознаграждение за услугу, реализованную за пределы РБ, белорусский субъект хозяйственной деятельности получает в валюте, уйдя от уплаты НДС полностью.

Законом РБ от 29.12.94 г. № 3480-XII эта поправка не принята. Как не принята и планируемая формулировка понятия "импортера" применительно к уплате НДС: "Под импортером следует понимать юридическое или физическое лицо РБ, осуществляющее ввоз вещей на таможенную территорию РБ для реализации или собственного потребления".

Названный Закон отменил Постановление Верховного Совета от 4.02.94 г. № 2753-XII, а это, в свою очередь, обязывает Минфин официально решить судьбу своего письма от 3.03.94 г. № 13-06/636.

Ставка на получение в бюджет дополнительных сумм по НДС от обложения "импортеров" успеха не принесла и не принесет, пока желаемое будет выдаваться за действительное. Не следует забывать, что у заинтересованных ведомств один путь, а у налогоплательщиков много дорог.

Виктор ПАВЛОВ.
Телефон: (0172) 33-95-04.

Профсоюзы организуют акции протеста

На 26 января профсоюзы запланировали проведение общереспубликанских акций протеста. Это решение принято на заседании президиума совета Федерации профсоюзов 16 января, а 17 января его поддержали участники совещания представителей Ассоциации независимых профсоюзов промышленности.

Предполагается, что массовые акции протеста — митинги, пикеты, собрания — пройдут во всех областных городах и крупных промышленных центрах республики.

Как сообщал "БР", безуспешно завершившись в начале года переговоры между профсоюзами и правительством о размерах МЗП. Вопреки настойчивым требованиям профсоюзов повысить МЗП до 50 тысяч рублей, правительство остановилось на цифре 30 тысяч.

Объединившись, офици-

альные и независимые профсоюзы собираются вместе выразить протест правительству. Они требуют повысить МЗП, снять все ограничения на выплату заработной платы, выплачивать ее без задержки и в первую очередь — рабочим.

В Федерации профсоюзов создан координационный со-

вет по подготовке акций протеста. В Минский горисполком направлена заявка на проведение 26 января на площади Независимости митинга протеста. Организаторы обратились к трудовым коллективам с призывом выйти на площадь "стройными колоннами".

Между тем, на БелАЗе

уже начались стихийные выступления рабочих, переросшие в двухдневную забастовку. Ультиматум своей администрации рабочие предъявили сразу после получения — полученная зарплата позволяла работяге не протянуть ноги в течение нескольких дней.

Балтика пахнет нефтью

Литва объявила о создании АО по строительству экспортно-импортного нефтеналивного терминала в Бутинге, который станет альтернативным каналом поступления нефтепродуктов в республику.

Как сообщили в Министерстве энергетики Литвы, ориентировочная стоимость терминала составляет около 200 млн. USD, мощность — 8 млн. тонн нефти и 2,5 млн. тонн нефтепродуктов в год. Все 100% акций этого предприятия будут принадлежать литовским предприятиям, в том числе Мажекайскому нефтеперерабатывающему предприятию Nafta — 87%.

Уставной капитал предприятия составит 10 млн. литов (2,5 млн. USD). Предусмотрена возможность приобретения акций

общества иностранными инвесторами.

Ранее планировалось участие в акционерном обществе западных организаций — Европейского банка реконструкции и развития, американской компании Fluor Daniel Williams Brothers, итальянской Agip, а также российского концерна "Лукойл". Однако, как заявил премьер-министр Литвы Адольфас Шлежявичюс, каждый из иностранных участников претендовал на контрольный пакет АО, с чем не могло согласиться литовское правительство.

Министерство транспорта России планирует в первом квартале 1995 г. начать строительство первой очереди порта для экспорта нефтепродуктов в бухте Батарейная в Финском заливе под Петербургом.

Мощность первой очереди порта в бухте Батарейная составит 7,5 млн. тонн нефтепродуктов в год, планируемая пропускная способность всего порта — 15 млн. тонн. Предполагаемая продолжительность строительства первой очереди — 1,5-2 года. Главным инвестором проекта будет предприятие "Киришинефтеоргсинтез" (крупнейший поставщик нефтепродуктов в Северо-западные регионы России).

ТЭО строительства первой очереди предполагает сооружение 20 резервуаров общей емкостью 400 тыс. куб. м., одного грузового и нескольких вспомо-

гательных причалов. Порт будет рассчитан на прием судов грузоподъемностью от 16 до 40 тыс. т. Стоимость строительства первой очереди порта в бухте Батарейная в ценах на II квартал 1994 года составит приблизительно 602-674 млрд. руб.

На данный момент Россия не располагает ни одной крупной нефтебазой на Балтике и использует для экспорта своей нефти порты прибалтийских государств, в первую очередь Венспилс в Латвии и Клайпеду в Литве.

Тришкин кафтан — 95

На прошедшей 18 января пресс-конференции председатель Плановой и бюджетно-финансовой Комиссии ВС Степан Писаревич представлял бюджет-95.

"Если говорить о рыночных ориентирах, то подвижек тут немного", — признал Писаревич. 24% всех средств бюджета пойдут на финансирование народного хозяйства, 38% — на социальную сферу, 10% — на ликвидацию последствий аварии на ЧАЭС. Лишь 6,6% средств поступит от налогов с населения, остальные — от юридических лиц. В связи с этим, по мнению председателя комиссии, в будущем году остро встанет вопрос о поиске новых источников поступлений в бюджет.

Из заявления Писаревича стало ясно, что отвергнутый его комиссией альтернативный бюджет БСДГ как раз и заслуживает внимания из-за новых подходов в отношении налогообложения транзита и аренды за российские военные базы. Писаревич попутно заявил, что договоры с Россией по военным базам в Барановичах и Вилейке однозначно подлежат ратификации парламентом и не исключил возможность иного, отличного от правительственного, решения проблемы военных баз.

Опять крокодилы в Свислочи

(Окончание. Начало на 2-й странице).

Теперь вдруг все стали писать и говорить, что одновременное увеличение цен и доходов населения спасет республику от вывоза товаров. Вот что утверждает, например, вице-премьер С. Линг: "Мне представляется, что в условиях переходного периода, когда мы форсируем рост цен и доходов... чтобы... обеспечить экономическую базу для равноправной торговли, не следует переоценивать значение высоких темпов инфляции".

Очевидно, что сколько бы не увеличивали в Беларуси и цены, и доходы, но как стоило здесь масло 1,5 дол-

лара, так и будет стоить, как стоило оно в России 4-5 долларов, так и будет стоить. А раз так, то никакое выравнивание условий такой политика не обеспечит. Вот года три-четыре тому назад, когда была единая рублевая зона, эта политика была нужна. Но тогда белорусы наоборот старались цены держать низкими, а наши соседи взвинчивали цену и зарплату и грабили таким образом Беларусь.

Пожоже, что наше "памяркоўнае" правительство решилось, наконец, перенять опыт соседей. Но до него еще не дошло, что теперь у каждого уже своя валюта.

Много удивительного на Беларуси.

Союзя с Великой стены

(Окончание. Начало на 2-й странице).

минских журналистов (дабы те прониклись пониманием важного значения политической стабильности). Вообще Президент довольно часто вспоминал или поминал прессу в Китае — так же, как и на родине.

Не у всех членов делегации сложилось благоприятное впечатление о свободных экономических зонах Китая. Один из самых влиятельных лиц в президентской администрации даже назвал их "потемкинскими небоскребами". Впрочем, и сам Президент, проезжая на пути к Великой Китайской стене окрестности Пекина, разглядел нищету, в которой жи-

вет тамошнее население. Относительно прохладно высказался он и о китайской идеологической системе, заявив, что социализм существует там лишь в официальных заявлениях и беседах. Зато довольно откровенно Александр Лукашенко сказал на обратном пути, что его больше всего интересовал китайский рынок сбыта. Так что слепого копирования китайского опыта построения капитализма под названием "социализм с местной спецификой" Беларусь опасаться не нужно. А вот поучиться умению привлекать иностранные инвестиции стоит. И один из министров, летавших в Китай, высказал на-

дежду, что поездка в Пекин и Шанхай поможет Президенту понять, как нужно проводить экономические реформы. Хотя во время посадки в Новосибирске при возвращении в Минск Лукашенко вновь ругал в присутствии прессы белорусскую приватизацию — "эту дурь всенародную". Но будем надеяться, что зарубежные визиты Президента действительно ему помогут.

Юрий СВИРКО.

Пекин — Шанхай — Новосибирск — Минск.

Желание есть, нет возможностей

Проблемы взаимного партнерства рассмотрел семинар "Германия — экономический партнер Республики Беларусь. Перспективы белорусско-германского сотрудничества в 1995 году", организованный Союзом предпринимателей республики.

Выступивший с приветственным словом Посол ФРГ в республике Беларусь г-н Готфрид Альбрехт, отметил, что экспорт Беларуси в Германию вырос в течение прошлого года на 33%; Германия стала вторым после России внешнеэкономическим партнером республики. В то же время уровень сотрудничества не соответствует экономическим возможностям сторон и заинтересованности деловых кругов.

Хотя в РБ зарегистрировано множество совместных белорусско-германских предприятий, инвестиции в них немецкой стороны едва достигают 3,5 млн. DM.

По мнению господина Альбрехта, проблемы белорусской экономики хорошо просматриваются сквозь призму реформирования народного хозяйства бывшей ГДР. Это прежде всего трудности реструктуризации управленческих структур, характер функций которых имеет решающее значение для иностранных инвесторов.

Интересы крупных инвесторов в значительной степени определяются возможностями приобретения в собственность земельных участков. Кроме того, они не выстраиваются в очередь, отнюдь не стремятся "все раскупить", их надо привлекать, с ними необходимо работать.

Государство должно поддерживать малый и средний бизнес, сдерживая при этом проявления социальной зависти и других рецидивов уравнилительной психологии. Хотя многим кажется, что малый бизнес — это малые и не-

серьезные вещи, опыт показывает, что в перспективе они дают значительный эффект. В частности, в самой Германии 92% всех предприятий имеют среднесписочную численность до 9 человек.

Выступления белорусских участников семинара были менее оптимистичными, поскольку, по их мнению, ни одна из названных выше проблем правительством не решается. В частности, практически все иностранные кредиты распределяются среди государственных предприятий, в основном — неплатежеспособных. Таким образом, частный бизнес лишен источников валютного финансирования, а со временем его заставят расплачиваться за чужие долги.

Что касается прав иностранных инвесторов на приобретение в собственность земельных участков, то проект решения МВЭС, переданный по словам зам. министра Г. Наркевича в ВС РБ, вызывает недоумение: он предусматривает продавать землю лишь тем инвесторам, у которых объем вложений достигает 8 млн. USD.

Но главное, что мешает сотрудничеству, — это всеобщая бюрократическая структура, их патологическое неприятие самой идеи частного бизнеса, реликтовая подозрительность, выражающаяся в бессмысленных и перманентных проверках.

Константин СКУРАТОВИЧ.

Начисление и выдача именных приватизационных чеков "Имущество" (ИПЧ) на 15 января 1995 года

(в процентах к количеству граждан, имеющих право на получение ИПЧ)

Количество...	Брестская обл.	Витебская обл.	Гомельская обл.	Гродненская обл.	г. Минск	Минская обл.	Могилевская обл.	Всего по РБ
...граждан, обратившихся в комиссии с заявлениями о начислении ИПЧ	38,6	16,1	33,7	36,1	18,8	24,3	39,7	29,1
...выданных Сбербанком сертификатов ИПЧ	15,1	8,4	9,8	8,7	11,5	5,9	9,8	9,9
...чеков, использованных на покупку акций, долей в % (в млн. шт.)	13,0 (2,142)	7,8 (0,706)	15,6 (1,804)	10,6 (0,860)	11,7 (1,613)	22,0 (1,595)	20,0 (1,712)	14,0 (10,432)

Всего предложено для продажи за чеки акций, долей на сумму 56,158 млн. чеков.

Первый аукцион для СИФов

22 февраля в Минске состоится первый в Беларуси чек-аукцион по продаже специализированным инвестиционным фондам (СИФ) государственной доли акций в акционерных обществах за именные приватизационные чеки "Имущество".

На аукцион выставлены более 700 тысяч акций 41 АО, что дает возможность СИФам конвертировать в акции около 2,5 млн. чеков. Среди них — ценные бумаги строительных, автотранспортных и промышленных предприятий республики.

Все акции объединены в 116 пакетов от 1 тысячи до 26 тысяч штук. Это позволяет принять участие в аукционе практически всем СИФам, саккумулировавшим разное количество чеков. При этом по семи АО количество выставленных акций превышает 25 процентов всего объема эмиссии акций, что позволяет СИФу влиять на экономическую политику интересующего его предприятия.

Контактный телефон Мингосимущества РБ: (0172) 26-54-25.

Визиты

Декларация о развитии экономического сотрудничества между РБ и Польшей подписана в ходе встречи глав правительств двух государств, состоявшейся 21 января в Бресте. К визиту высокого польского гостя было приурочено открытие еще одного пограничного контрольно-пропускного пункта. Особое внимание в ходе переговоров М. Чигирь и В. Павляк уделили созданию еврорегиона "Буг".

Подготовка визита в Беларусь Б. Ельцина — такова главная цель приезда в Минск 23 января Андрея Козырева. Глава внешнеполитического ведомства РФ проведет переговоры с А. Лукашенко, М. Грибом, В. Сенько, И. Коротченей, подпишет пакет белорусско-российских соглашений.

Коммерция на квадратных метрах

Аренда квартир

Наиболее динамично на рынке недвижимости менялись за последние полгода цены на аренду жилья. В среднем они повысились почти вдвое.

Аренда однокомнатных квартир в январе по сравнению с июнем подорожала в 2,5 раза в центре и в 2-2,2 раза в микрорайонах. За двухкомнатную квартиру сегодня надо платить соответственно в 2 и 1,8 раза дороже, за трехкомнатную — в 0,75 и 0,5 раза.

Причина явления понятна: огромный спрос на временное жилье. Он остается неудовлетворенным, несмотря на увеличение предложения за полгода в среднем на 20-30%. Сейчас ре-

ально сдается 100-200 одно-, столько же двухкомнатных квартир. Трехкомнатных — 70-90. Особенно заметно рынок расширился за счет так называемых "коммерческих" квартир — все чаще люди переезжают из просторной в меньшую квартиру, съезжают вместе или куда-то уезжают, чтобы иметь возможность сдавать освободившуюся площадь.

С ростом цен на аренду влияние "коммерческого" фактора будет возрастать, однако в ближайшие месяцы оно, скорее всего, окажется недостаточным,

чтобы приостановить этот рост. Сегодня даже сравнительно дорогие квартиры сдаются в среднем за 2-3 недели, что косвенно свидетельствует о недостаточном предложении арендного жилья. Можно также предположить (по аналогии с другими дефицитными товарами), что владельцы квартир будут включать возрастающую стоимость коммунальных услуг в цену аренды. Под воздействием названных факторов она может возрасти к июню еще на 15-30%. Аренда помещений под офисы обходится, как правило, на

20-30% дешевле аренды аналогичной по площади и планировке жилой квартиры. В центре города трехкомнатную квартиру с высокими потолками ("сталинские" дома) можно снять за 150-300 USD в месяц, во 2-3 зонах — за 100-200 USD. Почти всегда офисные квартиры требуют значительного ремонта.

Ольга КУДРЯВЦЕВА, менеджер агентства "Минск-сервис", Тел.: (0172) 587-283.

У ВС задержка

По сведениям из администрации Президента, Закон о приватизации в новой редакции с поправкой, снимающей ограничение на продажу приватизированных квартир, к вечеру пятницы сюда еще не поступил.

Между тем, десятидневный срок, в который документ должен быть передан из ВС на подпись Президенту, миновал еще в четверг. О причинах задержки не сообщается.

Павел ПРЫГУНОВ.



Ориентировочные цены на квартиры, сдаваемые в аренду в Минске (январь 1995 г., USD)

Квартиры	1	2	3	4	5	6	7
1-комнатные	80-150	60-100	50-100	45-80	40-80	35-70	30-70
2-комнатные	180-450	160-350	130-300	120-250	100-170	70-140	50-120
3-комнатные	250-700	250-600	220-400	200-350	180-300	140-250	100-200

Цифрами на карте и в таблице обозначены зоны: 1. Район пр-ов Скорина, Машерова, прилегающие к ним улицы в центре, ул. Пулихова. 2. Пр-т Скорина, район улиц Сурганова, Некрасова, Богдановича, Куйбышева, Могилевской, Жуковского, Воронянского, ул. Кульман. 3. Пр-т Скорина (в р-не Востока), Зеленый Луг, Веснянка, ул. Филимонова, Столетова, Волгоградская, З. Бядули, Чкалова, пр-ты Пушкина, Машерова. 4. Зеленый Луг-3, 6, 7, Маяковского, Жудро, Притыцкого, Кальварийская, Одовоевского, Харьковская, Уручье-1, 2, 3. 5. Пр-ты Партизанский, Рокоссовского, Западный, Юго-Западный. 6. Заводской район, ул. Корженевского, Казинца, Кижеватова. 7. Чижовка, Шабаны, Малиновка, Кунцевщина, Сухарево.

Выгодное предложение

Как стать вилловладельцем

Недвижимость лучше всего покупать на Кипре. Во-первых, дешево. К тому же в Центральном банке страны можно взять ну просто очень льготный кредит.

Радушное отношение киприотов к иностранцам, в особенности к тем, кто покупает недвижимость, объясняется просто. Вся экономика этого небольшого государства строится на туристско-курортном бизнесе, и чем больше придет отдыхающих, тем активнее будут скапывать они квартиры и виллы, тем богаче станут киприоты. Именно это определяет политику открытых дверей, вот уже несколько десятилетий проводимую правительством острова.

В этом смысле Россия (а в перспективе — и некоторые другие республики СНГ) для Кипра — настоящее золотое дно. Местные девелоперские компании сегодня тесно сотрудничают с российскими риэлтерскими фирмами. Один из примеров — деятельность крупнейшего девелопера быстро развивающегося района Пафоса — компании The Leptos Group. Она предлагает покупателям готовые объекты недвижимости, рассчитанные на частных владельцев, а также акции строящегося пятизвездочного отеля в Пафосе.

Другой пример — деятельность земельной и строительной компании D. Zavos Group, крупнейшей на рынке недвижимости наиболее известного и самого дорогого на Кипре курорта Лимассола. Чтобы продвинуть на российский рынок свой товар, компания использует такие формы работы, как проведение семинаров для потенциальных покупателей. Ее менеджеры старательно учат русский язык. В общем, киприоты всерьез нацелены на то, чтобы сделать Кипр русской здравницей.

Кипрская недвижимость привлекательна прежде всего своей доступностью — как в географическом, так и в финансовом отношении. В последнее время значительный интерес к ней проявляют крупные российские предприятия. Некоторые из них желают

приобрести на Кипре целые курортные поселки, которые можно использовать как для отдыха сотрудников, так и для прямого извлечения прибыли путем организации туристических туров с проживанием в них. Эту категорию покупателей интересуют крупные земельные участки вблизи побережья с возможностью застройки их малоэтажными домами. Строительство такого поселка обходится в 3-4 млн. USD, а срок окупаемости составляет около 4 лет.

Однако основной объем сделок приходится на небольшие виллы и апартаменты в многоквартирных домах. Цены таких объектов, особенно на фоне дороговизны московской недвижимости, выглядят неожиданно низкими. Так, стоимость новых вилл и бунгалов в Лимассоле (общ. пл. 70-120 кв. м) колеблется от 50 до 85 тыс. кипрских фунтов (100-170 тыс. USD). Напомним, что Лимассол — самый дорогой курорт. А в Пафосе, например, приличную виллу можно купить за 90-100 тыс. USD. Студии стоят и того меньше — 30-50 тыс. USD. Выгодный может быть покупка объектов на этапе строительства — цены оказываются ниже на 15-20%. Напомним про возможность взять в Центральном банке государства кредит: он выдается на 75-80% стоимости недвижимости под 8% годовых на 10 лет.

Если гражданин Беларуси изъявит желание приобрести недвижимость на острове, достаточно написать заявление в Кабинет министров Кипра. Процедура рассмотрения занимает, как правило, несколько недель. При положительном решении вам выдадут "зеленую карту", дающую право как на совершение покупки, так и на обращение за кредитом. Более того, владелец карты через 5 лет автоматически получает право на кипрское гражданство.

В Барановичах лоты дешевеют

Аукционы

Очередные аукционы по продаже госсобственности пройдут 25 января в Молодечно и 31 января в Барановичах.

В конце 1994 года активизировался процесс приватизации госсобственности, в том числе в форме ее аукционной продажи. Только в декабре на торги выставились различные объекты в Минске, Бресте, Гродно, Гомеле, Орше, Барановичах, Молодечно, Кричеве. Однако и собственники объектов, и организаторы аукционов отметили заметное снижение интереса коммерческих структур к предлагаемым лотам. Исключение составляли города, где приватизация носит системный и массовый характер — Брест, Гродно, Орша.

По оценке специалистов, основными причинами пассивного поведения потенциальных покупателей являются: отсутствие у высшего руководства республики четкой тактики и стратегии приватиза-

ции госсобственности; чрезмерно жесткие условия продажи или сдачи в аренду объектов, устанавливаемые органами власти; неоправданно высокие стартовые цены; необходимость дополнительного инвестирования средств на ремонт и реконструкцию объектов.

Есть, однако, надежда, что влияние некоторых из этих факторов будет ослаблено. Например, в Барановичах значительно улучшены условия сдачи в аренду помещений предприятий торговли, срок аренды увеличен до 10 лет, снижены стартовые цены по ряду лотов.

Михаил ЕЛИСЕЕВ, президент Западной биржи недвижимости. Тел.: (0172) 200-070.

Фирмы, работающие с недвижимостью

Название	Телефон
"Алезиас"	533290
"Алиго"	688044
"БелЭко"	512149
"БелЭксперт"	318910
"Визит"	768692
"Гешер-Алия"	267237
"Ди-Джей Энтэрпрайз"	440893
"Dinas"	339948
"Дом"	233283
"Западные земли"	290301
"Интеллектуальные технологии"	465605
"Королевский стандарт"	710165
"Лайнер"	230303
"Марти"	557416
"Недвижимость"	394324
"Неол"	345378
"Остком"	329967
"Сильван"	781083
"Славянский стиль"	258584
"Uls"	234896
"Центр патентных услуг"	213324
"Центр торговли недвижимостью"	540931
"Центростиль"	655302
"Эквалипт"	768856
"Экспресс-поиск"	726645
"Юрус"	293330

Фирма "Dinas", тел.: (0172) 339-948.

Ной-хау

За квартирой — в магазин

Первый в Беларуси магазин квартир открылся 23 января в Минске.

Перед обычной риэлтерской фирмой магазин имеет, по крайней мере, два преимущества: более обширный банк данных о предложениях и возможность оказания широкого комплекса услуг — юридических, консультационных, по оценке недвижимости, экспертизе сделок и т. д. При этом сам магазин не ведет торговли — его функция исключительно посредническая. Подобрать нужную квартиру и получив консультацию, для оформления сделки следует обращаться в ту фирму, которая эту квартиру предлагает. Как и в обычном магазине, в магазинном за выборе товара денег не берут.

Предложили такую оригинальную на рынке недвижимости услугу Западная биржа недвижимости и фирма "Динас". Разместился магазин по адресу: ул. Кальварийская, 17, 2 этаж.

Цена на весах рынка и экспертизы

В механизме ценообразования на рынке недвижимости Беларуси до сих пор отсутствует чрезвычайно важный элемент — экспертная оценка стоимости объекта.

Наличие ценовой экспертизы, причем, независимой от покупателя и продавца, а в большинстве случаев, и от посредника — один из показателей цивилизованности рынка недвижимости. Правильная оценка объекта помогает ускорить сделки (покупатель имеет возможность назвать более реальную цену), без независимой экспертной оценки затруднено использование недвижимости в качестве залога, а также страхование строений. Наконец, она совершенно необходима при разгосударствлении и приватизации госсобственности. О последнем — подробнее.

До настоящего времени цены недвижимости определяются в этом случае по методикам Госстроя, учитывающим, главным образом, затраты на строительство и амортизацию. Существует, правда, и так называемый рыночный коэффициент, позволяющий скорректировать цену, однако его использование затруднено из-за отсутствия методик расчета, к тому же на практике (исходя, видимо, из идеологических соображений) он почти всегда имеет повышающее значение. Помните, на одном из аукционов по продаже недвижимости, который мне пришлось провести, была предложена недостроенная автобаза — 6-этажное поле с вбитыми железобетонными сваями. Первое, что предстояло сделать покупателю — их убрать. Цена же объекта была рассчитана "исходя из затрат" да еще с поправкой на рынок. По-моему, те столбы торчат до сих пор.

Последний, декабрьский, аукцион в Минске тоже закончился ничем по причине

чрезмерно высоких цен. Хотя в Мингосимуществе давно разрабатываются понижающие коэффициенты.

Очевидно, что для реально функционирующего рынка затратные методики оценки стоимости недвижимости имеют вспомогательный характер. Более правильно ориентироваться на ликвидность объектов. В мировой практике имеется несколько подобных методик, и нам еще предстоит адаптировать их в республике.

Важную роль в рыночных методиках оценки играют базы данных по ценам реальных сделок. Эти опорные точки позволяют определять более реальную цену выставленных на продажу аналогичных объектов. Концентрировать такие данные у себя лучше некоммерческой общественной организации. Другой, опасаясь конкуренции, их просто не предоставят.

Гильдия специалистов по недвижимости готова взять на себя такие функции. Более того, мы уже начали разработку соответствующих методик, и теперь приглашаем к сотрудничеству все фирмы, заинтересованные в реализации этого проекта. Мы вместе должны будем выработать внутренние профессиональные стандарты оценки и предложить их нарождающемуся в республике рынку недвижимости.

Николай ТРИФОНОВ, президент Белорусской гильдии специалистов по недвижимости, телефон: (0172) 208-473.

Изменение стоимости квартиры в Москве в зависимости от параметров

"Стандартная квартира"	"Плюсы"	"Минусы"
Панельный дом	Кирпичный дом — 10%, блочный дом — 1,5%	
Год постройки 1980-1990	Год постройки: 1991-1993 — 5%	Год постройки: 1970-1980 — 4%; 1958-1970 — 6%; 1940-1957 — 5%; до 1940 — 9%.
Этаж второй, предпоследний		Первый этаж: - внутри Садового — 0-2%; - по магистральям (Ленинградский проспект до Сокола, Кутузовский) — 5-7%; - остальные — 12%. Последний этаж: - при наличии чердака или тех. этажа — 1%; - в остальных домах — 4%.
С лифтом		Дом без лифта: 1-ый этаж — 1%; 2-ой-3-ий — 5-6%; 4-ый этаж — 8%; 5-ый этаж — 10%.
Кухня 7,5-8 кв. м.	Кухня 8-10 кв. м.: для 1 кв. — 5%; для 2 кв. — 7%; для 3-5 кв. — 9% (до 140 кв. м.)	Кухня 6-7,5 кв. м. — 4-5%; 5-6 кв. м. — 6-8%; менее 5 кв. м. — 8-10%.
Балкон	2 балкона или лоджии: для 1 кв. — 1,5%; для 2-3 кв. — 2%.	Отсутствие балкона — 4%.
Потолок 2,7-2,9 м	Потолок больше 2,9 м: для 1 кв. — 1%; для 2 кв. — 1,5%; для 3 кв. и более — 2,5%.	Потолок 2,6-2,7 м — 2,5%; менее 2,6 — 6-10%.
	Окна не на трассе или ж/д. завод	Окна на трассе, ж/д. завод, все — 9%; половина окон — 4,7%.
От метро 10-15 мин. пешком или 5-8 мин. транспортом	Менее 10 мин. пешком для кв-р стоимостью менее 0,9 стан — 5%; 0,9-1,3 стан — 4%; более 1,3 стан — 3%.	До метро 8-10 мин. трансп. — 3%; 10-15 мин. трансп. — 4-5%; 15-20 мин. трансп. — 5-7%; более 20 мин. — 7-9%.
Одна жилая комната	2 кв. — 10%; 3-4 кв. — 15%; 5 кв. — 10%.	
Косметический ремонт, новая с/техника	Ухоженная кв-ра — 2-4%	Без кап. ремонта: 20-30 лет — 4%; 30-40 лет — 5-6%; более 40 лет — 7-9%.
	Чистый подъезд, хороший двор — 3-5%	
	Консьерж — 12%	
		Газ, колонка — 4%

Стоимость 1 кв. м. принимается за условную единицу — 1 "стан" (стандартный квадратный метр). На сегодняшний день он составляет по расчетам фирмы "Вавилон" — разработчика этой методики оценки — 900 USD.



Сидя дома, делайте прибыль в Нью-Йорке и Лондоне.

DOW JONES TELEVATE ВЫХОДИТ НА БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК.

Информация и скорость — слагаемые успеха в любой финансовой и коммерческой операции. Очевидно, что опоздавшая информация теряет свою ценность. Новые информационные технологии задают сегодня темп жизни и бизнеса, создают единое глобальное информационное пространство. Они стерли различия между мировыми финансовыми центрами и периферией. Практически создан круглосуточно работающий мировой финансовый рынок. Сегодня можно участвовать в торгах на любой бирже, проводить финансовые операции в любых странах не выходя из своего офиса. Например размещать сверхкороткие кредитные ресурсы (на ночь или на выходные), проводить дилинговые операции с ЦБ (в дематериализованном электронном варианте).

Успешная работа на сложных мировых финансовых рынках предполагает помимо высокого профессионализма еще и соответствующее техническое ос-

нащение и наличие оперативной, полной и достоверной информации о текущем состоянии интересующего сегмента финансового или товарного рынка, о тенденциях изменений.

В условиях постиндустриального общества такая информация передается в наиболее оперативном электронном варианте по глобальным телекоммуникационным сетям непосредственно на компьютер пользователя.

Один из мировых лидеров в области распространения разнообразной экономической информации — международная компания DOW JONES TELEVATE. Компания имеет службы, ведущие сбор, анализ и обработку информации, в которых занято 2500 специалистов. Спектр предоставляемых DOW JONES TELEVATE информационных услуг весьма широк. Так, она имеет шестьдесят семь тысяч терминалов по всему миру, активно работает с дилинг-центрами. Двадцать процентов операций, проводимых на миро-

вом рынке валют, осуществляются с помощью службы телерай-дининг. Ее преимущества — высокая скорость передачи данных в реальном режиме времени и прямая связь между банками.

DOW JONES TELEVATE доминирует также на рынке экономической информации; биржевые сводки поступают со 120 крупнейших товарных и фондовых бирж (котировки ЦБ, цены на драгоценные и цветные металлы, энергоносители, сырье, товары и т.д.). Компания представляет подписчикам сводку политических новос-

тей, аналитическую оценку динамики цен, состояния рынков и тенденций их изменения.

Отметим, что технические возможности системы TELEVATE позволяют получать финансовую информацию в непрерывном круглосуточном режиме в реальном масштабе времени не только в офисе, но и дома или во время деловой поездки.

Сегодня компания DOW JONES TELEVATE расширяет сферы своей деятельности на страны Восточной Европы и СНГ. Региональные центры ее уже открыты

в Таллинне и Москве, очередные планируется создать в Санкт-Петербурге и Минске. В нашей республике компания предлагает пользователям (финансовым компаниям, государственным учреждениям и коммерческим структурам) весь спектр услуг, ставших уже традиционными на Западе. С предлагаемыми компанией DOW JONES TELEVATE услугами можно ознакомиться на презентации, которую проводит 25 января в Минске НПП "АК-СИОМА".

Тел.: (0172) 78-73-34.

На презентации и фуршеты принято одеваться попримичнее.

"До тех пор, пока мы ждем от законодательства, что оно уберет бедность и устраним из мира привилегии, нам суждено созерцать, как растет бедность и умножаются привилегии."
(Из цитатника Генри Форда I).

В конце прошлого года Кабинет Министров РБ своим постановлением обязал "довести в 1995-96 гг. выпуск экспортных водок на предприятия страны до 30 % общего объема производства ими ликеро-водочных изделий, обеспечить тройное увеличение экспорта спиртного в 1995 г. по сравнению с годом 1994." "Белорусская деловая газета", №60, 1994/

В три раза увеличить выпуск спиртного на экспорт — дело не хитрое. Вопрос в другом. Станут ли за рубежом сразу же покупать втрое активнее белорусские высокоградусные спиртные напитки?

Ведь не предложение регулирует спрос, но спрос диктует условия предложению, — впрочем, к чему повторять азбучные истины. Кстати, Россия тоже собирается выдать "на гора" в 1995 году "высокооборотистых питейных жидкостей" в 1,6 раза больше, чем в ушедшем 94-ом.

Синхронное плавание — вещь зрелищная, если соревнующимся командам в бассейне не тесно.

Но, оставив в стороне критику, хотелось бы предложить руководителям предприятий, производящих спиртные напитки, один из путей решения нелегкой задачи, поставленной перед ними Кабинетом Министров.

Продукция одного из минских заводов, так же относящаяся к алкогольным напиткам, всегда пользовалась стабильным спросом в Беларуси и за ее пределами. Речь идет о Заводе шампанских вин.

Если выпуск водки и ликеро-водочных изделий в Беларуси сохранился на уровне января-октября 1993г., то производство шампанского увеличилось почти на 9%.

Перефразируя известную русскую поговорку, можно сказать: "Товар встречают по этикетке, а провожают по качеству." Продукция с неброской, унылой, неаккуратно наклеенной этикеткой обречена на путешествие не далее последней вино-водочной "точки" на границе СНГ (если вести разговор о спиртном).

Минское ООО "Б-2" вот уже более года полностью обеспечивает потребности Завода шампанских вин в этикеточной продукции. Этикетки и колеретки от фирмы "Б-2" соответствуют всем стандартам качества, так как печатаются на лучших сортах финской

бумаги с использованием шведских, немецких, финских красок, лаков и паст. При этом этикеточная продукция от "Б-2" имеет низкую стоимость, что позволяет предприятиям-производителям иметь существенный дополнительный доход при экспорте своей продукции.

К примеру, готовый к наклейке комплект "этикетка + колеретка" обходится заказчику в 3 раза дешевле, чем в Польше, и в 2,5 раза дешевле, чем в странах Балтии.

Фирма "Б-2" идет в ногу со временем: к Новому году "полусухое" "Советское шампанское" принарядилось в праздничную этикетку с серебряной медалью. Украшение это не случайное: на осенней выставке "MINSKI KIRMAШ"-94 международное дегустационное жюри оценило представленное минскими виноделами шампанское "золотой", "серебряной" и "бронзовой" медалями.

На этой же выставке Минским заводом шампанских вин был завоеван еще один почетный приз: выставочный стенд завода, оформленный фирмой "Б-2", получил диплом "За лучшую экспозицию".

Работы, выполняемые фирмой "Б-2", — исключительно авторские, будь то рекламная фотосъемка, разработка рекламного плаката или многотиражной этикетки, или изготовление рекламного слайда.

Предприятие оказывает услуги по фигурной вырубке полиграфической продукции (как в комплексе с печатью, так и отдельно).

Фирма "Б-2" приглашает к взаимовыгодному сотрудничеству предприятия Беларуси и других стран СНГ, заинтересована в расширении деловых контактов с фирмами и предпринимателями из дальнего зарубежья.

Основопологающим принципом деятельности "Б-2" является постулат "Д" производства по Генри Форду I: "Производить — не значит дешево покупать и дорого продавать. Это, скорее, значит покупать сырые материалы по сходным ценам и обращать их с возможно незначительными дополнительными издержками в доброкачественный продукт, распределяемый затем среди потребителей."

Тел.: (0172) 33-76-34.

КТО ИМ ПОМОЖЕТ?



БЕЛОРУССКОЕ ОБЩЕСТВО ЗАЩИТЫ ЖИВОТНЫХ
ПРОСИТ ОТКЛИКНУТЬСЯ ВСЕХ,
КОМУ НЕБЕЗРАЗЛИЧНА
СУДЬБА БЕЗДОМНЫХ ЖИВОТНЫХ

*Нужны приюты, ветеринары, деньги,
нужны добрые сердца и руки.*

Наш расч. счет 700822 в филиале Агромазбанка, код 755.
Тел. (0172) 58-89-80, 43-04-28, 60-18-89.

INSTITUTE OF PUBLIC RELATIONS

КОМПЛЕКС-БАНК

ВНИМАНИЮ КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ
И ОРГАНИЗАЦИЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО
И НЕГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРОВ

ПРЕДЛАГАЕМ ВАШЕМУ ВНИМАНИЮ
НОВЫЙ ВИД БАНКОВСКИХ УСЛУГ —

ВЕКСЕЛЬНЫЕ КРЕДИТЫ

ПРОЦЕНТАЯ СТАВКА
ЗА ПОЛЬЗОВАНИЕ
КРЕДИТОМ — 130-220% ГОДОВЫХ

ВЕКСЕЛЬНЫЙ КРЕДИТ —
ЭТО РЕАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ
ПЛАТИТЬ ПО БАНКОВСКОМУ
КРЕДИТУ НИЗКИЕ ПРОЦЕНТЫ.

Тел. 322367
324605

Мы ждем Вас по адресу:
Минск, ул. Б.Хмельницкого, 8

Инструментов много, но лучший — компромисс

В 1994 г. финансовый рынок Беларуси был представлен следующими инструментами: депозитные сертификаты и векселя банков (рублевые и валютные), государственные краткосрочные облигации (ГКО) и, разумеется, свободно конвертируемая валюта (СКВ).

Известный финансовый интерес могли представлять акции банков, предприятий и приватизационные чеки. Однако в условиях инфляции и сокращения производства ни одна акция не смогла обеспечить доходность, сравнимую с ростом цен (с учетом роста стоимости акции, индексации в той или иной форме и выплаченных дивидендов). Кроме того, ни одна акция не стала ликвидным вложением средств, то есть купив ее, акционер-инвестор не мог в нужный момент продать акцию по сколь-нибудь приемлемой (с учетом инфляции) цене. Поэтому акции нами в дальнейшем не рассматривались. Что касается приватизационных чеков, то масштабные операции с ними начались только осенью, и поэтому они также не сравнивались с другими направлениями вложений.

Таким образом, инвестиционный портфель 1994 года потенциально мог состоять из вложений четырех видов: **валюты, депозитные сертификаты (ДС), векселя банков, ГКО.** Причем три первых из них имеют разную ликвидность. Так, в принципе, возможно использовать в качестве объекта инвестиций различные валюты, начиная от USD и кончая латом. Доходность по депозитным сертификатам зависит от суммы, срока вклада и его условий (например, отзрывной и безотзрывной). Аналогичные правила существуют при выпуске векселей.

Заметим, что вложения в СКВ являются довольно абстрактной альтернативой для предприятий (в отличие от банков), так как они могут приобрести валюту только под товарные контракты. Использовать СКВ для вложения финансовых ресурсов можно далеко не всем и не всегда. Но какой потенциальный результат! Поэтому ограничения покупки СКВ не будем принимать во внимание.

Критерии

В качестве критериев используются доходность вложений, их надежность (или соответственно — риск), ликвидность.

С их учетом выбраны следующие финансовые инструменты: доллар США, марка ФРГ, 1-месячные безотзрывные ДС, 1-месячные срочные векселя банков, ГКО. По валюте использовались курсы на начало месяца, складывавшиеся на МВБ; по ДС и векселям — максимальные ставки на начало месяца.

Эти виды ДС и векселей выбраны по следующим причинам:

1. Свойство отзываемости для сертификатов (досрочного погашения для векселей) влекут за собой ощутимое снижение доходности.

2. Приобретение ДС и векселей большего срока действия, но без капитализации дохода (ниже поясняется значение этого термина), в условиях сильных колебаний рыночных ставок (а в конце года — и повышения ставки рефинансирования Нацбанка) связывало уверенность инвестора, что неизбежно сказывалось на его доходе. Например, в ноябре и декабре ставки по 1-месячным ДС и векселям повысились до 270-280% по сравнению с 195-

Причем в смысле гарантированности обещанного дохода ГКО превосходят даже валюту, доходность которой может колебаться, а временами даже оборачиваться убытками. Уступают по надежности инвестиции в ДС и векселя, обязательства по которым могут быть не выполнены банками по срокам, а, следовательно, и по доходности.

С точки зрения ликвидности, лидирует доллар — его практически всегда можно было продать по приемлемой цене, высвободив средства. Несколькими ниже спрос на марку ФРГ и соответственно ликвидность вложений в нее. Что касается депозитных сертификатов и векселей, то, остановив выбор на 1-месячных бумагах, мы сознательно ограничили ликвидность ради доходности (средства, вложенные в ДС и векселя, высвобождаются лишь раз в месяц).

Уникальной ценной бумагой могла быть ГКО: абсолютно надежная и ликвидная (как в большинстве стран). Однако, обладая надежностью, белорусская ГКО не смогла сохранить статус ликвидной ценной бумаги. Дело в том, что в связи с относительно невысокой доходностью в условиях инфляции и отрицательной учетной ставки НБ, спрос на ГКО на первичном рынке был далеко не чрезмерным, а на вторичном рынке — крайне незначительным. Поэтому под давлением первичных инвесторов в течение первых трех эмиссий НБ неохотно, но все же поддерживал ликвидность ГКО, выставляя на бирже заявки на покупку. Тем самым НБ повторил прием Центробанка

достигла 40% в месяц). Удорожание национальной денежной единицы не может не сказаться на динамике курсов СКВ и уровне процентных ставок различных финансовых инструментов.

Уменьшить риск инвестора позволяет диверсификация, то есть разнообразие вложений. Она помогает сочетать удовлетворительную доходность с желаемой степенью надежности, а также иметь резерв высоколиквидных активов. Таким образом, диверсификация — компромисс между различными критериями.

Портфель инвестиций

Подходы к формированию инвестиционного портфеля отражают приверженность инвестора к одному или нескольким из рассматривавшихся критериев: доходность, надежность (риск), ликвидность.

Простейший вид диверсификации — равное распределение средств между выбранными направлениями. Допустим, располагая в начале 1994 г. 50 млн. руб. (здесь и далее стоимостные показатели приведены с учетом деноминации), инвестор вкладывает по 10 млн. руб. в доллар США, марку ФРГ и держит средства в них до конца

Таблица 2. Результативность вариантов инвестиционного портфеля (тыс. руб.)

Месяц	Доллар США	Марка ФРГ	Депозитный сертификат (1 мес.)	Банковский вексель (1 мес.)	ГКО (3 мес.) при приобр. по цене		Итого
					отсеч.	средне-взвеш.	
01.01 а)	11.667	16.667	21.666				50.000/100%
б)***			50.000				50.000/100%
в)***	16.667	16.667	16.666				50.000/100%
январь а)	12.364	18.218	25.639				56.221
б)			59.167				
февраль а)	22.922	22.829	11.642		12.166		69.559
б)	74.225						
март а)	49.575	67.550	19.340				136.465
б)		166.344					
апрель а)	22.312	22.275	52.112	51.742		148.441	
б)			196.840				
май а)	54.560	59.369	30.522	30.090		175.541	
б)		276.642					
июнь а)	28.198	27.176	54.077	41.453		54.573	205.477
б)					332.685		
июль а)	36.761	36.164	80.136	78.188			231.249
б)			399.222				
август а)	107.254	109.395	48.893	47.718			313.260
б)		581.101					
сентябрь а)	120.407	119.593	51.896	50.982		75.234	418.112
б)	859.255						
октябрь а)	166.981	175.972	86.278	86.278			515.509
б)		1.112.664					
ноябрь а)	105.700	206.074	206.632	110.512			628.918
б)			1.372.286				

года. По 10 млн. руб. вкладывается в 1-месячные ДС, 1-месячные банковские векселя и в 3-месячные ГКО. Капитализация происходит соответственно ежемесячно и раз в три месяца. Результативность такого портфеля к концу года показана в варианте "в" таблицы 2: 50 млн. руб. возрастают к концу года в 11,4 раза и достигают 571,643 млн. руб.

Результативность при ежемесячном ограничении (до 30% соответствующего вложения) перераспределении вложений; ** результативность при ежемесячном неограниченном перераспределении вложений; *** результативность без перераспределения вложений.

Факторы повышения курса СКВ в 1994 г.: - эскалация безресурсной кредитной эмиссии, особенно накануне пиков сезонных сельхозработ (конец зимы и

лет); - рост бюджетного дефицита, в первую очередь за счет увеличения сумм дотаций к ценам, повышения МЭП;

- дефицит платежного баланса, особенно обострившийся при выплате долгов России за топливно-энергетические ресурсы;

- периодически возникавшие усиленные инфляционные ожидания.

Одновременно действовали факторы, сдерживавшие рост курса СКВ (и прежде всего доллара):

- ожидание предполагавшегося объединения денежных систем Беларуси и России (январь);

- ожидание результата президентских выборов (июль);

- меры правительства по либерализации цен;

- ежеквартально, а также в конце года увеличивающаяся потребность в национальной валюте в связи с необходимостью составления бухгалтерского баланса;

- увеличение ставки рефинансирования НБ до достижения положительного значения (конец года).

Меньшим колебаниям, чем курсы валют, подвергались ставки по депозитным сертификатам, векселям и ГКО. Важнейшим показателем, определяющим их уровень, является ставка рефинансирования НБ, повышение которой в октябре и декабре повлекло рост других ставок. Изменения процентных ставок финансовых инструментов в течение года вызывались колебаниями спроса и предложения на кредитные ресурсы, которые, в свою очередь, объясняются причинами, изложенными выше.

Итог

Таким образом, рассмотрение 8 возможных вариантов инвестиционных денежных средств в 1994 г. дало следующие результаты роста:

1. Диверсифицированный портфель с неограниченным ежемесячным перераспределением средств — 34,26 раза;

2. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в марку ФРГ — 17,30 раза;

3. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в доллар США — 15,45 раза;

4. Диверсифицированный портфель с ограниченным 30% по каждому вложению ежемесячным перераспределением средств в течение года — 15,42 раза;

5. Диверсифицированный портфель без перераспределения средств в течение года — 11,43 раза;

6. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в 3-месячные ГКО с капитализацией дохода каждые 3 месяца при покупке ГКО на аукционе по цене отсечения — 8,92 раза;

7. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в 1-месячные срочные депозитные сертификаты с ежемесячной капитализацией дохода — 8,44 раза;

8. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в 3-месячные ГКО с капитализацией дохода каждые 3 месяца при покупке ГКО на аукционе по средневзвешенной цене — 5,37 раза;

9. Недиверсифицированный портфель с вложением всех средств в 1-месячные банковские векселя без права досрочного погашения с ежемесячной капитализацией дохода — 4,59 раза.

Юрий ЧАЙКИН, Андрей ВАСИЛЕВИЧ, Сергей РОЩЕНА, сотрудники финансовой группы "ФИКО".



**Организация реализует
аудио- и
видеотехнику
фирмы Supra (Япония).**

- Телевизор 72 см. Supra STV 2924MS — 865 USD;
- Видеоплейер пишущий Supra SV 91 R — 225 USD;
- Видеомагнитофон Supra SV T21 — 285 USD;
- Двухкассетная магнитола с K/D плейером — 250 USD;
- Автомагнитола Supra SCR 70000QL — 115 USD.
- А также автоколонки Pioneer TS-G1030

На всю аппаратуру гарантия 1 год.

Тел./факс в г. Минске:
64-70-97.



GGC
General George Carpets

Арендуем помещения

площадь от 500 кв. м.
под магазин
или складские,
производственные
помещения
с последующим
их переоборудованием.

Желательно
наличие подъездных путей
для автотранспорта.

Тел.: (0172) 698-142.
Факс: (0172) 610-991.

OFF-SHORE
**Ваша прибыль
— без налогов**

Harvard Business Services, Inc.,
US Travel Company предлагают:

- Регистрация безналоговых корпораций.
- Счета в банках США, Германии, Швейцарии, Литвы, Латвии.
- Регистрация банков, трастов (бизнес) и страховых компаний без внесения уставного фонда.
- Минимальные цены — стоимость поддержания корпорации 125 \$ в год.
- Бесплатные консультации в конфиденциальном порядке.

Высылается бесплатная брошюра.
Телефон: (0172) 68-33-39.



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

TIMONS PLUS

Адрес: Минск, пр.Скорины, 131. Т/ф: (0172) 32-92-21.



Подписка на журнал: индекс 74873

В 1995 году журнал "Дело", кроме прежних разделов, предлагает новые: "Люди бизнеса", "Фирма", "Сегменты рынка", "Стиль жизни". Кроме этого, вместе с журналом подписчики ежемесячно будут получать приложения с информацией о деловых возможностях в отдельных странах Западной и СНГ.

Порядок подписки прежний: через почтовые отделения.

Индекс издания в подписном каталоге — 74873.

Только в журнале "Дело (Восток+Запад)" есть ответы на вопросы:

КАК

- изменить свою жизнь к лучшему,
- начать свое дело и вести его прибыльно,
- найти деловых партнеров в Беларуси, странах СНГ, Балтии и на Западе,
- применить в своих интересах законы Республики Беларусь;

ГДЕ

- вложить средства с наибольшей выгодой,
- получить оперативную коммерческую информацию,
- пройти обучение новым профессиям.

Наших читателей из стран СНГ, где подписка не принимается, просим прислать заявку по адресу: 220600, Республика Беларусь, г. Минск, пр-т Машерова, 11, издательство "Беларусь", "ДЕЛО".

Чтобы получить наши издания на иностранных языках (немецком, английском) или разместить в них рекламу, также следует обратиться в редакцию по тел.: (0172) 239-489; 235-209, факсу: (0172) 230-967.

Посредник

Внешнеэкономическое
объединение "Посредник ЛТД"



приветствует
читателей газеты
"Белорусский
рынок"
и приглашает
к сотрудничеству.

Мы разместим Вашу рекламу
на самых престижных страницах
международной рекламной газеты "Посредник",
издаваемой в г.Киеве (Украина).

"Посредник" предлагает 48 страниц коммерческой
информации, которую прочтут в странах СНГ
и за рубежом.

Сотрудничество с нами поможет
осуществить Ваши смелые планы.

Ждем Ваших предложений по телефону:
(0172) 32-10-93. Факс: (0172) 32-30-75.

**KIPRIANA
TOURS**



ВЫ ПОМНИТЕ,
КОГДА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ БЫЛИ В СКАЗКЕ?
10, 20 лет назад?

**КОМПАНИЯ "КИПРИАНА ТУРС"
ПОМОЖЕТ ВАМ ВСПОМНИТЬ.**

Всего за 298\$ вы попадете на Кипр,
страну нескончаемых удовольствий и длительных воспоминаний.
Великолепное место для отдыха и расслабления, заставляющее
Вас забыть о времени, наслаждаясь свежим
морским бризом и средиземноморским солнцем.

Итак, песчаные пляжи,
кристально чистое море, дружелюбные люди
и необыкновенные пейзажи - разве это не Сказка.

Наши адвокаты дадут Вам профессиональные консультации
по вопросам приобретения недвижимости и открытия оффшорных
компаний на Кипре.

Рады увидеть вас уже сегодня по адресу:

Минск, пр. Машерова 23, офис 426,
тел/факс: (0172) 26-96-87.

PUBLIC RELATIONS

учебное пособие для деловых людей.

Телефон: (0172) 27-06-72.

Комплекс-Банк

**ВАЛЮТНЫЙ
ВЕКСЕЛЬ**

ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ
ВЛОЖЕНИЯ СРЕДСТВ

сумма (тыс. долларов)	годовые % ставки				
	сроки размещения				
	30 дн.	45 дн.	2 м-ца	3 м-ца	6 м-в
10 - 50	11	12	14	16	20
50 - 100	12	13	15	18	21
свыше 100	--	--	16	20	22

ТЕЛ. (0172)
32-43-11

Минск,
ул. Б. Хмельницкого, 8-214

**Справочник
"Бизнес в Балтии".**

Тел. (0172) 27-06-72.

8 — 10 ФЕВРАЛЯ, Г.МИНСК



ул.Я.Купалы, 27
Республиканский
Выставочный Центр
с 10:00 до 18:00



VI МЕЖДУНАРОДНАЯ

**УНИВЕРСАЛЬНАЯ ЯРМАРКА
"1000 МЕЛОЧЕЙ"**

МЕЖДУНАРОДНАЯ

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ЯРМАРКА

Приглашаем к участию
представителей субъектов хозяйствования
всех форм собственности!

ОРГАНИЗАТОРЫ ЯРМАРОК —

Мингорисполком, Союз предпринимателей РБ,
Центр поддержки предпринимательства "Центр-XXI век",
Белорусский фонд финансовой поддержки
предпринимателей, АДС "Тарант"

Тел.: (0172) 27-30-85, 26-10-85, 27-58-17

Факс: 27-30-85, 27-43-83

Телетайп: 300494 FLOTU

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Правила составления и исполнения республиканского бюджета, поступления средств в республиканские внебюджетные фонды и их использование / М-во финансов РБ. - Мн., 1994, 68 с., 130 экз. (1 ба 46074)*.

● Настольная книга члена совета директоров банка. Пер. с англ. - М., "Церих-ПЭЛ", 1994, 90 с., 2.000 экз. (1 ок 47007).

Книга является общим руководством для директоров банков, знакомит с полем их деятельности и подготавливает направления поиска более углубленной информации об их обязанностях.

● Комаров А. С. Правовые вопросы товарообменных сделок. - М., ТЭИС, 1994, 199 с., 5.000 экз. (1 ок 47016).

Обобщение и анализ международной практики заключения коммерческих сделок.

● Финансовые фьючерсы. Сост. М. В. Кузнецов, Э. А. Малиничева. - М., 1993, 120 с., 25.000 экз. (1 ок 47031).

Дана информация обо всех основных аспектах рассматриваемой темы - от основных механизмов торговли фьючерсами до новейших стратегий хеджирования и заключения сделок.

● Козлов А. А. Некоторые способы применения метода дисконтирования будущих поступлений и инвестиций при анализе инвестиционных проектов и принятии инвестиционных решений. - М., 1993, 32 с., 5.000 экз. (1 ок 47015).

Автор - начальник Управления

ценных бумаг Банка России.

● Банки России и Ближнего зарубежья. Справочно-информационное издание. - М., 1994, 88 с., 10.000 экз. (1 ок 47025К).

● Бизнес, коммерция, рынок. Словарь-справочник. Авт.-сост. Г. С. Саркисянц. - М., "Информпечать", 1993, 320 с., 25.000 экз. (1 ок 47019).

Словарь-справочник содержит характеристики терминов, понятий, явлений, относящихся к рыночной экономике.

● Сборник типовых договоров. - М., "Информ-М", 1994, 315 с., 20.000 экз. (1 ок 47042).

Представлены тексты типовых договоров, которые наиболее часто встречаются в практике хозяйственной деятельности.

● Русак Л. Правовое регулирование создания и деятельности хозяйственных обществ в Республике Беларусь. - Мн., 1994, 316 с., 5.000 экз. (1 ба 47275).

● Составление бизнес-плана. Пер. с англ. - М., 1994, 223 с., 20.000 экз. (1 ок 47043).

Подробно рассмотрено содержание всех разделов бизнес-плана, даны практические рекомендации по его составлению.

* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

● Регулирование хозяйственного оборота. Законы Республики Беларусь. В 4-х ч. Часть 3. Сост. Я. И. Функ, В. В. Хвалей. - Мн., юридическая фирма "Траст", 1994, 320 с., 8.000 руб.*.

Систематизированы законодательные акты РБ (по состоянию на 1 сентября 1994 г.), регулирующие хозяйственную деятельность.

● Бухгалтерский учет на сельскохозяйственном предприятии. Учебник. Под об. ред. И. Н. Белого, А. П. Михалевича. - Мн., ООО "Меркванне", 1994, 384 с., 10.000 экз., 21.600 руб.

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В КНИЖНЫЕ МАГАЗИНЫ

Учет активов, пассивов и хозяйственных процессов излагается по журнально-ордерной форме, в соответствии с новыми нормативно-методическими материалами и международными стандартами и с учетом применения ПЭВМ.

● Кармайкл Д. Р., Бенис М. Стандарты и нормы аудита. Пер. с англ. - М., "Аудит", ЮНИТИ, 1995, 527 с., 5.000 экз., 90.000 руб.

Комплексное изложение опыта практического применения аудита.

● Финансы в малом бизнесе. Анализ безубыточности и прогнозирование успеха. Практич. пособие.

Под ред. В. Г. Гавриленко. - М., "Право и экономика", 1994, 118 с., 3.000 экз., 15.000 руб.

● Чисхольм П. Уверенность в себе: путь к деловому успеху. Пер. с англ. - М., 1994, 288 с., 20.000 экз., 37.500 руб.

Автор книги - лектор и организатор популярных в Великобритании курсов обучения бизнесу - дает практические рекомендации по развитию деловых качеств.

● Санталайн Т., Воутилайнен Э., Поренне П., Ниссинен Й. Х. Управление по результатам. Пер. с фин. - М., 1993, 319 с., 50.000 экз., 15.000 руб.

Обобщен финский и мировой опыт в сфере управления, предлагаются методики подготовки руководителей, дан анализ конкретных ситуаций.

● Каурус А. А. Документ па-беларуску: Справочник. Бухгалтерия. Рыночная экономика. - Мн., "Беларусь", 1994, 160 с., 25.000 экз., 120 руб.

* В описаниях даны цены магазина "Политкнига" (Минск, К. Маркса, 36; тел.: 261-090).

Организация
заключает договора
на поставку

тормозной жидкости
"Росса"
на 1995 год.

Тел.: (0172) 45-10-44.

Латвийская фирма
предлагает со склада в Риге

МЕДИКАМЕНТЫ

ведущих производителей мира.
Возможна доставка и работа под заказ.

Тел. в Риге: (0132) 22-11-28, 22-10-28.
Тел./факс: (0132) 22-11-26, 22-05-17.

Правовые аспекты рекламной деятельности

Международный кодекс рекламы

Многие беды существующей рекламной практики идут от элементарной неграмотности и незнания принятых в этой области законов и положений. С 1971 года в Париже постоянно функционирует Международная торговая палата (МТП), в рамках которой в 1973 г. был создан Международный совет по практике маркетинга, осуществляющий разработку и обновление международных кодексов, которые принимает МТП. В том же 1973 г. был впервые принят Международный кодекс рекламы. В июне 1987 г. был издан переработанный вариант кодекса.

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ

Любое рекламное послание должно быть юридически безупречным, благопристойным, честным и правдивым. Любое рекламное послание должно создаваться с чув-

ством ответственности перед обществом и отвечать принципам добросовестной конкуренции, обычной в коммерции. Никакое рекламное послание не должно подрывать общественное доверие к рекламе.

НОРМЫ

Благопристойность

Статья 1. Рекламное послание не должно содержать утверждения или изображения, идущие вразрез с принятыми в обществе правилами благопристойности.

Честность

Статья 2. Рекламное послание должно быть таким, чтобы не злоупотреблять доверием покупателя и не использовать его неопытность или недостаток знаний.

Статья 3.1. Рекламное послание не должно быть основано на вводящих в заблуждение утверждениях.

3.2. Рекламное послание не должно играть на суевериях.

3.3. Рекламное послание не должно содержать ничего, что могло бы вызвать насилие или поддержать его.

3.4. Рекламное послание не должно поддерживать дискриминацию по признаку расы, религии или пола.

Правдивость

Статья 4. Рекламное послание не должно содержать какие-либо утверждения или изображения, которые прямо или косвенно, путем недомолвки или двусмысленности, а также превеличения могли бы ввести покупателя в заблуждение, особенно в отношении:

а) природы, состава, метода производства и даты выпуска, соответствия назначению и области применения, количества, места производства и страны происхождения товара, а также иных его характеристик;

б) потребительских свойств товара и действующих цен;

в) других условий платежа, в том числе рассрочки, лизинга, кредита и др.;

г) доставки, обмена, возврата, ремонта;

д) условий гарантии;

е) авторских прав и прав на промышленную собственность, таких как патенты, товарные знаки, дизайн, промышленные образцы и торговые наименования;

ж) официального признания или одобрения, награждения медалями, премиями и дипломами;

з) размеров прибыли, предназначенной на благотворительные цели.

Рекламное послание не должно искажать результаты научных и иных исследований, а также цитаты из научно-технических публикаций. Статистические данные недопустимо использовать так, чтобы из них следовало нечто иное, что есть в действительности. Недопустимы искажения научных терминов, недопустимо также использовать научный жаргон, чтобы придавать утверждениям видимость научной обоснованности, которая в действительности отсутствует.

(Продолжение следует).

Благотворительность

Белорусское благотворительное общество "Феникс"

Вам нужны на постоянную, разовую или временную работу квалифицированные, ответственные, добросовестные работники?

Биржа труда инвалидов предоставит вам работников более 30 специальностей:

• строительные (каменщик, сварщик, маляр, штукатур и т. д.)
• бухгалтер
• юрист
• диспетчер
• водитель
• переводчик
• швея

• вязальщица
• домработница (няня, уборка квартир, уход за животными и т. д.)
• надомный некалеченный труд

Удобно! Оперативно! Надежно!

Телефоны: (0172) 38-49-70 (для работодателей), 38-46-84 (для инвалидов, желающих трудоустроиться).

Белорусский
рынок

Независимая еженедельная газета для деловых людей. Учредитель - МП "Белорусский рынок". Издаётся при содействии РИА "Новости". Подписной индекс - 63123. Газета также распространяется по каналам компьютерных сетей ProCarry (64-64-67), SoNET (70-60-08) и Beipak (27-32-06).

Ответственность за точность приведенных фактов, цитат, цифр, собственных имен, географических названий и прочих сведений, а также за разглашение закрытой информации несут авторы. Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора. При перепечатке ссылка на "Белорусский рынок" обязательна.

Для размещения Вашей рекламы звоните по телефону: (0172) 32-10-93. Наш расчетный счет - 609304 в АКБ "ПРИОБАНК", МФО 153 001 749. Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55, Белорусское отделение РИА ("Белорусский рынок"). Телефоны: (0172) 32-10-93, 32-32-65, 32-56-38. Телетайп: (0172) 32-30-75. Телетайп: 252129 АИР. Типография издательства "Белорусский Дом печати", Минск, проспект Ф. Скорины, 79. Заказ №3. НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 14.01.95. Цена в розницу - 500 рублей. За пределами РБ - договорная. Тираж - 20.000 экз. М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

SUMMARY

Belarusian Market No.3/1995

CURRENT NEWS

Page 1, 2, 19 • Review of domestic political and economical life.

POLITICS

Page 4 • Yuri SHEVTSOV. On the threshold of political differentiation.

As the economic crisis becomes aggravated and election draws near, the society goes political. Generally, quite a full range of political parties has taken shape in Belarus; none of the parties, however, can boast of many members and supporters.

Page 4 • Alexander ALESIN. The cause is still alive, but not winning.

To the Lenin's death anniversary.

MONEY

Page 1, 5 • Valery BELITSKY. National budget as a mirror of political power.

Once again, the state budget is drawn up after some loose calculations if any at all. Needless to say, it will never be fulfilled.

Page 5 • Alexander BURDA. Any problems? Currency review.

The third week of January offered scarcely any changes in hard currency rates. Meanwhile, the President set up a commission "to study problems of Belarusian rouble rating".

Page 5 • Once more on income-tax.

Hints on correct calculation.

Page 5 • Hard currency digest.

(from Financial Times).

Page 5, 12 • Valery ATASHOV, Galina UVAROVA. Profit management: not illusion, but reality.

Calculation methods of cost optimization for production enterprises.

Page 6 • Valery DROZD. Going cap in hand to domestic investor.

Capitals owned by domestic businessmen can become the main investment source.

Page 6 • Nothing can be done without credits.

Open letter to the Head of National Bank.

Page 7, 11 • Current news from financial market: interests on credit, deposit rates, currency rates, quotations and more.

Page 22 • Financial market - 1994: lots of tools available, but compromise is best.

Comparative profitability of different investments of temporary funds.

SHARE MARKET

Page 11 • Bills are drafted, but will they be adopted?

SC Commissions and Presidential administration embarked on drafting some bills to regulate securities market.

Page 11 • Nikolai LUKYANOV. Debt management.

Mechanism and benefits of factoring and invoice discounting.

COMMODITY MARKET

Page 13 • Market and prices.

Review of small-scale wholesale prices on furniture, and retail prices on house appliances.

Page 13 • Alexander ALESIN. Sugar: sweet profit expected.

Review of the world market.

Page 13 • World exchange prices.

(from Financial Times).

BUSINESS WITHOUT BORDERS

Page 14 • Poland: experience of economic reforms.

Page 14 • EC is open to co-operation.

European Council set up its office in Minsk.

LEGISLATION

Page 18 • Andrei VASHKEVICH. All about pledging.

One more publication in our series concerning one of the oldest assurance institutions.

Page 18 • Official chronicle.

New regulations.

REALTY MARKET

Page 20 • Making money on square meters.

Living accommodation rent got doubled in Minsk for the last six months.

Page 20 • Nikolai TRIFONOV. Price judged by market and experts.

Up to now, pricing on the realty market of Belarus lacks an expert value appraisal.

Page 20 • How to become an owner of villa.

Not only is real estate cheap on Cyprus, but soft credits are provided as well.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ.